

Kiimingin Yrittäjät ry:n julkaisu

Yrittäjät
KIIMINKI

-LEHTI

Kiimingin Yrittäjät ry:n julkaisu

8. TOUKOKUUTA

Nro 1/2025

HT-MAALAUUS

MAALAUUS- JA TASOITETYÖT
Puh. 040 1272 883

www.ht-maalaus.fi

KIIMINGIN
GRILLI

GRILLIHERKUT - PIZZAT - KEBABIT - KOTIRUOKALOUNAS

Kiimingin Autopesun

**KESÄN
PERUSPESU**

TARJOUS 14,90€

40v
KIIMINGIN
GRILLI

Tarjous voimassa elokuun loppuun.



Soita ja nouda herkut tai Syö vaikka meillä!

050 464 8581 MA - PE 9.00 - 23.00
LA - SU 10.00 - 23.00

Täyden palvelun kukkakauppa
- elämäsi tärkeimpiin hetkiin

Sinituuli
KUKKAKAUPPA

OLEMME AVOINNA JOKA PÄIVÄ!

Liikekeskus Kiiminki
Kauppareitti 2, 90900 Kiiminki
puh. 040 536 8598
www.kukkakauppasinituuli.fi

Avoinna:
Ma-to 10-18, pe 9-18, la 9-16 (kesällä 9-18),
su 10-15 (kesällä 9-18)

Oulu, Haukipudas, Ii, Yli-Ii, Kiiminki ja Ylikiiminki

**KOTITALOUDET
JA YRITYKSET**

- sähköasennukset ja -urakoinnit

SÄHKÖLIIKE
Autio Oy

Jani Autio

040 584 1486

omv

JÄREÄÄ RAKENTAMISTA
- VUODESTA 1963 -

**MEILTÄ PIHAN
KUNNOSTUKSEEN:**

- Hiekat • Sorat
- Istutusmullat
- Maisemointikivet
- Murskeet

**KOTIISI
TOIMITETTUNA!**

**MAARAKENNUSALAN KOKONAISURAKOINTI
MAA-AINESTOIMITUKSET
KONE- JA KULJETUSPALVELUT**

Oulun Maa- ja Vesirakennus Oy
Yrityspuistontie 11 | 90940 Jääli | FINLAND
Tel. +358 44 4333 002 | omv.fi



AAA

Kuulumme Kiimingin Sora konserniin

PUHEENJOHTAJAN TERVEISET

Nurkan takana näkyy kesä

VALO on lisääntynyt, luonto heräilee ja ihmisetkin – kuin karhut talviunilta. Yhdessäolon hetket saavat aivan uudenlaisen vireen. Talvi on selätetty ilman suurempia lumitöitä ja nyt suunnataan odottavat katseet kohti kesää.

Kesä tuo tullessaan monenlaisia mukavaa – ei pelkää grillimakkaraa ja itikoita. Ajankohtaisena muistutuksena: Kiimingin Yrittäjien vapaailta 16.5. ja mukaan ehtii vielä ilmoittautua, kun ei jää pitkäksi aikaa empiämään (12.5. mennessä alikirjoittaneelle). Tervetuloa mukaan nauramaan, verkostoitumaan ja ehkä jopa unohtamaan hetkeksi tekemättömät tarjoukset ja hoitamattomat sähköpostit!

ALKUTALVEN aikana olemme suunnitelleet myös muun muassa vuosikokous-

ta sekä pikkujouluja – eihän hyvää glögiä voi koskaan ajatella liian aikaisin. Syksyllä luvassa on liikuntaa ja sieniretkiä (kyllä, ne sienet pitää osata tunnustaa!) ja keväälle 2026 visioimme jo ulkomaanmatkaa – joko pikapyrähdyistä tai kunnan latautumisviikkoa. Toivomme, että mahdollisimman moni pääsee mukaan, eihän mikään ei yhdistä niin kuin yhteiset kokemukset...

OMA viimeinen vuoteni puheenjohtajana on käynnissä, ja seuraajan haku on alkanut. Nämä neljä vuotta ovat menneet hujauksessa – kuin hyvä idea kiireen keskellä: tuli lennosta ja meni vauhdilla.

Vuosien varrella olen saanut tutustua uusiin ihmisiin, solminut yhteistyökuvioita ja viettänyt monta hauskaa ja ikimuistoista hetkeä.

Suosittelen kyllä hallitustyöskentelyä lämpimästi. Se ei ole pelkkää pöytäkirjaa ja kokouskahvia – vaikka niitäkin on – vaan myös vaikuttamista, verkostoitumista, ideointia ja hauskoja hetkiä hyvässä porukassa.

