



VAPPUTORI

Haukiputaan torilla
pe 1.5. klo 11-14

Tervetuloa!

viettämään iloista vappua
Haukiputaan torille.

- Munkkeja ja kahvia
- Hattaraa
- Poniratsastusta
- Lapsille pomppulinna
- Koululuokkien myyntipisteitä

KTU mukana tempupisteellä
ja leivonnaismyyjäisillä.

Menossa mukana myös
Ahmat ja HauPa.

Klo 12.00
esiintyy
**MEIJÄN
POJAT
BÄNDI**

**GRILLI
KUUMANA
MAKKAROILLE!**

**KÄTEIS- TAI
KORTTIMAKSU**

PUHEENJOHTAJAN TERVEISET

Vappuna mukavaa vappua

VAPPUNA voi toivottaa vappua oikein mukavaa, runossa lausutaan.

Hyvää vappua siis kaikille kulkijoille ja lehden lukijoille. Tänä keväänä on saatu nauttia aurinkoisista keleistä ja lämpöisistä päivistä. Kelit ovat ainakin lämmittäneet, vaikka muuten maailmassa on monenlaista ei niin mukavaa ollut tekeillä.

Enemmän on enemmän ja varsinkin vähemmän on vähemmän. Tätä jälkimmäistä on kyllä tullut tuutin täydeltä monestakin suunnasta. Melkoista savottaa tuntuu kaikilla olevan. Ei tee mieli edes etsiskellä niitä kuuloisia ilon pisaroita ja ladata positiivisia fiiliksiä ja ihanaa tulevaisuutta.

Ollaan nyt kerrankin inhorealisteja ja todetaan, että haastavaa on.

TOISAALTA, mehän olemme Suomes-

sa ja suomalaisia. Pitää vissiin kaivaa se maapalloakin ihmetyttävä kuuluisa sisu ja napata työhanskat käteen ja iskeä lapio maahan. Tehdään vaikka selkää kyyryssä, mutta itkemällä ja voitottelemalla ilmapiiri ei parempaan muutu. Keskitytään siis vaikka hampaat irvessä eteenpäin menemiseen ja tässä hetkessä hyvän hetken tekemiseen. Taitaa se vappu tähänkin tuoda oman kulmansa.

NAPPAA siis työhanskojen kaveriksi oman mielesi mukaan simalasi tai kuohujuoma ja munkkia tai tippaleipää. Katse eteenpäin ja hiki pintaan!

Hyvää Vappua,

Seppo Pekkala
puheenjohtaja
Haukiputaan Yrittäjät ry



Haukiputaan Yrittäjät ry:llä on näkyvä rooli Haukiputaalla

PEKKA KEVÄJÄRVI
HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

MUUTAMAN VUODEN kuluttua 50 vuotta täyttävä Haukiputaan Yrittäjät ry on näkyvä toimija Haukiputaalla.

Suurelle yleisölle toiminta on tuttua esimerkiksi vappu- ja joulutapahtumien kautta.

Yrittäjähdistyksen rooliin on kuulunut myös Vuoden yrittäjän sekä Vuoden haukiputaalaisen valinta. Kaksi kertaa vuodessa yhdistys on tuottanut yhteistyössä Rantapohja -paikallislehden kanssa Haukipudas Yrittää -lehden.

HAUKIPUTAAN YRITTÄJÄT pitää yllä haukiputaalta.fi -sivustoa.

Kyseessä on Suomen ainoa paikallisen yrittäjähdistyksen ylläpitämä verkkosivu. Se ei pelkästään esitele paikallisten yrittäjien palveluja, vaan se palvelee koko Haukiputaan yhteisöä ja muita alueesta kiinnostuneita. Sivulle löytyy linkitys myös Rantapohjan verkkosivun kautta.

YRITTÄJILLE yhdistys järjestää vuosittain useita tapaamisia ja koulutustilaisuuksia. Niitä hyödyntämällä yrittäjät voivat kehittää



Aluteräs Oy sai viime syksynä yrittäjäpalkinnon. Yrityksen toimintaa esitteli toimitusjohtaja Janne Liedes.



Titta Kivimäki nimettiin viime syksynä Vuoden haukiputaalaiseksi. Arkistokuvat: Auli Haapala



Haukiputaan Yrittäjät ry:n hallitus

- Seppo Pekkala, puheenjohtaja, muut jäsenet: Arto Pohjola, Janne Liedes, Pasi Kropsu, Helmi Tyyki-luoto, Laura Virtanen, Tiia Ukkola, Esa-Pekka Vauhkola, Johanna Rahkala, Pauli Penttilä, Heikki Luhtanen, Kamilla Bernasiewicz ja Risto Hoikkaniemi.

toimintaansa.

Haukiputaan Yrittäjät ry:n perustehtävä on olla elinkeinopoliittinen etujärjestö, jonka tehtäviin kuuluu valvoa yrittäjien ja yritysten toiminnallisia ja taloudellisia etuja.

Yrittäjähdistyksen jäsenmäärä on lähes 200. Yhdistyksellä on hallitus, jonka puheenjohtajana toimii **Seppo Pekkala** Alarmi Stables Oystä.

Viime vuonna vuoden yrittäjä-palkinto annettiin Aluteräs Oy:lle. Vuoden haukiputaalaiseksi valittiin aktiivinen yhteisötoimija **Titta Kivimäki**.

KOLUMNI

Yritykselle jatkaja, mieluummin suunnitellen kuin sattumalta

YRITTÄJÄ harvoin herää maanantaiaamuna ja päättää hetken mielijohteesta myydä yrityksensä. Useimmiten ajatus kulkee mukana pitkään – vähän kuin se kuuluisa laatikko varastossa, jonka järjestämistä siirtää aina "sitten kun on paremmin aikaa".

Yrityksen myynti ei kuitenkaan ole projekti, joka hoi-tuu yhdessä viikonlopussa. Se on prosessi, jossa yhdistyvät talous, tunteet ja tulevaisuuden suunnitelmat. Yritys on monelle yrittäjälle elämäntyö, eikä siitä irrottautuminen tapahdu nappia painamalla. Sil-ti jatkaja jää usein löytymättä kahdesta hyvin inhimillisestä syystä: yrityksen myynnistä ei kerrota ääneen – ja liik-keelle lähdetään vasta viime metreillä.

YRITYSTÄ ei voi ostaa, jos kukaan ei tiedä sen olevan myynnissä. Tieto kantaa jakaa rohkeasti omassa verkostossa, yhteistyökumppaneille, yritysvalittajalle ja sähköisissä myyntikanavis-sa. Joskus yksinkertainen maininta oikealle henkilölle riittää käynnistämään koko prosessin.

Usein yrittäjä huomaa vasta jälkikäteen, miten paljon osaamista ja hiljaista tietoa yritykseen on vuosien aikana kertynyt. Siksikin omistajanvaihdokseen kannattaa valmistautua ajoissa. Kun toiminta on selkeää, talous ajan tasalla ja sopimukset kunnossa, yritys on hel-pompi ymmärtää myös ulko-puolisen silmin.

KANNATTAVUUS on asia, johon jatkaja ja erityisesti rahoittaja ensimmäisenä katsovat. Hyvä tulos kertoo, että yrityksellä on tulevai-suutta. Se ei tarkoita täydellisyttä, vaan sitä, että liike-toiminta toimii ja siitä saa realistisen kuvan.

Yrityksen kannattaa olla myyntikunnossa aina. Se ei tarkoita jatkuvaa myyntiai-

keita, vaan sitä, että yritys on rakennettu kestäväksi myös muutoksia. Joskus omistajanvaihdos on tarkasti suunniteltu, joskus se tulee eteen yllättäen esimerkiksi terveydellisistä syistä. Silloin on iso helpotus, jos asiat ovat jo kunnossa.

Moni jatkaja arvostaa mahdollisuutta kulkea hetken matkaa yhdessä luopuvan yrittäjän kanssa. Mentoringi tai siirtymävaihe antaa turvaa ja auttaa säilyttämään yrityksen vahvuudet myös omistajan vaihtuessa.

Nuoret ovat tutkimusten mukaan entistä kiinnostuneempia yrittäjyydestä ja valmiin yrityksen jatkamisesta. Yrityksen ostaminen nähdään varteenotettavana tapana ryhtyä yrittäjäksi, kun toiminta, asiakkaat ja käytännöt ovat jo olemassa.

OMISTAJANVAIHDOKSESTA ei tarvitse selvittää yksin. Annan maksutonta matalan kynnyksen neuvontaa kaikille alueen yrittäjille ja yrittäjyydestä kiinnostuneille. Jos ajatus yrityksen mynnistä on käynyt mielessä – vaikka ihan varovasti – siitä kannattaa puhua ajoissa.

Yrityksen tulevaisuus rakennetaan tänään. Siksi omistajanvaihdos on ennen kaikkea ennakkointia.

Piia Lehtonen
omistajanvaihdos-
asiantuntija
Pohjois-Pohjanmaan
Yrittäjät
p. 050 439 9808
piia.lehtonen@yrittajat.fi



Tukea yrityksen aloittamiseen ja toiminnan laajentamiseen

Näin elinvoimakeskus palvelee yrittäjiä

JONI NALLI
HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

ELINVOIMAKESKUKSET tarjoavat rahoitusmahdollisuuksia ja muita palveluita niin alkutaipaleen yrittäjille kuin kasvua hakeville yrityksille.

Yritystoimintaa aloittaessa ensisijaisesti katseet kääntyvät Leader-ryhmiä kohti. Elinvoimakeskuksen asiantuntija **Henri Paalanen** kertoo, että Leaderilla on käynnistystuet, joita voi hakea aloittaessa osa-aikaisesta tai päätoimista yritystä. Leader-tuet ovat hyvä vaihtoehto aloittavalle yritykselle myös sen takia, että niihin liittyy byrokratiaa on pyrittävä keventämään.

– Kun yritykselle on raha myönnetty, niin sitä maksun hakemisen todentamista on helpotettu. Eli esimerkiksi vaikka valokuva taikka raportti voi riittää todentamaan sen, miten jokin toimenpide on tehty, Paalanen kertoo.