MUISTATHAN, että yhdistys on meitä kaikkia yrittäjiä varten. Osallistumalla, kommentoimalla tai kehittämällä uutta olet mukana vaikuttamassa. Yhdessä voimme olla enemmän.

Kesän sesonki starttaa myös omassa yrityksessämme. Tiedossa on täysi höyry päällä -työrupeama, mutta toivon, että ehdimme välillä edes hetkeksi pysähtyä, hengittää kesäilmaa ja muistaa, miltä elämä tuntuu ilman kalenterimuistutuksia.

Ota sinäkin hetki itsellesi ja nauti Suomen kesästä – olipa se sitten jätskitötte-



rö ulkoilmassa tai iltalaukista ilman takkia.

Aurinkoa ja iloisia päiviä!

Sirpa Runtti
puheenjohtaja
Kiimingin Yrittäjät ry

KOLUMNI

Yrityksesi pitäisi olla aina myyntikunnossa

OMISTAJANVAIHDOS. Se on kunnioitettava vaihtoehto, josta yrittäjien keskuudessa puhutaan vielä aivan liian vähän ja aivan liian myöhään. Silti se koskettaa jokaista yrittäjää enemmän tai myöhemmin.

Kevään 2024 Pk-yritysbarometrin mukaan noin 15 % (45 000) kaikista pk-yrityksistä suunnittelee omistajanvaihdosta seuraavan kahden vuoden aikana ja noin 32 % (100 000 yritystä) seuraavan viiden vuoden aikana. Yksinyrittäjä kyselyn mukaan 41% yksinyrittäjäistä ilmoitti olevansa kiinnostunut myymään yrityksensä. Toisin sanoen, jokaisen meidän lähipiirissä on yrittäjä, jolle aihe on ajankohtainen.

YRITYKSEN myyntikunnosta huolehtiminen ei tarkoita sitä, että ovi pitäisi laittaa huomenna kiinni ja myynti-ilmoitus tehdä kiireellään. Päinvastoin: paras tapa varmistaa yrityksesi arvo ja omat mahdollisuutesi on alkaa valmistautua ajoissa. Yrityksen taloudellisesta kunnosta ja suunnitelmista kannattaa keskustella säännöllisesti oman kirjanpitäjän kanssa. Samalla on hyvä pohtia myös, miten yritys näyttää ulospäin mahdollisille ostajille ja ovatko asiat kunnossa – onko toiminta selkeää ja järjestelmällistä?

OMISTAJANVAIHDOKSEEN löytyy paljon apua, eikä asioita tarvitse pohtia yksin. Verkosta löytyvät esimerkiksi ovinfo.fi ja Yrityksen ostokatsastus -palvelu. Alueen yrityskehittäjät sekä minä omistajanvaihdosasiiantuntijana autamme mielellämme. Tapaamme liveinä, sparraamme ja etsimme juuri sinun tilanteeseesi sopivat ratkaisut.

Omistajanvaihdos ei ole häpeä tai epäonnistuminen – se on luonnollinen osa yrityksen elinkaarta. Aina ei löydy jatkajaa, ja sil-

loin myös suunnitelmallisen, kunnioitettava vaihtoehto. Tärkeintä on, että asiasta voi puhua avoimesti ja ajoissa.

MIKÄLI aihe on ajankohtainen järjestämme Yritysmarkkinat Oulussa 10.5. Tervetuloa mukaan ja hakemaan uutta näkökulmaa yrityksesi tulevaisuuteen!

Muistathan: Yrityksen pitäisi olla aina myyntikunnossa – se on paras sijoitus tulevaisuuteen, oli se sitten omissa tai uusissa käsissä.

Piia Lehtonen
omistajanvaihdos-
asiiantuntija
Pohjois-Pohjanmaan
Yrittäjät
piia.lehtonen@yrittajat.fi
www.ppy.fi



Yrityksen taloudellisesta kunnosta ja suunnitelmista kannattaa keskustella säännöllisesti oman kirjanpitäjän kanssa. Samalla on hyvä pohtia myös, miten yritys näyttää ulospäin mahdollisille ostajille ja ovatko asiat kunnossa – onko toiminta selkeää ja järjestelmällistä?

Yrittäjägallup: Yrittäjät odottavat selkeää käännettä parempaan

KIIMINKI-LEHTI

YRITYKSET arvioivat taloudellisen tilanteensa selkeästi parantuvan seuraavan vuoden aikana. 36 prosenttia arvioi, että tilanne paranee, kun tammikuussa osuus oli 32 prosenttia. Tilanteen heikkenemistä ennakoiti 18 prosenttia, kun tämä osuus oli tammikuussa 19 prosenttia.

– Käännös on selkeä. Optimismi vahvistuu yrittäjien parissa, Suomen Yrittäjien toimitusjohtaja **Mikael Pentikäinen** sanoo.

YRITYSTEN taloudellinen tilanne on pysynyt lähes ennallaan alkuvuoden. Tilanne on hieman heikentynyt tammikuusta. 47 prosenttia raportoi, että tilanne on hyvä, ja 20 prosenttia, että se on huono. Luvut olivat lähes samat tammikuussa. Muutos on virhemarginaalissa.

Yritysten tilanne on heikoin sitten toukokuun 2022, jolloin asiaa kysyttiin samalla tavalla ensimmäisen kerran.

– Alkuvuonna odotukset käänteestä ovat kuitenkin vahvistuneet selkeästi. Luottamus tulevaan näyttää lisääntyvän, Pentikäinen sanoo.

TOIMIALOISTA paras tilanne on teollisuudessa ja asianajantuntijapalveluissa. Huonosta tilanteesta raportoidaan suhteellisesti eniten kaupan alalla. Mitä enemmän yritystyöllistää, sitä useammin se raportoi hyvästä tilanteesta.

– Isot julkisesti investointihankkeet ja korkojen lasku luovat luottamusta siihen, että käänne on tapahtumassa. On tärkeää, että yrittäjät uskovat käänteeseen tulevan, koska se rohkaisee investoimaan, Pentikäinen sanoo.

Alueittain eniten hyvässä tilanteessa olevia yrityksiä on suhteellisesti Itä-Suomessa. Huonossa tilanteessa olevia yrityksiä on eniten pääkaupunkiseudun ulkopuolella Uudellamaalla, jossa joka kolmas raportoi hu-

onosta tilanteesta.

NÄKYMÄT ovat selkeästi parantuneet viime syksystä. Elokuussa 2024 29 prosenttia ennakoiti tilanteen paranevan vuoden aikana, nyt maaliskuussa 36 prosenttia.

– On olennaista, että hallitus ei tee puoliväliriihessä ratkaisuja, jotka heikentävät yrittäjien optimismia. Yrittäjät seuraavat erityisesti herkkyydellä verokeskustelua, jossa ilma on ollut saakeana myös esityksiä yrittäjien verotuksen kiristämistä josta elinkeinoelämän sisältä, Pentikäinen muistuttaa.

– Toivon päättäjien ymmärtävän, että osinkoverotuksen kiristäminen on paras tapa syödä yrittäjien kasvu- ja investointihalua.

ENITEN tilanteen paranemiseen uskovat alle 39-vuotiaat yrittäjät, yli kymmenen henkeä työllistävät ja Pohjois-Suomen yritykset. Tilanteen heikkenemistä ennakoidaan eniten kaupan alalla, 5–9 henkeä työllis-

tävissä yrityksissä sekä Itä-Suomessa.

Koko maassa heikentymistä tai lopettamista odotetaan 20 prosentissa yrityksistä.

– Iso riski on kansainvälinen tilanne ja presidentti **Donald Trumpin** käynnistämä kauppasota. Toisaalta reilu rauha Ukrainaan voisi taas lisätä optimismia ja rohkaista taloutta.

MYÖS yrittäjien ansiotaso on hieman vahvistunut. 58 prosenttia kertoo vuotuisesti ansiotasoksi yrittäjänä yli 30 000 euroa, kun tammikuussa vastaava osuus oli 54 prosenttia.

Päätoimisista yrittäjistä 67 prosenttia kertoo, että ansiotaso yrittäjänä on yli 30 000 euroa, ja 40 prosenttia, että se on yli 50 000 euroa.

Yrittäjägallupin toteutti Verian Suomen Yrittäjien toimeksiannosta. Gallupiin vastasi 1 128 pk-yritysten edustajaa 12.–19. 3.2025. Tulosten luottamusväli on kokonaistuloksen osalta 2,9 prosenttiyksikköä.



Äitienpäivänä lapset ilahduttavat äitejään itse askartelemillaan korteilla. Kuva: Tuija Järvelä-Uusitalo

Äitienpäivä tuo iloa koteihin ja vilskettä yrityksiin

TEEA TUNTURI
KIIMINKI-LEHTI

SUOMESSA äitienpäivä on lämmin juhla, jossa huomion keskipisteenä ovat äidit useassa sukupolvessa. Toukokuun toinen sunnuntai saa suomalaiset kattamaan pöydän kauniisti, herkuttelemaan yhdessä ja ojentamaan valkovoikkokimpun tai ruukkuruusun äideilleen.