LEADERIN TUET ovat maaseudun yritysten rahoituskas. Maaseudun yritystukia on tarjolla myös elinvoimakeskuksella. Elinvoimakeskuksen asiantuntija **Niina Karen** kertoo, että maaseuturahastot ovat tarkoitettu ensisijaisesti pienille ja mikroyrityksille.

– Tukea hakevan yrityksen tulee sijaita maaseudulla kuten myös Leader-tuissa. Pääsääntöisesti koko Pohjois-Pohjanmaa on jollakin tapaa maaseutua, paitsi tietenkin Oulun kaupungin ydinkeskusta. Esimerkiksi Haukipudas on tukikelpoinen alue, Karen jatkaa.

Vaikka myös elinvoimakeskus tarjoaa maaseudun yrityksille tukea, kannattaa aloittelevien yritysten ensisijaisesti hakea Leaderin tukia.

– Jos kyseessä on päätoiminen yritys, voi tukea hakea myös suoraan elinvoimakeskukselta. Aloitteleville yrityksille Leader on kuitenkin yleensä se luontevampi väylä. Elinvoimakeskuksen investointituet liikkuvat yli 100 000 euron summassa ja Leader-tuet ovat alle 100 000 euroa, Paalanen kertoo.



Elinvoimakeskuksen toimitila Oulussa osoitteessa Veteraaninkatu 1. Kuva: Susanna Ukkola

Maaseudun yritysten tuet haetaan Hyrrä-palvelun kautta. Elinvoimakeskukset ja Leader-ryhmät valitsevat rahoitettavat kohteet.

YRITYKSEN toiminnan kasvua seuraava elinvoimakeskuksen tarjoama rahoitusmahdollisuus on yrityksen kehittämisavustus, kertoo elinvoimakeskuksen yritysasiintuntija **Sari Turtiainen**. Kyseinen rahoitus on tarkoitettu pääasiassa pk-yrityksille kehittämiseen ja investointien tekemiseen.

– Avustusta myönnetään esimerkiksi tuotannollisen toiminnan laajentamiseen tai uudistamiseen ja viedin avaamiseen. Kilpailunäkökohtien vuoksi avustusta ei suunnata pelkästään paikallisesti toimiville ja kuluttajapalveluja tarjoaville yrityksille, Turtiainen jatkaa.

Yrityksen kehittämisavustus voi myös joissain tilanteissa soveltaa aloittelevalle yritykselle, mutta se on riippuvaista yrityksen toimialasta ja hankkeesta.

– Meillä hauissa painotuvat välillä eri asiat ja alat, mutta esimerkiksi tuotannollisen alan yritykset ja ICT-alan yritykset ja uutena teemana puolustusalaan liittyvät yritykset ovat niitä, keitä tällä tuella palvellaan, Turtiainen sanoo.

Turtiainen vinkkaa myös alueellisesta kuljetustuesta, joka on suunnattu harvaan asuttujen alueiden pk-yrityksille, yrityksen itse val-

mistamien tuotteiden kottimaan kuljetuksen kustannuksiin.

– Tuotteiden tulee siis olla tuotettu täällä Pohjois-Pohjanmaalla.

KAIKILLA RAHASTOILLA on kriteerit, jotka ovat pitkälti samat. Yrityksellä on oltava jatkuvan kasvun edellytykset, ja tuki ei saa vääristää kilpailua. Investoinnin on myös tähdättävä jonkin uuden luomiseen tai esimerkiksi uuden henkilöstön palkkaamiseen.

Rahoitusten lisäksi erilaisia neuvontapalveluita löytyy yrittäjille. Turtiainen mainitsee ensimmäisenä Team Finland -neuvontapalvelun yrityksille. Palveluverkoston kautta on mahdollista päästä esimerkiksi ulkoministeriön, Finnveran tai Business Finlandin puheille.

– Neuvonta kattaa käytännössä koko verkoston. Ensisijaisesti tämä palvelu on tarkoitettu kansainvälistyville ja kasvuhakuisille yrityksille, jotka haluavat laajentaa toimintaansa uusille markkinoille, Turtiainen jatkaa.

ELINVOIMAKESKUKSEN yritysasiintuntija **Tommi Sirviö** kertoo, että elinvoimakeskuksiin on myös rakenteilla yritysten kasvupalvelut, joilla voidaan täydentää kuntien perusneuvontaa ja varhaista sparrausta yrityksille.

– Kasvupalvelujen kautta



Sari Turtiainen suosittelee elinvoimakeskuksen avustuksista kiinnostuneita yrityksiä olemaan yhteydessä suoraan elinvoimakeskuksen asiantuntijoihin sekä hyödyntämään oman kunnan elinkeinopalveluja kehittämishankkeiden suunnittelussa. Kuva: Sari Turtiainen

saadaan tuotua valtakunnallista asiantuntijuutta ja esimerkiksi kasvun edellytyksiä voitaisiin katsoa sitä kautta. Parhailaan näitä palvelukokonaisuuksia räätälöidään ja suunnitellaan verkoston kanssa, Sirviö tuumaa.



Leader-tuet ovat hyvä vaihtoehto aloittavalle yritykselle myös sen takia, että niihin liittyy byrokratiaa on pyrittävä keventämään.

**NYT JÄTSKILLE STEPPIIN!
PEHMIKSET, TÖTTERÖT**

STEP IN

Tervetuloa!

Avoinna: ma-pe 10.30-20, la-su 12-20
Revontie 2, Haukipudas • P. (08) 5471 071

passikuvat | potretit | kuvasta kuvat | kuvien korjailu

mielikuva

Palvelee
ma-ke 10-17
Muina aikoina
sopimuksen mukaan
045 610 0437

PASSIKUVAT ILMAN AJANVARAUSTA ma-ke klo 10-17
Revontie 2D | Haukipudas

 mielikuva.fi

Löydä täydellinen rentoutus ja hehku!

Meiltä löydät hieronnasta kauneudenhoitoon palvelut sekä uutuutena hermoratahieronta ja energiahoidot

Nähdään KuuranKukassa!

Jokelantie 1 LH 2, 90830 Haukipudas
p. 0505516628
@hyvinvoitistudiokuuranukka
hyvinvoitistudiokuuranukka@gmail.com

KAIKKI KIVIAINES-TOIMITUKSET

- Täyte- ja erikoishiekat
- Murskeet ja sepelit • Sorat
- Luonnonkivet

SORALINKKI

Soralinkki Oy
Topinperäntie 98, 90820 KELLO • Puh. (08) 563 4400
toimisto@soralinkki.com • www.soralinkki.com

Kevein mielin

Lyhytterapiaa & parisuhdeohjausta
-paikan päällä tai etäyhteydellä-

Luottamuksellista, matalan kynnyksen keskustelutukea elämän solmukohtiin. Tule yksin tai yhdessä puolison kanssa.

Eveliina Wathén
Takomotie 1, Haukipudas

Tutustu palveluihin ja varaa aika
www.keveinmielin.fi

Sähkötyö
Janne Ahonen Oy
Kaikki kodin sähkötyöt ja suunnittelu

Puh. 040 774 3942
janne@sahkotyoahonen.fi

haukiputaalta.fi

Ravintola-Pizzeria CAMILLO

Lohitie 5, Kiviniemi
www.kiviniemencamillo.fi

VUOKRAAMME RETKEILYAUTOJA

pekka.pahkala@kiviniemencamillo.fi
tai 044 587 3041

Marian Siivouspalvelut

- Koti- ja toimistosiivoukset
- Remontti- ja muuttosiivoukset
- Myös alv 0% siivoukset

Puh. 040 832 0893



Kukkakauppa & Hautaustoimisto

Herkkydellä ja ammattitaidolla kukat kaikkiin elämäsi tärkeisiin hetkiin.

Rinnallasi myös surun kohdatessa.
Arvo Kovan täyden palvelun hautauspalvelut Haukiputaalla.

Laurette



Jokelantie 1
90830 Haukipudas
info@kukkalaurette.fi
p. 045 146 9218



- Kuljetuspalvelut
- Koneenkuljetukset
- Maa-aineskuljetukset

- Kaivinkonetyöt
- Maarakennus
- Kiviainesmyynti

P&T KARJALAINEN OY

Puh. 044 367 3599, 050 343 8989

Palveleva kivijalkamyymälä - HAUKIPUTAALLA

- Paristojen vaihdot
- Kellon rannekkeet
- Korvien reijitykset
- Pienet korjaustyöt
- Kaiverrukset
- ASiantuntija-PALVELUT:
- Kellosepältä
- Kultasepältä
- Laserkaivertajalta



Revontien Kulta ja Kello
www.revontienkultajakello.fi

Revontie 9, 90830 Haukipudas
08 5472 998
Ma-pe 9-17



• KELLOT • KIHLAT • KORUT • LAHJATAVARAT

Putaan Pulla pystyi rekryto maailmantilanteessa kasvan

Kahden vuoden päästä luvassa on speaktaakkelimainen juhlavuosi,

ANU KAUPPILA
HAUKIPUDAS

PUTAAN Pullan yrittäjillä ja johtoportaalilla on haastavinakin aikoina katse eteenpäin. Leipomon martinniemiäisiä juuria unohtamatta. Veljiensä **An-tin** ja **Jannen** kanssa yritystä pyörittävä **Helmi Tyykiluoto** kertoo viime aikoina tapahtuneen paljon positiivisia asioita, jotka ovat edistäneet Putaan Pullan viemistä maailmalle.

Perheyriksen kolmatta polvea edustavat **Iita** ja **Ismo Tyykiluoto** ovat myös aktiivisesti mukana yrityksen pyörittämisessä. Ismo vastaa logistiikka-, varasto- ja henkilöstöpuolesta, kun taas Iita myynnistä ja markkinoinnista. Putaan Pulla oli valtakunnallisesti isosti esillä viime talvena Suomalainen menestysresepti -ohjelman myötä ja yritys rekrytoi tammi-kuussa 16 uutta työntekijää.