Äitienpäivän perinteisiin kuuluu usein aamupala vuoteeseen, lasten askartelamat kortit ja pienet lahjat. Monille äideille olennaista eivät kuitenkaan ole lahjat, vaan se, että häntä muistetaan ja arvostetaan. Tärkeintä on äitiys.

Äitienpäivää on vietetty Suomessa vuodesta 1918 alkaen, ja vuodesta 1947 se on ollut virallinen liputuspäivä. Se muistuttaa kaikkia äitiyden merkityksestä ja siitä hiljaisesta työstä, jota monet tekevät perheidensä hyväksi.

ÄITIENPÄIVÄ on myös tärkeä ajankohta monille suomalaisille yrityksille. Ravintolat, kukkakaupat, kahvilat, leipomot, lahjavarakaupat ja monet muut palvelualan toimijat valmistautuvat juhlapäivään jo viikkoja etukäteen.



Valkovoikoilla on erityinen paikka monen äitienpäivämuistoissa. Kuva: Teea Tunturi

Kukkakaupoissa äitienpäivä on vuoden tärkein myyntisesonki. Ravintolat tarjoavat äitienpäivälounaita ja -brunsseja, jotka ovat usein varattuja täyteen hyvissä ajoin. Myös leipomot valmistavat erikoiskakkuja ja -leivonnaisia juuri tätä juhlaa varten.

YRITYKSILLE äitienpäivä on mahdollisuus paitsi myydä tuotteita ja palveluita, ja

vahvistaa asiakassuhteita ja brändiä. Moni yritys onnittelee äitejä sosiaalisessa mediassa, ja muutenkin.

Erityisesti paikallisille yrityksille äitienpäivä tuo näkyvyyttä ja tavan olla osa yhteisöä. Lahjakortit, käsin tehdyt paikalliset tuotteet ja persoonalliset palvelut vetoavat niihin asiakkaisiin, jotka haluavat antaa äidille jotain ajatuksella valittua. **MYÖS** koulut ja päiväkodit



Esitettiin keväisiä kuorolaulua, ja joskus oli näytelmä. Juotiin ja tarjottiin äideille kakkukahvit. Oi niitä aikoja.
- Elina Kokkonieniemi

osallistuvat keväiseen juhlintaan muun muassa siten, että lapset askartelivat kortit valmiiksi. Aiempina vuosikymmeninä äitejä juhlistettiin koulujen äitienpäiväjuhliissa nykyistä paljon useammin.

Kiiminkiläinen yrittäjä **Elina Kokkonieniemi** Ellun Evväistä muistelee, miten Hannusperällä oli mukavaa, kun koululla pidettiin äitienpäiväjuhlat.

- Opettajina olivat **Esko** ja **Marja-Leena Takkula**. Askarrettiin joka vuosi erilaiset kukkaset äideille rintaan laitettavaksi. Joskus ne olivat silkkipaperista, joskus huopakankaasta, joskus krepipaperista, mistä milloinkin! Välillä tehtiin orvokkeja, välillä ruusuja. Esitettiin keväisiä kuorolaulua, ja joskus oli näytelmä. Juotiin ja tarjottiin äideille kakkukahvit. Oi niitä aikoja, Kokkonieniemi huokaisee.



**TOIMINTATERAPIA
SONJA TUOHIMAA**

Kiireetöntä ja välittävää läsnäoloa arkitointojen äärellä!

• Kuntouttavat kotipalveluiden tukipalvelut

• Aikuisten ja ikääntyneiden toimintaterapia

040 779 0272

sonja.m.k.tuohimaa@gmail.com
www.toimintaterapiatuohimaa.fi



**VUOKRAA AINUTLAATUINEN
HIRSIMÖKKI KIIMINKIJOEN
RANNALTA YLIKIIMINGISSÄ**

Liisan ihmemaa mökkimajoitus

P. 040 828 3778

www.kynsilehdonmatkailu.fi

Monipuoliset eläinlääkintäpalvelut!

Nyt myös leikkaukset!

Ota yhteyttä!

ELÄINLÄÄKÄRIASEMA
armas

Honkipolku 6, 90900 Kiiminki

050 435 5541

info@elainlaakariasemaarmas.fi
www.elainlaakariasemaarmas.fi

PIENKONEHUOLTOA!

- Pienkoneet • Mopot
- Mönkijät (Iron Baltic lisävarusteet)
- Peräkärret
- Ajoneuvojen ja työkoneiden ilmastointihuolto R134a kylmäaineella, myös asiakkaan luona

NOUTOPALVELU

IRON BALTIC

Huolto Parviainen Oy

Janne Parviainen

Mustalammenkuja 6, Kontio

info@huoltoparviainen.fi

Puh. 040 416 4393



Terveystie 6
90900 KIIMINKI

050 556 8463

Kirpputori

Avoinna

TI-PE 10:00-18:00

LA-SU 10:00-16:00

MA SULJETTU



Tarratalli
YRITYKSESI ILMEEN TOTEUTAJA

TARRAT JA MERKINTÄTUOTTEET
TOIMITILA- JA AJONEUVOTEIPPAUKSET
MESSUT JA TAPAHTUMAT
ULKOMAINONTA

www.tarratalli.fi

www.yrittajat.fi

TMI TEEMU LEHMIKANGAS

VASTAAVA TYÖNJOHTAJA
JA PÄÄSUUNNITTELIJARAKENNUSTÖIDEN VALVONTA
SUUNNITELMAT

TEEMU LEHMIKANGAS

RAKENNUSINSINÖÖRI (AMK)

044 377 0565

T.LEHMIKANGAS@GMAIL.COM

LUOTETTAVAA RENGASKAUPPAA
15 VUODEN KOKEMUKSELLEHenkilö- ja pakettiautojen
renkaat, rengastyöt
ja korjauksetNäätämötie 19,
90900 KiiminkiTuuhan
kaupoille!

RENGAS ARPPA

P. 040 5470 200 | rengasarppa@gmail.com

Meiltä myös
LAHJAKORTIT JA
LAHJA-
PAKKAUKSETKaroliina
PARTURI-KAMPAAMO

Kampaamo palveluja yli 30 vuoden kokemuksella

Lasitori, Kiiminki MA-PE 9-18, LA sop. mukaan P. 08 8161 480

Maa- ja vesirakennus
TUOHIMAA OYAsianajotoimisto
Seppo Koukkula

Asianajaja, varatuomari, kaupanvahvistaja

Käyntiosoite: Tuohimaantie 19, 90900 Kiiminki

Puh. 040 586 0076

mm. perhe- ja perintöasiat,
riita- ja rikosasiat, velkajärjestelyt

www.seppokoukkula.fi

JÄÄLIN LASI

Lasipalveluita lähes 40 vuoden kokemuksella Oulun seudulla
yksityisille sekä yrityksillemm. ikkunoiden korjaukset
yms. alan työtHallitie 7, 90940 Jääli (yrityspuisto)
P. 041 435 5897 • jaalinlasi@gmail.com

Kiimingissä järjestettiin kannattavan kasvun porrastreeni

Kiimingin Yrittäjät Ry, Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjät Ry ja Tulevaisuuden Kasvupolut Oy ja Finnvera järjestivät yhteisen maksuttoman aamupalatilaisuuden Kiimingin Suvelassa. Aamiaisen ohella oli tarjolla asiaa ja keskustelua kasvuyrityk-

sille ja yrittäjille tärkeistä teemoista, kuten tämän hetken markkinatilanteesta, kannattavaan kasvuun ja liiketoiminnan kehittämiseen liittyvistä kriittisistä tekijöistä, liiketoiminnan kehittämisestä sekä sen rahoittamisesta.

Menestys ei ole sattumaa - oikeat työkalut ratkaisevat

TEEA TUNTURI
KIIMINKI-LEHTI

KIIMINGIN Yrittäjien, Kasvupolut ja Finnveran järjestämässä yrittäjien aamupalalla tapahtuman aluksi puhui Kasvupolkujen markkinointijohtajana ja yritysten kasvupalmentajana vuodesta 2013 alkaen toiminut **Jani Kanerva**.

Hänen mukaansa suomalaisyritykset voivat kasvaa kannattavuuttaan merkittävästi hyödyntämällä tehokkaita strategiatyökaluja. Yrittäjien suurimmat haasteet eivät usein liity liiketoiminnassa vaadittavaan substanssiosaamiseen, vaan enakoivaan päätöksenteon ja toimeenpanon puutteisiin.

Kanerva on nähnyt läheltä, miten suomalaisyritykset kamppailevat kasvun ja kannattavuuden kanssa. Hänen mukaansa suurin ongelma ei ole yrittäjien työ määrä tai osaaminen, vaan selkeän kilpailuetua tuottavan strategian ja ennakoitavaan johtamiseen tarvittavien työkalujen puute.

– Monilla yrittäjillä on huippuosaaminen omalla alallaan, mutta liiketoiminnan kehittäminen kaatuu tietoa ohjatun päätöksenteon puuttumiseen ja tehokkaan toimeenpanoon, Ka-



Yrittäjille tarjoihtiin monipuolinen tietopaketti yrittäjyyteen liittyen Kiimingin aamupalatilaisuudessa. Etualalla Tulevaisuuden Kasvupolkujen Jani Kanerva ja Finnveran Katri Vääräniemi, jotka puhuivat aamupalalla. Kuva: Teea Tunturi

nerva kertoo.