– Menestysreseptin lanseerauksessa oli valtavasti töitä ja tarvitsimme paljon lisäkäsia leipomolle. Valtakunnallinen näkyvyys kaikille tuotteillemme oli se, mitä ohjelmasta lähdimme hakemaan ja sitä myös saimme, Helmi Tyykiluoto kertoo.

– Rekrytyistä 12 työskentelee edelleen meillä ja tarkoitus on, että voimme tarjota heille pidemmäksi aikaa töitä, Ismo Tyykiluoto lisää.

IITA Tyykiluoto kertoo yrityksen otaneen viime vuosien aikana isoja askelia kasvun eteen. Brändiuudistus, Diili- ja Suomalainen menestysresepti -ohjelmissä näkyminen ja sosiaaliseen mediaan panostaminen ovat kantaneet hedelmää.

– Panostamme näkyvyyteen monella rintamalla. Emme tee yhtä asiaa ja siten unohda sitä, Iita Tyykiluoto toteaa.

Kehityksessä mukana pysyminen on yritykselle tärkeää ja kolmikko to-



Iita, Helmi ja Ismo Tyykiluoto kertovat, että Putaan Pullan toimintaa kehitetään jatkossakin ja pian leipomon lattialla kävelee jo perheyriksen neljäs sukupolvi. Kuva: Anu Kauppila

teaakin, että he ovat mielummin askeleen edellä. Helmi Tyykiluoto ker-

too lähettämön olevan tällä hetkellä pullonkaula, jota parhaillaan kehi-

Yrittäjien aamupalalla kuultiin BusinessOulu

ANU KAUPPILA
HAUKIPUDAS

HAUKIPUTAAN YRITTÄJÄT RY järjesti jäsenilleen aamupalatilaisuuden ravintola Samantassa maaliskuun puolessa välissä. Tilaisuudessa kuultiin BusinessOulun yrityspalveluiden päällikkö **Jarmo Lauronen** esittely kaupungin palveluista yrittäjille sekä Putaan Pullan yritystarinaa ja kokemuksia menestysresepti-taipaleesta.

Parisenkymmentä paikallista yrittäjää nautti aamupalasta, kun Lauronen kertoi tilaisuudessa muun muassa maksuttomista tapahtumista, jotka ovat oiva ti-



BusinessOulun yrityspalveluiden päällikkö Jarmo Lauronen kertoi aamupalatilaisuudessa, millaisia palveluja kaupunki tarjoaa yrittäjille.

laisuus verkostoitumiselle.

– Koitamme avata paikallisille yrityksille ovia maailmalle, sillä Oulu on fyysisesti kaukana muusta maailmasta, Lauronen hymyili.

Lauronen kertoi huhtikuussa avautuvasta AI-Cornerista, jossa voi testata, miten audiovisuaalinen tuotanto voisi tukea yrityksen toimintaa. Studioissa voi sekä kuvata että äänittää. Esille nousi myös OSAO:n tiloissa toimiva FabLab, minne myös yrittäjät ovat tervetulleita.

– Siellä voi kokeilla maksettua esimerkiksi 3D-tulostinta, erilaisia laser- ja viinylileikkureita tai piirilevyjen valmistusta opas-

tetusti. Yrittäjän ei tarvitse heti investoida erilaisiin koneisiin, vaan omaa ideaa voi hyvin testata ensin FabLabissa, Lauronen sanoi.

UUTENA osiona Haukiputaan Yrittäjien aamupalan kuului jäsenyrityksen esittely. Jokainen halukas voi vuorollaan tulla kertomaan omasta yrityksestään ja omasta yrittäjätarinastaan. Tällä kertaa esittelyyn pitivät Putaan Pullasta **Helmi** ja **Iita Tyykiluoto**. Helmi vastaa veljiensä **An-tin** ja **Jannen** kanssa yrityksen pyörittämisestä ja Iita työskentelee myynnin ja markkinoinnin saralla.

– Meillä ei kauheasti ole

Imaan haastavassa leen kysynnän ansiosta

kun yritys täyttää 50 vuotta

tetään. Yritys on budjetoinut seuraavalle kolmelle vuodelle miljoona euroa toimintojen kehittämiseen.

– Digitalisaation myötä olemme miettineet, miten voimme hyödyntää automatisaatiota muun muassa lähettämässä. Kynä ja paperi korvataan tehokkaammalla tavalla, Iita ja Ismo Tyykiluoto kertovat.

KOLMIKKO korostaa, että automatisaatiosta ja työn tehostamisesta huolimatta tarkoituksena ei ole vähentää työntekijöitä. Myynnin edistäminen valtakunnallisesti on avainasemassa työntekijöiden pitämiseksi.

– Työn määrä ei vähene, mutta digitalisoinnin myötä työnkuvaan voi tulla muutoksia. Työntekijämme ovat ottaneet kaikki kehittämissuunnitelmamme hyvin vastaan ja he ymmärtävät, että toimintoja ei kehitetä heidän kustannuksellaan, kolmikko hymyilee.

Työntekijöiden arvostus onkin kaikille Tyykiluotoille tärkeää. Siitä kertovat myös pitkät työsuhteet.

– Leipurimme Ammilla on tullut jo 43 vuotta talossa täyteen eikä hän aio omien sanojensa mukaan lähteä eläkkeelle ennen kuin hänen työuransa on kestänyt meillä 50 vuotta, Helmi Tyykiluoto naurahtaa.

Tällä hetkellä yrityksessä työskentelee vakituisesti noin 50 henkilöä ja saman verran tekee töitä osa-aikaisesti. Kesäsetelihakemuksia Putaan Pullalle tuli satakunta ja kesätöitä tarjotaan parille kymmenelle. Iita ja Helmi Tyykiluoto uskovat yrityksen sosiaalisen median kiinnostavan myös nuoria.

– Olemme Suomen hauskin leipätalo ja se näkyy myös ulospäin. Meille on tärkeää olla nuorille opettavainen ja kannustava ensimmäinen työpaikka, Iita Tyykiluoto sanoo.

SOSIAALINEN media näyttää isoa roolia nykypäivän markkinoinnissa ja siinä Putaan Pulla on onnistunut niin johtoportaan, työntekijöiden kuin asiakkaidenkin mielestä. Asiakkailta onkin tullut kiitosta siitä, että yrittäjät tuovat esille nimenomaan sitä, että he ovat haukiputalainen ja Martinniemiessä toimiva perheyritys. Somen myötä myös yrittäjäsuku on tullut tutuksi ja helposti lähestyttäväksi.

– Meidän sosiaalisen median videoilla esiintyvä leipurimme **Jussi** on tunnustettu Tampereella asti, kolmikko nauraa.

Iita Tyykiluoto haluaakin innostaa sosiaalisen median avulla nuorta väkeä syömään leipää ja kiinnostumaan leipomoalasta.

– Yritämme tarttua ajankohtaisiin trendi-ilmiöihin ja tuoda sitä kautta myös reseptiikkaa esille, Iita Tyykiluoto jatkaa.

LEIVÄN KULUTUS on ollut jo jonkin aikaa laskusuunnassa. Helmi Tyykiluoto toteaa kauppojen leipähyllyjen kapenevan ja hänestä on hälyttävää, että Suomessa isoja leipomoita on mennyt viime vuosina konkurssiin. Ismo Tyykiluoto lisää nykyisen taloustilanteen ja kuluttamisen vähentymisen näkyvän myös leipomoalalla.

– Siksi on hyvä tarkastella ja kehittää toimintamalleja, jotka eivät palvele enää. Pysymme pinnalla, kun uskallamme tarttua ongelmiin, Ismo Tyykiluoto kertoo.

– Leipää kuitenkin syödään edelleen ja se herättää paljon tunteita. Oli ilo lukea palautetta entiseltä oululaiselta, jonka palautteessa kiiteltiin sitä, että toimitamme nykyään valtakunnallisesti ja myös Etelä-Suomeen muuttaneilla on mahdollisuus saada pala kotiseutua ruokakaupasta, Helmi Tyykiluoto kertoo.

mi Tyykiluoto kertoo.

VIIDEN vuoden päästä Tyykiluodot uskovat, että Putaan Pulla on kasvattanut markkinaosuuttaan ja kehittänyt toimintojaan nykyisellä tontilla. Nykyinen maailmantilanne sanelee myös paljon, mutta Tyykiluodot eivät anna sen vaikuttaa liikaa yrityksen tulevaisuuden suunnitelmiin.

– Ja silloin leipomon lattialla kävelee jo neljättä sukupolvea, kun Ismo saa puolisonsa kanssa perheenlisäystä tänä vuonna, Helmi Tyykiluoto hymyilee.

Ismon ja Iitan ohella myös Jannen lapset **Jaakko** ja **Julia** ovat palkkalisioilla. Jaakko valmistui leipuriksi ja Julia sai myös tälle keväälle opinnot valmiiksi, joten nyt he molemmat ovat kokoaikaisesti leipomon toiminnassa mukana.

– Lähtövalmiudessa näen, että alamme puhumaan sukupolvenvaihdoksesta. Eli leivät ovat hyvin uunissa, Helmi Tyykiluoto jatkaa.

VUONNA 2028 Putaan Pulla täyttää 50 vuotta ja juhluvuoden suunnitelmat ovat jo käynnissä. Kolmikon mukaan vuodesta tulee speksaakkelimainen ja pyöreiden juhlinta tulee näkyväksi myös kyläläisille. Ennen isoja juhlia on kuitenkin aika keskittyä tulevaan kesään.

– Maagisen Martinniemen yhteydessä järjestämme lasten tapahtuman perjantaina leipomolla ja luvassa on kaikenlaisia aktiviteetteja ja herkkuja perheiden nuorimmille, Iita Tyykiluoto kertoo.