YRITYSTEN menestys perustuu selkeisiin päätöksiin, mutta usein pk-yrityksissä strategiatyö jää taka-alalle operatiivisen kiireen vuoksi.

– Moni yrittäjä ajattelee, ettei heillä ole aikaa strategiseen suunnitteluun. Todellisuudessa se on yksi tärkeimmistä kasvun ja kannattavuuden tekijöistä, Kanerva sanoo.

Menestyvät yritykset erottuvat kilpailijoistaan selkeällä liiketoimintamallilla ja ansaintalogiikalla, ei pelkästään tehokkaalla työnteolla. Kanerva on ollut mukana sadoissa yrityksissä rakentamassa järjestelmäl-

lisiä johtamismalleja, joiden avulla kasvu saadaan hallitusti käyntiin.

Monessa yrityksessä myyntiä seurataan vain tilikauden lopussa eikä tilikauden aikana riittävästi seurata numeraalisia muutoksia, mikä johtaa reaktiiviseen johtamiseen. Kanerva painottaa, että myyntibudjetti ja tarjouskannan hallinta ovat liiketoiminnan kulmakiviä.

– Olen kohdannut yrittäjiä, jotka sanovat pärjänneensä ilman budjettia. He katsovat vuoden lopussa, tuloslaskelman viimeistä riviä, mutta aktiivinen seurata tilikauden aikana puuttuu. Tällainen tapa ei mahdollista kannattavaa kasvua,

hän muistuttaa.

VAIKKA yritys olisi kannattava, kassavirran heikko hallinta voi johtaa kriisiin. Kanerva on nähnyt tapauksia, joissa terveet yritykset ovat joutuneet maksuvaikeuksiin, koska varoja oli sidottuna yhtiön taseessa varastoihin, koneisiin tai keskeneräisiin projekteihin.

– Kassavirran ennustaminen, hallinta ja seuranta ovat kriittisiä tekijöitä, etenkin kun liiketoiminnan volyyymi kasvaa, hän painottaa.

Kasvun ei tarvitse olla rakkettitiedettä, vaan jo pienetkin muutokset voivat vaikuttaa merkittävästi yrityksen kannattavuuteen. Kanervan mukaan esimerkiksi ostojen optimointi, hintarakenteen tarkistaminen ja kiinteiden kulujen hallinta sekä tehokas johtamisjärjestelmä voivat nostaa yrityksen uudelle tasolle.

– Yrityksen tavoite on kaikissa olosuhteissa tehdä voittoa. Jos toiminnan kannattavuudesta ei pidetä huolta, kannattavuus ja kasvu jää vain haaveeksi, hän summaa.

Kanervan viesti yrittäjille on selvä: johdonmukainen strategia, selkeät tavoitteet ja seuranta sekä teho-





Aamupalan asiat kiinnostivat laajasti kiiminkiläisiä yrityksiä. Mukana oli osallistujia myös muualta. Jatkoa tapahtumalle toivottiin. Kuva: Teea Tunturi

Finvera tukee yrityksiä kasvussa ja kansainvälistymisessä

TEEA TUNTURI
KIIMINKI-LEHTI

FINNVERA on valtion omistama erityisrahoituslaitos, joka auttaa yrityksiä rahoituksen saamisessa eri kasvuvaiheissa. Oulun toimipisteen rahoituspäällikkö **Katri Vääräniemi** kertoi Kiimingin tilaisuudessa yritysrahoituksen mahdollisuuksista ja Finnveran roolista osana yritysten kehitystä.

Finnvera toimii yhteistyössä pankkien ja muiden rahoittajien kanssa tarjoten lainoja ja takauksia yrityksille. Rahoitusta voidaan myöntää yrityksen perustamiseen, kasvuun, investointeihin, kansainvälistymiseen sekä omistajanvaihdoksiin.

– Emme koskaan rahoita yritystä yksin, vaan toimimme täydentävänä rahoittajana. Meidän tehtävämme on mahdollistaa yritysten kehitys silloin, kun markkinaehtoinen rahoitus ei riitä, Vääräniemi kertoo.

KOTIMAAN rahoituksessa Finnvera palvelee erityisesti pk-yrityksiä, kun taas viennin rahoitus keskittyy suurempiin yrityksiin.

Rahoituksen saamiseksi yrityksellä tulee olla hyvä liiketoimintasuunnitelma, taloudelliset laskelmat ja realistiset ennusteet.