– Myymälä myös vilkastuu kesäisin ja terassikin on jo avattu. Kuluva vuosi näyttää hyvältä, mutta siihen ei auta tuudittautua. Pidetään pyörät pyörimässä jatkossakin ja toivotaan, että meno kovenee entisestään, kolmikko tiivistä.

n yrittäjäpalveluista ja menestysreseptistä

sellaisia yhden työn tekijöitä, Iita Tyykiluoto hymyili. Helmi Tyykiluoto kertoi vuonna 1978 perustetun yrityksen synnystä ja historiasta.

– Naisia jäi paljon työtömäksi Haukiputaalla sijainneen Hyvonin kudetehtaan mentyä konkurssiin. Isä ajatteli, että kylän naisille pitää saada työtä. Nykyään meillä työskentelee tasapuolisesti sekä miehiä että naisia, Helmi Tyykiluoto kertoi.

SUOMALAINEN menestysresepti -ohjelmassa viime kaudella nähty Iita Tyykiluoto kuvaili kokemusta ainutlaatuisesti ja opettavai-

seksi. Päällimmäisen ajatuksena oli tuoda yritykselle ja tuotteille näkyvyyttä, sillä tuotteita löytyy kaupan hyllyistä valtakunnallisesti.

– Tuollaisen lanseerauksen hintalappu olisi noussut melkein kahteen miljoonaan euroon, jos sen olisi itse tehnyt, Iita Tyykiluoto kertoi. Palaute niin itse tuotteesta kuin Iitan esiintymisestä isossa tv-sarjassa on ollut Tyykiluotojen mukaan lämmintä, välittävää ja erittäin positiivista.

– Työpaikalle soitettiin ja kysyttiin saisiko puhua Iitan isän tai äidin kanssa ja onnitella heitäkin. On tuntunut hassulta, kun ihmiset ovat

tunnistaneet ja pyytäneet kuviin heidän kanssaan. Minulle on tärkeää ottaa se aika ja pysähtyä juttelemaan ihmisten kanssa, Iita Tyykiluoto hymyili.

Matka ideasta ohjelmaan hakemisesta aina finaaliin asti eteni höyryjunan lailla. Hakemus ohjelmaan tehtiin juuri ennen hakuajan loppua ja esikarsintaan vaadittu tuote leivottiin kolmessa päivässä Antti Tyykiluodon mielessä olleen idean pohjalta.

PITOPALVELU Patarouva yhdessä tyttärensä **Kaisan** kanssa pyörittävä **Irma Pietilä** kysyi Iitalta, oliko tuomarina ohjelmassa toimi-

nut **Jukka Kurttila** oikeasti niin tiukka, mitä ohjelma antoi olettaa.

– Jukasta huomasi, että hänellä oli pieni rooli kuvausten aikana päällä. Hänen kanssa kävimme hyviä keskusteluja kuvausten ulkopuolella, Iita Tyykiluoto nauroi.

Tyykiluodot kertoivat myös yrityksen brändiuiduksesta sekä mieleenpainuvien tuotenimien merkityksestä.

– Sillä on todella iso merkitys meille, että kirjoittaa asiakas kaupan toivelappuun "joku hyvä leipä pohjoisen leipomosta" vai "Putaan Pullan Jykeröä, kiitos", Helmi Tyykiluoto totesi.

KOULUTETTU HIEROJA

Vehkaperä Matti

040 537 3340

Revontie 2, Haukipudas

• Klassinen hieronta • Urheiluhieronta
• Kinesio- ja urheiluteippaukset • Kylmähoitot

SÄHKÖINEN AJANVARAUS: **Tervetuloa!**
vello.fi/hierontapalveluvehkaperamatti



**Haukiputaan...
...liikennekoulu**

Revontie 2, p. 08 547 5145

0400 416 629 Katja Soronen

www.haukiputaanliikennekoulu.fi

**SUUTARI/
KENKÄPAJA**

Tukuni

puh: 045 7872 3246

Kirkkotie 4, HAUKIPUDAS

Avoimna arkisin klo 9.15 - 17 (ke tarkista aukiolo soittamalla)

**Kivipalvelu
Jämsä Oy**

Pihkapolku 4, 90820 Kello
044 594 6106
info@oulunhautakivi.fi
www.oulunhautakivi.fi

- Hautakivet
- Entisöinnit
- Kaiverukset
- Siirrot
- Asennukset

**HAUKIPUTAAN
HAUTAUSTOIMISTO**

Hautauspalvelut, kukkalaitteet,
hautakivet ja perunkirjoitukset

Puh. 08 547 1358

Revontie 5, 90830 Haukipudas

www.haukiputaanhautaustoimisto.com

**Suomalainen paikallinen
palveleva huoltoasema tarjoaa**

**AUTO KIILTÄMÄÄN!
SINEX-ilmavahauksella
jopa 60% kiillon nousu**

Pesut alk. 16⁹⁰

• Myös Boxi-pesut • Harjaton pesu

SEO Haukipudas
Revontie 1
Puh. (08) 5471 400

SEO.

PAIKALLISTA

Kysy tarjous
JÄTEASTIAN
TYHJENNYKSESTÄ!

Laadukasta
jäte- ja kiinteistöhuoltoa
50 vuoden kokemuksella



Tilaa meiltä:
• KAIVOJEN
TYHJENNYKSET
• VAIHTOLAVAT

08 5400 409

SR-KIINTEISTOHOULTO.FI | Päivystys 24 h

TaLep

Palvelut

Asiakaslähtöistä isännöinti- ja tiloimistopalvelua

Alueellanne
Yli-Iissä, Kirkkokuja 3 L 4 ja Haukiputaalla, Revontie 15
www.talep.fi



Tilaa kartoituskäynti:
010 371 9230

Lue lisää:
www.lumorakennus.fi

Oma lääkäri lähellä

Ajanvaraus

Yleis- ja erikoislääkärit
p. 08 563 5700

Yleis- ja erikoislääkärit
p. 08 540 9907

Hammaslääkärit
p. 08 540 9907

Netissä 24 h
www.hha.fi

Yleis- ja erikoislääkärit

Yleislääketiede
Susanna Boman
Janne Liimatainen

Geriatría el
Mikko Lähdesmäki

Ihotaudit el
Niina Kantola

Korva-, nenä- ja kurkkutaudit el
Erkki Rantaiso

Hammaslääkärit

Merja Jokela
Heikki Kiviahde, HLT
Elina Niemi
Anu Palosaari
Tuomas Torvinen,
EHL Kirurgia

HAUKIPUTAAN LÄÄKÄRIKESKUS
Haukiputaan Lääkärikeskus, Jokelantie 1, Haukipudas

Haukiputaan vierasvenesataman suunnitelmat ovat pysähdyksissä uhanalaisen lietetatarin vuoksi

Projektissa mukana oleva Pekka Kokko toivoo yleishyödyllisen hankkeen kuitenkin vielä toteutuvan

ANU KAUPPILA
HAUKIPUDAS

HAUKIPUTAAN vierasvenesatama ry:n suunnitelmat vierasvenesataman rakentamiseksi kylän kuppeeseen ovat hidastuneet alueelta löydetyn uhanalaisen kasvin vuoksi.

Alueelle, jolle vierasvenesatamakin olisi sijoituttamassa, on tehty luontoselvitys vuonna 2019 Natans Oy:n toimesta. Selvityksen mukaan uhanalaista lietetataria löytyi satoja Haukiputaan kirkon vieressä sijaitsevan uimarannan läheisyydestä sekä kirkon eteläpuolelta Kiiiminkijoen siltaan saakka. Viime vuonna tehdyn luontoselvityksen mukaan kyseistä lajia ei kuitenkaan löytynyt vierasvenesataman suunnittelualueelta kuin muutama

yksittäinen kappale.

Pekka Kokko ihmettelee, miten heidän hankkeen toiminta-alueen ulkopuolella sijaitseva uhanalainen kasvi voi hidastaa hanketta niin paljon.

– Olemme kokoustaneet kymmenisen kertaa eri insinöörien kanssa eikä asia ole edennyt mihinkään, Kokko kertoo.

Lietetatar on yksivuotinen kasvi, joka kukkii elokuussa melkein kokonaan veden alla. Natansin tekemässä luontoselvityksessä todetaan, että lietetatar on suojeltava alueella.

KAIKKI suunnitelmat vierasvenesatamaa varten ovat valmiina, ja Kokko on tehnyt yhdessä **Seppo Pekkan, Johanna Rahkalan, Lauri Kortesalmen** ja **Juha Paanasen** kanssa pal-

jon talkoita hankkeen eteen. Viisikko on palaverannut myös Lupa- ja valvontaviraston kanssa aiheen tiimoilta.

– Saksalainen ympäristöalan asiantuntija oli sitä mieltä, että olemme tapamassa kaikki lietetatarit alueelta, vaikka eihän se pidä paikkaansa, Pekka Kokko toteaa.

Suunnitelmien edetessä kaupunki on sitoutunut väylän ruoppaamiseen. Kokko kertoo, että väylä on tarkoitus tehdä nimenomaan isojen lietetataresiintymien välistä.

– Nyt pitäisi ottaa mallisjärki kätehen. Kyseessä on yleishyödyllinen hanke, josta olisi iloa niin paikallisille kuin vierailijoille, Kokko sanoo.

HANKKEEN vetäjien on tarkoitus hakea Leader-rahoi-

tusta, mutta sekin odottaa itseään hankkeen ollessa pysähdyksissä.

– Tottakai toivomme, että hanke etenee.

Haukiputaan vierasvenesataman vuokra-aika puistoalueelle päättyi vuoden lopussa, mutta Oulun kaupungin yhdyskuntalautakunta jatkoi vuokra-aikaa 31.12.2026 saakka. Kokoa alueella on hieman vajaat 2 500 neliötä.



Viime vuonna tehdyn luontoselvityksen mukaan kyseistä lajia ei kuitenkaan löytynyt vierasvenesataman suunnittelualueelta kuin muutama yksittäinen kappale.