– Hyvä rahoitussuunnitelma on edellytys rahoituksen saamiselle. Yrityksen tulee osoittaa, että se pystyy hyödyntämään rahoituksen tehokkaasti ja että liiketoiminta on kestäväällä pohjalalla, Vääräniemi selventää.

Finnvera tukee myös omistajanvaihdoksia ja yrityskauppoja, jotta liiketoiminta voi jatkua uusien yrittäjien käsissä. Rahoitus voi kohdistua esimerkiksi sukupolvenvaihdokseen tai jo toimivan yrityksen ostamiseen.

VASTUULLISUUS on keskeinen osa Finnveran toimintaa, ja rahoituksessa huomioidaan muun muassa ympäristö- ja digitalisaatiohankkeet. Erityislainoja myönnetään esimerkiksi vähäpäästöisiin investointeihin ja innovaatioihin.

Finnveran rahoitusta voi hakea suoraan verkkopalvelun kautta tai pankin välityksellä. Asiakaspalvelu ja verkkosivut tarjoavat lisätietoa rahoitusvaihtoehdoista.

– Kannattaa aina kysyä, jos on epävarmuutta rahoitusvaihtoehdoista. Olemme auttamassa yrityksiä löytämään parhaat ratkaisut, Vääräniemi rohkaisee.

Pohjois-Suomessa Oulun toimipiste palvelee yrityksiä myös Kajaanissa ja Rovaniemellä.



Olemme hämmästyneet siitä, kuinka tehokasta yritysten välinen yhteistyö voi olla. Kun osaamista yhdistetään ja resursseja jaetaan, saavutetaan aivan uudenlaisia tuloksia.
– Jani Alakangas

Tulevaisuuden Kasvupolut ohjaa yrityksiä kohti menestystä

Starttipajoista pitkäjänteisiin kasvuohjelmiin

kas päätösten jalkauttamisen ovat avain menestykseen. Kun yritys ottaa nämä työkalut käyttöön, kasvu ei ole enää sattumanvaraista.

NELJÄ kriittistä avaintekijää liiketoiminnan kehittämiseen. Jani Kanervan mukaan jokaisen yrityksen tulisi huolehtia neljästä perusasiasta:

1. Luotettava ja mitattava tieto. Ilman dataa perustavaa raportointia päätöksenteko on arvailua.

2. Tiedon hyödyntäminen. Hyvä raportointi mahdollistaa osaamisen jakamisen ja tehokkaan johtamisen.

3. Oikeat päätökset oikeaan aikaan. Liiketoiminnan tunnuslukujen ymmärtäminen on ratkaisevaa.

4. Toimeenpanon varmistaminen. Hyväkin suunnitelma kaatuu, jos sen toteutumista ei seurata järjestelmällisesti.



Kasvun ei tarvitse olla rakettitiedettä, vaan jo pienetkin muutokset voivat vaikuttaa merkittävästi yrityksen kannattavuuteen.

TEEA TUNTURI
KIIMINKI-LEHTI

YRITYSKEHITYKSEN maailma on jatkuvassa muutoksessa, ja menestyäkseen yritysten on osattava ennakoita, sopeutua ja kasvaa strategisesti. Tulevaisuuden Kasvupolut tarjoaa yrityksille käytännönläheisiä työkaluja, joiden avulla liiketoiminnan kehittäminen muuttuu suunnitelmalliseksi ja tavoitteelliseksi.

– Kaikki haluavat muutosta, mutta harva haluaa itse muuttua. Meidän tehtävämme on auttaa yrityksiä ottamaan kasvun vaatimat askeleet hallitusti ja tehokkaasti, sanoo Tulevaisuuden Kasvupolkujen kasvupalmentaja **Jani Alakangas**.

Yrityksille tarjottavat palvelut kattavat niin alkukartoitukset kuin pitkäaikaiset kehitysohjelmat, joiden avulla voidaan rakentaa kestävää kasvua.

ENSIMMÄINEN askel kohti kehittyvää liiketoimintaa on starttipaja, jossa yritys saa kattavan arvion nykytilanteestaan. Pajassa kartoitetaan liiketoiminnan vahvuudet, kehityskohteet sekä mahdolliset kasvusuunnat. Tämä prosessi antaa yritykselle selkeät suuntaviivat siitä, miten toimintaa kannattaa viedä eteenpäin. Starttipajan jälkeen voidaan siir-

tyä kasvupajaan, joka pureutuu syvällisemmin yrityksen kehitystarpeisiin. Tässä vaiheessa tarkastellaan esimerkiksi henkilöstön hyvinvointia, strategista suunnittelua, johtamisen kehittämistä ja organisaation tehokkuutta.