Pekka Kokko haluaa uudistaa julkisen rakennuttajan

ANU KAUPPILA
HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

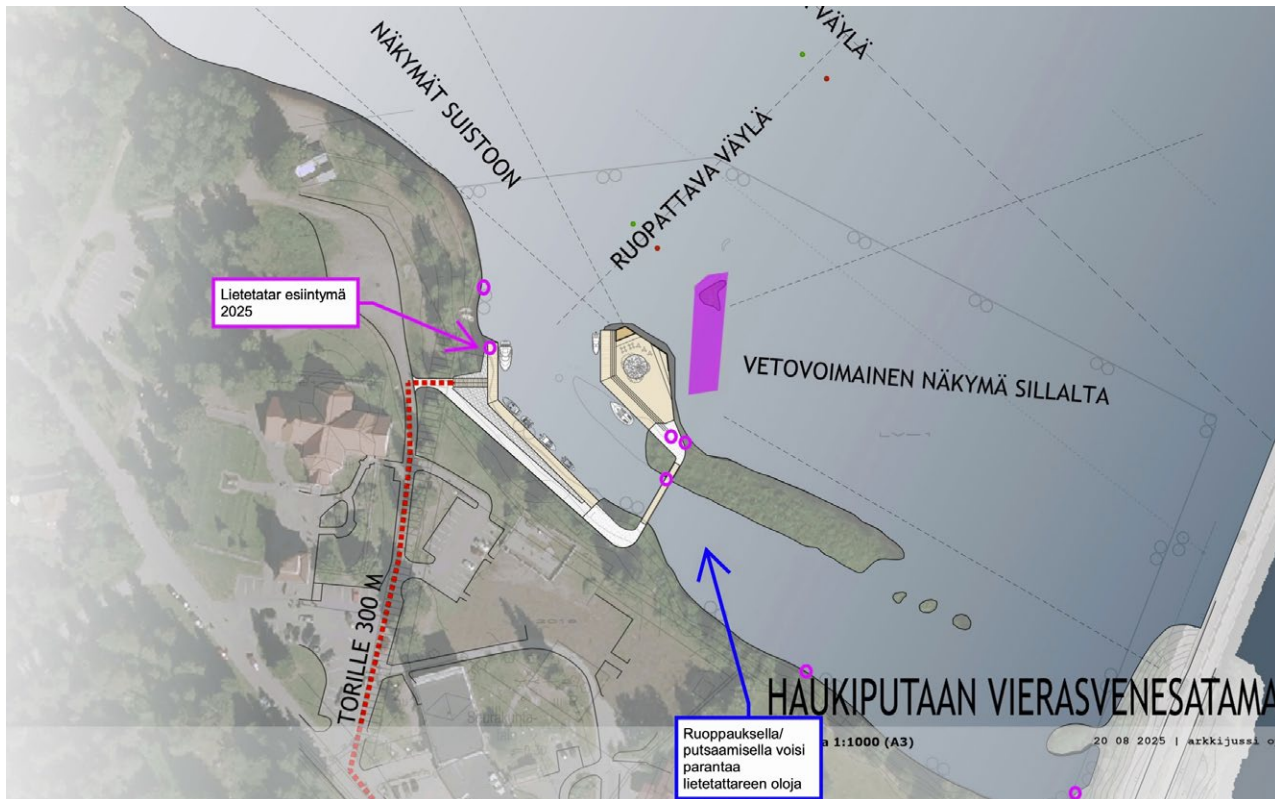
RAKENNUTTAJA Kompetenssi on yrittäjän ja rakennusalan ammattilaisen **Pekka Kokon** uusi aluevaltaus ja innovaatio. Hänestä nyt on aika uudistaa tapa rakentaa viisaammaksi ja kestävämmäksi.

– Tavoitteena on säästää tilaajan varoja, yhdistää paikalliset tekijät sekä viedä rakennushanke läpi hallitusti ideasta valmiiksi kokonaisuudeksi, Kokko toteaa.

Kokko sanoo, että ennen kunnista löytyi osaamista rakentaa julkisia tiloja kustannustehokkaasti. Hänestä julkinen rakentaminen on nykyisin liian byrokraattista, kallista sekä konsultteja



Yrittäjä Pekka Kokko haluaa vaikuttaa vaikuttaa yhteiskunnallisesti tärkeisiin asioihin rakentamisen kautta. Kuva: Anu Kauppila



Kuvassa näkyy pinkillä värillä merkatut lietetataresiintymät. Ruopattavan väylän alueella kasvia ei löytynyt lainkaan.
Kuva: Haukiputaan vierasvenesatama



Vierasvenesatama on tarkoitus rakentaa Haukiputaan keskustan kupeeseen.

ntamisen vastuullisemmaksi

ja ulkomaisia sijoitusyhtiöitä palvelevaa.

– Kunnissa ei ole enää osaamista rakennuttamisesta ja rakentamiseen otetaan ensimmäisenä aina konsultti mukaan. Konsultti, joka rahastaa kokouksilla, suunnittelupalavereilla ja EU:n hankintalakeja turvaavan HILMA-palveluun tarvittavien liitteiden hankkimisella.

Tähän ongelmaan Kokko haluaa tarjota taloudellisempaa ja kestävämpää ratkaisun omalla kokemuksellaan ja tieto-aidolla.

KOKKO toteaa, että suomalaisten veronmaksajien raha on kovinta valuuttaa maailmalla. Siksi ulkomaiset yhtiöt haluavat rakennut-

taa julkisia tiloja ja vuokrata ne julkisille toimijoille. Hän kertoo esimerkin päiväkodista, jonka rakentaminen maksaa kuusi miljoonaa euroa. Kunta ei maksa rakentamisesta, mutta vuokratulot nousevat 20 vuoden aikana 12 miljoonaan euroon. Kokko pohtii myös, miksi julkisista rakennuksista halutaan rakentaa monumentteja.

– Jos yhteiskunnalla on talouskunnossa niin rakennetaan vaikka Burj Khalifan näköisiä kouluja ja päiväkotia. Silloin kun rahaa ei ole, pitäisi miettiä kustannustehokkuutta ja kestävyyttä.

Kokko ei näe siinä ongelmaa, että julkisia varoja säästettäisiin ja Tyrnävässä ja Haukiputaalla olisi sa-

mannäköisiä kouluja.

– Jos suunnitelma on toimiva, miksi sitä ei voisi monistaa useissa kunnissa.

KYMMENEN vuotta kirvesmiehenä ja yli 15 vuotta Rakennuspalvelu Kokon johtoportaan suunnitteluohjauksen ja konseptirakentamisen parissa ovat antaneet yrittäjälle tarvittavaa kokemusta ja näkemystä. Kipinä uuden luomiseen syntyi hänen voitettuaan pitkän syöpätaistelun.

– Sain yhteiskunnalta parhaan mahdollisen hoidon. Nyt on aika antaa takaisin ja haluan edelleen uskoa siihen, että me pystymme yhteiskuntana parempaan.

Rakennuttaja Kompetenssi tarjoaa vastauksen nyky-

seen tilanteeseen olemalla Kokon mukaan reilu kokemus-konsultti. Yrityksellä on laaja verkosto alan ammattilaisia alihankkijoina, joten kaikki kilpailutukseen tarvittavat dokumentit ja suunnitelmat saadaan yhdestä paikasta tilaajalle edulliseen hintaan.

Mikäli suunnitelma voittaa kilpailutuksen, koko projektin hinta on jo selvillä eikä yllätyksiä pääse syntyneeseen. Kokko toteaa, että idea on otettu vastaan positiivisesti ja se on synnyttänyt hienoja keskusteluja.

– Nykyisestä tilanteesta hyötyjät ovat tietenkin hiljaa. Koen itse, että nyt on aika puhua asioista niiden omilla nimillä kiertelemättä.

SOIMET OY

Muottitie 4, Haukipudas | P. 040 760 8572, 0400 290 778
www.soimet.fi

- Metallituotteiden valmistus ja alihankintatyöt
- Ohutlevyjen leikkaus
- Metallien myynti, myös määrämittäisenä
- Mm. kelkkanostimet • Pulverimaalaus

PAIKALLISET

BUSSIKULJETUKSET
RYHMIEN/SEUROJEN
TARPEISIIN!



Rousu
TILAUSAJO

Haukipudas
Puh. 045 131 8606
info@liikennerosu.com
www.tilausajorusu.fi

**NYT ENTISTÄ ENEMMÄN
HUOLTOTILAA JA
LYHYEMMÄT JONOTUSAJAT!
Tervetuloa palveltavaksi!**

HAUKIPUTAAN PIKAHUOLTO

Revontie 43 • P. 040 143 7886

- Öljynvaihdot
- Jarrupalan vaihdot
- Renkaat ja rengastyöt
- Ilmastointihuolto
- Vikamuistin luku ja nollaus
- Pienet korjaukset yms.

Paljon eri rengasmerkkejä esim:
KONTIO RENKAAT
LAPPI RENKAAT
TRIANGLE
NANKANG FREE YOUR MILE



ENNEN JA NYT KAIKKI REMONTIT

- Kylpyhuone- ja saunaremontit • Maalaus
- Tapetointi • Laatoitus • Puusepäntyöt
- Parketti- ja laminaattiasennukset
- Kalusteet ja kalusteasennukset

ENNEN REMONTTIA → REMONTIN JÄLKEEN



AMMATTITÄIDOLLA
YLI 40 VUODEN
KOKEMUKSELLA

PUUSEPÄNLIKE MATTILA KY

Teollisuustie 1, Haukipudas • www.puusepanliike-mattila.fi
Puh. (08) 5471 450, 0400 684 735

Kaikista Oulun alueen rakentamisluvista lähes viidennes haetaan Haukiputaalle

Kellon Letonrannan ja Haukiputaan Niittyholman alueet ovat lähes täynnä

ANU KAUPPILA
HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

OULUN kaupungin rakennusvalvonnan tarkastusinsinöörinä työskentelevä **Matti Nurmos** kertoo, että rakentamislupia haetaan yleisesti Oulussa vähemmän kuin huippuvuosina, mutta Haukiputaan alue on pitänyt hyvin pintansa. Viime vuonna rakentamislupia haettiin omakotitaloihin Oulussa 224, joista 37 oli Haukiputaan alueelle.

– Kuluvana vuotena kaikista rakentamisluvista noin 20 prosenttia haetaan Haukiputaalle. Suhteutettuna väkilukuun se on todella paljon, Nurmos toteaa.

Oulussa asukkaita on vajaat 220 000, joista 18 000 asuu Haukiputaalla. Suomessa haettiin viime vuonna toiseksi eniten rakentamislupia Ouluun. Edellä oli vain Espoo.

– Harvassa kaupungissa on näin vetovoimaista aluet-

ta keskusta-alueen ulkopuolella, Nurmos jatkaa.

OULUN kaupungin kaavoitusarkkitehti **Hanna Pöytä kangas** kertoo, että kaupungin omassa tontinluovutuksessa Haukiputaan suosio ei ole korostunut, mutta tontteja on mennyt hyvin. Viime vuonna luovutetusta sadasta tontista 20 oli Haukiputaan ja Kellon alueella.

– Kaupungilla on omaa asumisen tonttivarastoa Niittyholmassa ja Letonrannassa, Pöytä kangas toteaa.

Nurmos kertoo, että alueet ovat täyttyneet nopeasti, ja ovat muutamaa tyhjää tonttia lukuunottamatta täynnä. Nurmos jatkaa, että suosion takana vaikuttaa tonttien koko ja edullisuus verrattuna Oulun muihin suosittuihin tonttialueisiin.

– Ja kyllähän Haukiputaan hyvä kouluverkosto, virkistysalueet ja urheilumahdollisuudet tuovat oman lisänsä alueen veto-

voimaan, Nurmos sanoo.

YLEINEN asuntotuotannon romahtaminen ei ole Pöytä kankaan ja Nurmosen mielestä juurikaan näkynyt Haukiputaalla. Pöytä kangas kertoo, että lähiaikoina on käyty keskustelua siitä, minkälaista asuntotuotantoa tällä hetkellä rakentuu ja kaavan sisältöä on saatettu muuttaa vastaamaan paremmin tarpeita.

– Kaavoittamalla kaupunki pyrkii tekemään tonttivarantoa pidemmälle aikavälille, jolloin tonttien kaavoittaminen ja luovutus ei tapahdu ”kädestä suuhun”. Tällä hetkellä Jokirannan lisäksi tärkein kaavahanke on Asemakylän Sipilän alue, Pöytä kangas sanoo.

YLEINEN väestönkehitys näkyy koko Oulun tavoin myös Haukiputaalla ja alueen väestömäärä on hieman laskenut viime vuosien aikana. Uusien kaava-alueiden rinnalle on tullut myös vah-

vemmin tavoite täydennysrakentamisalueiden kaavoittamiseen. Yksi esimerkki tästä on Haukiputaan Jokirannan asemakaavan muutos. Nurmos ei usko, että kaavoituksella tai rakentamisella olisi vaikutusta väestömäärän laskuun.

– Talot menevät hyvin kaupaksi Haukiputaalla ja luonnollista sukupolven vaihdosta tapahtuu myös, Nurmos toteaa.

MERINIEMEN ja Virpiniemen alueelle on haettu tälle vuodelle jo 10 poikkeuslupaa muuttaa loma-asunto vaikutukseksi asunnoksi.

– Se on ollut iso muutos aiempaan. Etenkin sellaiset kohteet, jotka eivät ole tarvinneet isoa remonttia käyttötarkoituksen muutosta varten ovat aktivoituneet, Nurmos kertoo.

Virpiniemen osayleiskaavaluonnos on tarkoitus asettaa nähtäville tämän vuoden aikana. Kaavalla halutaan

mahdollistaa Virpiniemen kehittäminen merellisenä matkailu-, liikunta- ja hyvinvointipalveluja tarjoavana alueena.

– Liikuntaopiston poistuminen avaa mahdollisuuksia uudelle toiminnalle, Pöytä kangas sanoo.

RIVI- JA KERROSTALOASUNNOT ovat tehneet Haukiputaalla myös hyvin kauppansa. Nurmos sanookin, että on mahtava nähdä Haukiputaalla nosturit kahdella eri kerrostalotyömaalla, kun Ouluun ajaessa niitä ei näy juuri lainkaan.

Yrityksille suunnattua tonttivarantoa kaupungilta löytyy Holstinmäeltä, Annalankankaalta ja Kaakkurinkankaalta. Pöytä kangas kertoo Annalankankaan olevan alueista suosituin ja pismimmälle rakennetuin.

– Tällä hetkellä ei ole suunnitteilla uusien laajempien yritysalueiden kaavoittamista, mutta kyllä Hau-

kiputaalle kyselyitä tulee yritystahoilta muun muassa tarjolla olevista tonteista, oman tontin kehittämismahdollisuudesta tai myynnissä olevan tontin mahdollisuuksista yrityskäyttöön, Pöytä kangas sanoo.

Alue on myös Nurmosen mielestä pitänyt nykyisestä haastavasta tilanteesta huolimatta hienosti pintansa.

– Se, että alueelle on rakennettu useampi uusi halli tällaisena aikana, kertoo positiivisesti alueen veto-voimasta, Nurmos jatkaa.

Oulun rakennusvalvonnan johtaja **Anu Montin** kommentoi, että Oulun alueella rakentaminen on lähtenyt tänä vuonna kohtuullisesti käyntiin.

– Kasvua näkyy erityisesti toimitilarakentamisessa ja pientalorakentamisessa ja pysynyt voimissaan asuntotuotannon valtakunnallisesta romahduksesta huolimatta, Montin totesi.



Kellon Letonrannan asuinalue on jo muutamaa tyhjää tonttia vaille täysi. Kuva: Anu Kauppila

Käsityönä tehty suklaa-konvehti on kuin taikuutta

JONI NALLI
HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

VUONNA 2015 Jouni Rusanen perusti Chocoksin Martinniemeen. Rusanen ensikosketus suklaan valmistukseen tapahtui ensimmäisen kerran vuonna 2007, kun hän teki silloiselle lounas- ja juhlapalveluyritykselleen käsityönä suklaata.

Todellinen innostus syntyi vuonna 2008, kun Rusanen yritys teki ison tilauksen **Martti Ahtisaaren** Nobelpalkinnon Oulun kansanjuhliin, jonne Rusanen kehitti muiden ruokatarjoilujen lisäksi tervakonvehdit.

– Siitä innostus suklaan tekemiseen lähti sitten kasvamaan, ja vuodesta 2019 alkaen olen tehnyt suklaata täysipäiväisesti, Rusanen kertoo.

RAVINTOLAKOKIN, keittiömestarin ja leipuri-kondiittorin koulutuksen omaava Rusanen päätyi valitsemaan kaikista maailman raaka-aineista suklaan sen haasta-



Jouni Rusanen kertoo suklaan olevan haastava raaka-aine. Onnistunut ja viimeisen päälle hiottu lopputulos kuitenkin palkitsee tekijänsä. Kuva: Joni Nalli

vuoden vuoksi.

– Siitä tulee sellainen taikurimainen fiilis, kun saat konvehdin sisään sellaisen täytteen kuin itse haluat ja kun se vielä näyttää sekä maistuu hyvältä.

Konvehtien valmistamisessa on useampi vaihe. Muotit on kiillotettava ja mahdolliset koristeet teh-

dään muottiin. Suklaa täyttyy myös temperoida, jotta siinä on kaikki halutut ominaisuudet, kuten kiilto ja rapsahtava suutuntuma.

CHOCOKSI pyrkii käyttämään tuotteissaan kotimaisia raaka-aineita mahdollisimman pitkälle. Suklaa luonnollisesti tulee kau-

empaa, mutta Rusanen kertoo suosivansa tuotteissaan etenkin kotimaisia marjoja. Uusia reseptejä tulee tehtailtua nykyään harvemmin, koska alkuaikoina Rusanen ehti kokeilla kaikenlaisia makuja aina valkosipulista mansikkaan.

– Välillä kuitenkin saan inspiraatiota uusiin makui-

hin esimerkiksi asiakkaiden pyynnöistä ja trendeistä, kuten vaikkapa dubaisuklaa tai pistaasisuklaa.

Oulun kulttuuripääkaupunkivuoden kunniaksi tekeillä on kuitenkin pari Oulu-aiheista suklaalevyä. Chocoksi on osa Arctic Food Labia, joka liittyy Oulu2026 teemaan.

Yrityksen myynti painottuu paljolti Oulun alueelle, sillä valtaosa jälleenmyyjistä sijaitsee Oulussa. Jälleenmyyjänä toimii muun muassa kukkakauppoja, K-kauppoja sekä kahviloita. Etelä-Suomessa yrityksellä on yksi jälleenmyyjä.

– Sitten on tietenkin oma verkkokauppa meillä myös, Rusanen jatkaa.

SUKLAAN TEKEMISEN lisäksi Rusanen pitää myös suklaakursseja Vuolle Opistolla kahdesta neljään kertaa vuodessa. Hän käy myös tarvittaessa asiakkaan luona pitämässä kursseja.

– Otan auton täyteen suklaantekovälineitä ja menen

asiakkaiden luo. Suklaakursilla asiakkaat pääsevät itse tekemään esimerkiksi konvehdit alusta loppuun, eikä ainoastaan seuraamaan viereistä, Rusanen kertoo.

Yrittäjän arkeen on mahtunut useita haasteita. Viimeisimpänä haasteena oli pari vuotta takaperin tosi korkeat suklaan raaka-ainehinnat johtuen huonosta sadosta.

– Ne on onneksi nyt tulossa alaspäin, joskin muiden raaka-aineiden hinnat ovat kuitenkin nousemassa, Rusanen jatkaa.

Toisena haasteena Rusanen mainitsee kausiluontoisuuden. Kuumien sesonkien yritykselle on joulukuun ja kesäkuun välillä hiljaisempaa. Kesän ajan Rusanen pyörittääkin yhdessä puolisonsa kanssa Virpiniemen golfklubin ravintolaa.

– Yrittäjällä on oltava tietynlaista kylmäpäisyyttä. Vaikka olisi hiljaista jonain hetkenä, niin tietää kuitenkin että kysyntää tulee olemaan myöhemmin.

Maarakennusta liki 40 vuoden kokemuksella

Kuljetuskartio Oy luottaa paikallisten yritysten yhteistyöhön

JONI NALLI
HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

KUN 14-vuotiaasta asti maarakennusalalla toiminut **Saku Salmivaara** alkoi vuonna 2013 pyörittää Kuljetuskartio Oy:ta Haukiputaalla, teki hän töitä vain yhdellä kasettiautolla. Vuosien jälkeen yritys on kasvanut ja omia kasettiautoja on nyt jo kolme kappaletta ja kaivinkoneitakin on jo kaksi.

Maarakennustöihin ja maa-aineskuljetuksiin erikoistunut yritys työllistää Salmivaaran lisäksi neljää vieraskuljettajaa.

KULJETUSKARTIO OY ei Salmivaaran mukaan varsinaisesti kuulu ajonvälitykseen, vaan yrityksen toimintaa edesauttavat yhteistyöt muiden yritysten kanssa. Yhteistyökumppaneista hän nostaa esiin kempeleläisen JP-Machinen ja Maarakennus J Päckilä Oy:n sekä VRJ:n.



Saku Salmivaaran mukaan polttoaineen korkeat hinnat voivat tehdä tulevasta kesästä monelle yritykselle erittäin haastavan. Kuva: Joni Nalli

Verkostoituminen muiden yritysten kanssa on mahdollistanut yritykselle suuren yrityksen mukaisia toimia ilman raskasta organisaatiota.

– Minä välitän toisen firman autoja ja he välittävät myös meidän autojamme.

Myydään kaikki täysillä ja kun joku saa jotain töitä, niin tehdään sitten ristiin toisillemme töitä, Salmivaara kertoo.

Kuljetuskartio Oy:n asiakkaista valtaosa on yritysasiakasta, mutta joitain yksityisasiakkaitakin on tullut yhteis-

työkumppanien kautta. Töitä yritys tekee ympäri Suomen, ja Ruotsissakin on tullut käytyä työhommista.

– Helsingistä Nuorgamiin tehdään hommia. Se on vähän siten, että mistä aina töitä löytyy niin sinne lähdetään, Salmivaara toteaa.

TÖITÄ on yleisesti ottaen ollut riittämiin. Talven aikana yksi kaivinkonekuljettaja on ollut lomautettuna, mutta Salmivaara sanoo sen johtuvan siitä, että kaivinkoneille on sydäntalven aikaan vähemmän töitä kuin kuljetusautoille.

– Kesällä kaivinkoneille riittää hommia niin paljon kuin vain kalustoa riittää, hän jatkaa.

Vaikka töitä onkin pääasiassa ollut riittämiin, yrityksellä oli huhtikuun puolivälissä töiden suhteen hiljaisempi viikko.

– Oulussa on aika hiljais-ta nyt maarakennustöitä ajatellen. Etelässä töitä olisi, mutta polttoaineen hinta on nyt niin korkea, että kate häviää käytännössä kokonaan, niin ei sinne kannata tällä hetkellä lähteä, Salmivaara arvioi.

SALMIVAARA toivoo polttoaineen hinnoille helpotusta ennen kesää. Kesän työt

ovat jo sovittuna, mutta niiden hinnoittelu sovittiin jo viime syksynä. Hinnoissa eivät siis näy kohonneet polttoaineen hinnat, joihin harva osasi varautua.

– Kesästä voi tulla todella raaka, jos hintoja ei saada laskuun. Se voi pahimmassa tapauksessa karsia aika paljon tekijöitä pois.

VAIKKA vallitseva tilanne on arvaamaton ja kesästä voi pahimmassa tapauksessa tulla monille alan yrityksille haastava, näkee Salmivaara kuitenkin valoa tunnelin päässä.

– En usko, että maailma on vielä valmis. Olen ehtinyt kaksi lamaa nähdä ja aina siitä on noustu. Sekin on erikoista, että aina kun on uutisissa puhuttu lamasta, niin meillä on ollut silloin eniten töitä. Eiköhän nämä asiat tästä muutu vielä parempaan suuntaan, kunhan maailmantilanne rauhoittuu, Salmivaara tuumaa.



- arkkijussi -

Maksuajat pidentyneet

HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

YRITTÄJÄGALLUPIIN vastanneet pk-yritykset kertovat, että 29 prosenttia sopimus-kumppaneista ja asiakasyrityksistä on pidentänyt maksuaikojaa viimeisen kahden vuoden aikana. Maksuaikojaan ovat useimmin pidentäneet suuret yksityiset yritykset.

– Maan tapa on, että suur-yritys yksipuolisesti ilmoittaa pienyrityksen saavan rahansa myöhemmin. Pk-yritykset ovat ahtaalla ja hallituksen on osoitettava maksuehtolain valvontaan resursseja kehysriihessä, Suomen Yrittäjien lainsäädäntöasioiden päällikkö **Tiina Toivonen** sanoo Suomen Yrittäjien verkkosivulla.

Kun maksuajat ovat 31–90 päivää, yli 70 prosentissa tapauksista maksuaikojaa on pidentänyt nimenomaan suuri yritys.

– Erityisesti isot firmat pitävät pieniä pankkeinaan, Toivonen sanoo.

Yrittäjägallupiin vastanneet pk-yritykset kertovat, että myös valtion- ja kuntayhtiöissä maksuaikojaa pidennetään.



Siivousurallaan Maria Toivari on tehnyt monenlaista, muun muassa rappusiivousta. Ominta alaa hänelle ovat kuitenkin kotisiivoukset. Kuva: Joni Nalli

Asiakkaiden auttaminen pitää siivousyrittäjän liikkeessä vuodesta toiseen

JONI NALLI
HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

SIIVOUSALALLA jo liki kahdenkymmenen vuoden ajan toiminut Maria Toivari saa innostusta työhönsä asiakkaiden kohtaamisesta. Oman siivousyrityksensä hän perusti virallisesti vuonna 2018, jolloin Marian Siivouspalvelut otti käyttöön Toivarin aikaisemman käsityöalan yrityksen Y-tunnuksen.

Siivousurallaan Toivari on tehnyt enimmäkseen kotisiivouksia ja hän on pitkälti yhä samalla suunnalla. Uutena kasvun mahdollisuutena hän näkee kuolinpesien siivoukset, joille hän havaitsi olevan tarvetta kuuluttuaan tuttavaltaan hautausjärjestelyjen raskaudesta.

– Kuolinpesien siivoukset ovat nyt muuttosiivousten ohella se ykkösjuuttu, jonka kehittämiseen haluamme panostaa, Toivari kertoo.

PERINTEISTEN kotisiivousten rinnalle Toivari on nähnyt tarpeen myös toisenlaiselle palvelulle, jota hän kutsuu nimellä ”Siivoa kuin ammattilainen”. Palvelun idea on opastaa asiakasta kodin siivoamisen tekniikat ja nik-

sit, joilla työtä saadaan helpotettua ja kevennettyä.

– Olen myös tehnyt avuksi pienen oppaan, joka auttaa esimerkiksi sen suhteen, että mistä siivousurakka kannattaa aloittaa. Lisäksi kokonaisuuteen kuuluu ammattilaistason välinepaketti, joita myös itse käytän.

YRITYKSEN asiakaskunta koostuu pitkälti yksityishenkilöistä. Kotisiivouksissa suurin osa Toivarin asiakkaista on ikäihmisiä ja toiseksi eniten on perheellisiä. – Ikäihmiset ja perheelliset ovat myös itselleni ne kaikkein läheisimmät kohteet, hän jatkaa.

Yksityishenkilöiden lisäksi asiakaskuntaan mahtuu myös yrityksiä. Yrityksille Toivari on tehnyt lähinnä toimistojen siivouksia. Suurikokoisiakin tiloja on ollut siivottavana, mutta esimerkiksi suuret teollisuushallit eivät sovellu Marian Siivouspalvelujen työnkuvaan. – Niin isoihin töihin meillä ei riitä tekijät eikä välttämättä myöskään kalusto, Toivari toteaa.

TÖITÄ Toivari kertoo olevan pääsääntöisesti Oulun alueella, keskiarvolta noin 50

kilometrin säteellä. Tavanomainen työviikko pitää sisällään viidestä kymmeneen asiakasta. Toivari työskentelee pääsääntöisesti yksin, mutta hänellä on yksi työntekijä, joka tekee siivouksia keikkaluonteisesti.

– Hänellä on muutama vakioasiakas, joiden luona hän käy. Jos on apukäsilä ollut tarvetta, niin hän on silloin myös saattanut tulla minun mukaani, mutta muuten teen työni pitkälti yksin.

Toivari katsoo tulevaisuuteen toiveikkaana. Tavoitteena olisi saada laajennettua yrityksen toimintaa sille tasolle, että hän saisi palkattua kolmesta neljään työntekijää.

– Sitten voisin itse jäädä enemmän toimistolle tekemään taustatöitä ja käydä sitten tuuraamassa tai muuten apukäsinä siivoamassa tarpeen tullen.

TOIVARIN paras siivousvinkki kevätsiivoukseen on hyvä imuri. Se vie hänen mukaansa jo pitkälle pölyjen poistamista ajatellen.

– Yleisesti myös ergonomiset siivousvälineet ovat tärkeitä, että löytyy säätövaraa ja niin edelleen.

Muista Äitiä!

KIDEASTA LAHJAKORTIT JA TUOTELAHJAT ÄIDILLE!

Kidea
KAUNEUSHOITOLA

Lahjakortit myös netistä!
www.kauneushoitolakidea.fi
Takomotie 1 LL, Haukipudas
☎ 044 2425001

Yrittäjät
HAUKIPUDAS

KESÄLLÄ VALMISTUU

UUSIA HALLIOSAKKEITA HAUKIPUTAALLE!

Annalankankaan Hehkukujalle valmistuvassa kiinteistöosakeyhtiössä on myytävänä vielä muutama monikäyttöinen halliosake. Helposti muunneltava tila voi olla autotalli, yrityksen toimitila tai monimuotoinen harrastetila. Se voi olla myös tuottoisa sijoituskohde tai oman perheen hulpea varastotila.

Kaukolämpö ja vesikiertoinen lattialämmitys



33,7 m² TILOJA VIELÄ MUUTAMA VAPAANA

Myynti ja lisätiedot suoraan paikalliselta rakentajalta
puh. 0400 589 418 tai info@erikoisrakenne.fi

ERIKOISRAKENNE
K & H OY



www.erikoisrakenne.fi

Yrittäjän ei tarvitse olla yksin

Haukiputaalainen Tanja Karjalainen perusti yrityksensä osaksi kolmen yrittäjän verkostoa

JONI NALLI
HAUKIPUDAS YRITTÄÄ

TALOUSSHALLINNON parissa koko työuransa viettänyt **Tanja Karjalainen** perusti oman yrityksensä viime vuoden keväällä. 15 vuotta sitten uransa aloittanut Karjalainen ei kuitenkaan perustanut yritystään täysin yksin. Työurallaan Karjalainen tutustui **Meiju Arvilaan** sekä **Henna Heikkilään** ja yhdessä he päättivät perustaa TalousTrio Oy:n.

Jokainen heistä perusti myös oman yrityksensä TalousTrion alle ja siten Karjalainen päätyi perustamaan Vilmil Oy:n.

– Päättiin jokainen lähteä omilla yrityksillä osakkaiksi asioiden helpottamiseksi. Jokainen saa itse valita työterveyssovimukset, vakuutukset ja muut. Sitten jokainen voi itse määrittää mihin käyttää laskutetun rahan, että nostaako enemmän palkkaa vai laittaako yrityksen kassaan, Karjalainen toteaa.

VIIME KESÄSTÄ alkaen Karjalainen pyörittänyt yritystoimintaa sivutoimisesti. Tä-



Tanja Karjalaiselle työssä parasta on ihmisten auttaminen ja asiakkaan kanssa keksityt keinot ja ratkaisut, joilla jokin asia saadaan tehtyä sujuvammin. Kuva: Joni Nalli

män vuoden maaliskuussa hän pääsi aloittamaan yrittäjän työt päätoimisena. Päätös alkaa yrittäjäksi sai alkunsa Arvilan oltua Karjalaiseen yhteydessä yrityksen aloittamiseen liittyen.

– Olin Monetralla töissä

viimeiset kolme vuotta ja johtuen hankintalain mahdollisesta muutoksesta siellä on vähän alan murros meillä, niin se mietitytti itseä. Halusin sitten lähteä yrittäjäksi ja onhan tämä ollut ihanaa. Jännittä-

vää ja pelottavaakin välillä, mutta yrittäjyydessä on paljon hyviä asioita, Karjalainen kertoo.

KARJALAISEN palvelutarjontaan kuuluvat laajasti erilaiset taloushallinnon palve-

lut. Pääasiallisesti hän tekee kirjanpitoa ja palkanlaskentaa, mutta palveluihin kuuluu esimerkiksi myös konsultointia, verolaskelmia ja verotuksen optimointia.

Pienet ja keskisuuret yritykset koostavat suurimman osan Karjalaisen asiakkaita. Uransa aikana hän kertoo myös tehneensä jonkin verran isompia konserneja, mutta niistä kokemusta ei ole kertynyt paljoa. Asiakkaita ja kokemusta hänellä on useilta eri toimialoilta.

– Puolisollani on maarakennus- ja kuljetusalan yritys, niin se ala on itselleni tullut tutuksi. Mutta näin muuten useat eri toimialat ovat hallussa, joskin mitään tiettyä erikoistumisalaa ei ole.

Asiakaskuntaa löytyy ympäri Suomen ja asiakastapaamiset hoituvat etäyhteydellä, jos kasvotusten tapaminen ei ole vaihtoehto.

– Monet asiakkaat ovat pysyneet meillä palkkatyöpäiviltä tähän päivään, niin asiakkaita löytyy ympäri maata. Haukiputaalaisia asiakkaita ei vielä ole kovin montaa, niin pitäisi saada täältä hankittua lisää asiakkaita, Karjalainen tuumaa.

VARSINAISIIN haasteisiin yrittäjän tiellä Karjalainen ei ole vielä joutunut törmäämään.

Hän nostaa kuitenkin esiin sen, että yritysten joutuessa ahtaalle vaikutus näkyy myös taloushallinnon alalla ja yrittäjillä.

– Vaikeassa taloudellisessa tilanteessa olevat yritykset joko ulkoistavat töitä vähemmän tai sitten eivät ulkoista ollenkaan, niin se näkyy suoraan meidän asiakasmäärissä.

Toinen mahdollinen haaste, joka voi joskus nousta eteen ovat mahdolliset kyberhyökkäykset. Nykymaailmassa lähes kaikki on sähköistetty ja parin päivän mittainen nettiyhteyden katkos voi tarkoittaa sitä, että töitä ei ole mahdollista tehdä lainkaan.

Tulevaisuuteen katsoessa Karjalainen haaveilee siitä, että TalousTrio pystyy jonaikin päivänä palkkaamaan myös työntekijöitä.

– Me ollaan brändätty itsemme sellaisella ”yrittäjiltä yrittäjille” -tyylillä, niin haluttaisiin tulevaisuudessa olla myös mukava työantaja ihmisille.

MUKANA ELÄMÄN ERI TILANTEISSA
Avioero • Ulosmittaus • Ennakkoperintö • Edunvalvonta • Asuntokauppa

KUOLINPESÄ-ASIAT
Perinnönjakokirja
Ositussopimus
Perukirja

KIINTEISTÖ-ASIAT
Kaupanvahvistus
Kauppakirja
Lahjakirja

PUOLISOIDEN SOPIMUSPAKETTI
Edunvalvontavaltakirja
Testamentti
Avioehto

Kiinteistönvälittäjän, LKV, arviokirja perukirjaan, verottajalle, pankille 150 €

Maria Saarenpää
044 422 8801
arvokirja
Revontie 2, Haukipudas
www.arvokirja.fi

Veikon Kone
SE TOIMII.
HAUKIPUDAS
JOKELANTIE 3 • PUH. 08 5472 407
Palvelemme ma-to 9-17.30, pe 9-17 ja la 9-14
Tervetuloa hyville kauppoille!

HOLSTINMÄEN autohuolto
Holstinmäen AUTOHUOLTO

HUOLLATA AUTOSI NYT!
OSAMAKSULLA KOROTONTA JA KULUTONTA MAKSUAIKAA!

TARJOUS VOIMASSA 30.4. SAAKKA
Rahoituksen tarjoaa **SVEA**

HOLSTINMÄEN AUTOHUOLTO OY
Kaarnikkatie 1 ja Nikintie 2, Kello, Haukipudas
ma-pe 8:00-17:00 | 050 337 6060
info@holstinmaenautohuolto.com
www.holstinmaenautohuolto.com | f @

AUTO FIT

HAUKIPUTAAN MYYMÄLÄ, VÄLITIE 4
AVOINNA 21.-25.4.
TI-PE 10-17.30, LA 10-15
OULU, JOUTSENSILTA, INTERSPORTIN VIERESSÄ, PALJOKUJA 5, ark. 11-18, la 10-16, su 12-16. Tervetuloa!

Upea mallisto tyylikkää sohvia & sänkyjä, tehtaan kovin tarjouksin!

DIVAANI-, KULMA- & VUODESOHVAT

KOTIIN JA MÖKILLE:
• Runkosänkyä alk. 199,-
• Jenkkisänkyä alk. 349,-
• Moottorisänkyä alk. 495,-
• Petauspatjoja
• Joustinpatjoja
• Sängynpäädyt

KAIKKI KOOT

SUOSITUT SENIORISÄNGYT MYÖS ERIKOISMITTAISET!

KEINUT / TV-TUOLIT

KOTIINTOIMITUKSELLA, kasaus & vanhat pois!

Verkkokauppa 24h: besoftshop.fi

TV-tuoleja

www.oulunsohasankykauppa.fi Puh. 050 475 5958

OLISIKO REMONTIN AIKA?

**Tarvitsetko apua
sisustussuunnittelussa?**

Käytä Värisilmän
suunnittelupalvelua
ja ota yhteyttä

Sisustussuunnittelija
Pamila Sandhu p. 050 911 0397



**Värisilmä
Haukipudas**

Revontie 15, 90830 HAUKIPUDAS
P. 08 5471 561
haukipudas@varisilma.fi



Värisilmä
Remontti



Värisilmä
Suunnittelu



Värisilmä PRO



Ulapassa

**Myymälä täynnä
laadukkaita
polkupyöriä!**

Crescent
ORBEA
MONARK
MADISON

ROCK
MACHINE

superior.



**Tervetuloa
kaupoille!**

POLKUPYÖRIEN
HUOLLOT JA VARAOSAT

MATTOPESULA-
PALVELUT

**URHEILU
ULAPPA**

Ratamotie 56, Itäpatela, Oulu
Puh. (08) 5555 173
Avoinna:
Ma-pe 10-18, la 10-14

www.urheilu-ulappa.com

haukiputaalta.fi

ELÄINLÄÄKÄRIASEMA
HERTTAINEN

AMMATTITAITOINEN • RIIPPUMATON • ELÄINRAKAS

- Tiesitköhän, että palveluihimme kuuluvat:
- hammashoidot (myös vaativat),
 - leikkaukset,
 - ultraäänitutkimukset ja röntgenkuvaukset,
 - perus terveystarkastukset sekä senioritarkastukset,
 - kotikäynnit, ja paljon muuta

LÄMPIMÄSTI Tervetuloa!

HEHKUKUJA 1, 90830
HAUKIPUDAS
0400 449 994
info@herttainen.fi



PUTAAN PULLA

**OOKKO NÄÄ JO
MAISTANU?**

Kokkeileppa tehä tästä
burgerit, on muuten mavullaa!



WWW.PUTAANPULLA.FI

[f](#) [i](#) [t](#) @putaanpulla