Tulevaisuuden Kasvupolut auttaa yrityksiä tunnistamaan keskeiset toimenpiteet, joiden avulla kasvua voidaan vauhdittaa.

– Henkilöstökyselyt eivät ole vain kahvitarjoilun arviointia, vaan niiden avulla saamme arvokasta tietoa organisaation kehittämiseksi. Kasvupaja auttaa yrityksiä löytämään konkreettisia kehityskohteita ja toimivia ratkaisuja, Alakangas kertoo.

LYHYIDEN kehitystyöpajojen lisäksi Tulevaisuuden Kasvupolut tarjoaa yrityksille pitkäaikaisia kasvuohjelmia, joissa organisaation strategista suunnittelua ja johtoryhmätyöskentelyä kehitetään pitkäjänteisesti. Näiden ohjelmien tavoitteena on varmistaa, että kehitystyö kantaa hedelmää myös tulevaisuudessa.

Eriyisen mielenkiintoinen toimintamalli on yrityksille suunnatut, osin esimerkiksi ELY-rahoittamat yritysryhmähankkeet, joissa haetaan uusia toimintamalleja ja verkostoja liiketoiminnan kehittämiseksi. Hankkeessa eri yritykset yhdistävät voimansa

ja etsivät uusia ratkaisuja ihan kaikkien kehitystyöhön yhdessä.

– Olemme hämmästyneet siitä, kuinka tehokasta yritysten välinen yhteistyö voi olla. Kun osaamista yhdistetään ja resursseja jaetaan, saavutetaan aivan uudenlaisia tuloksia, Jani Alakangas kertoo.

Valmistelurahalla selvitetään hankkeen toteuttamiskelpoisuutta ennen laajempaa investointia. Jos hanke ei osoittaudu toteutuskelpoiseksi, rahoitusta ei tarvitse palauttaa, mikä tekee mallista yrityksille houkuttelevan.

JOS yrityksesi kaipaa asiantuntevaa tukea kasvupolullaan, Tulevaisuuden Kasvupolut suosittelee starttipajaa ensimmäiseksi askeleeksi. Lisätietoja palveluista ja tulevista kehityshankkeista löydät Tulevaisuuden Kasvupolkujen verkkosivuilta.

Tulevaisuuden Kasvupolkujen kehittämät työkalut auttavat yrityksiä voittamaan nämä haasteet ja viemään kehitystyön osaksi arjen toimintaa.

– Me emme vain puhu kehittämisestä, vaan tuemme yrityksiä konkreettisesti jokaisessa vaiheessa. Tavoitteemme on auttaa yrityksiä tekemään muutoksia, jotka eivät jää pelkäksi puheeksi, vaan muuttuvat konkreettisiksi tuloksiksi, Alakangas summaa.



Ratsastuntijärjestys ja tuntivaraukset:
JÄÄLINTALLI www.hopoti.com
www.jaalintalli.net

KOKO PERHEEN
HIUSHOITOLA
TUKKA-AITTA
Liisa Rehu Design
P. 040 828 3778
Kiiminki, Alakylä

Myös
intialaista
pään
hierontaa!

Jäälän ostoskeskus

TEEA TUNTURI
JÄÄLI

Jäälän ostoskeskuksen vanhat rakennukset ovat siirtyneet historiaan. Niiden mukana Jäälän palveluista poistui runsas määrä yrityksiä, jolle ei ole löytynyt Jäälän alueelta korvaavia tiloja. Samalla Jäälään saadaan kuitenkin toinen päivittäistavarakauppa. Meneillään on myös kaavamuu- tos, jonka toivotaan jonain päivänä tuovan Jäälään tiloja myös pienille kivijalkapalveluille kuten omalle ravintolalle, kampaamoille ja hyvinvointipalveluille.

Jäälän ostoskeskuksen vanhat rakennukset on purettu. Nyt aluetta hallitsevat kuvan vasemman laidan S-marketin rakennustyömaa sekä oikean reunan K-supermarket, joka kohta laajenee oman parkkipaikkansa suuntaan. Kuvan oikeassa alareunassa näkyvään, koulun vanhana sorakenttään on haettu kaavamuutosta, jolla tavoitellaan liikerakennuksen rakentamista, jotta pystyttäisiin turvaamaan paikallisia palveluita Jäälässä. Vasemmalla alareunassa näkyvään metsikön tontille on kaavoitettu asuinrakentamista, joka voisi olla myös kerrostaloja. Purettu koulun paikalle on kaavoitettu asuinrakentamista, kuten rivitaloja. Kuva: Joni Mustonen




IntoWorks

info@intoworks.fi | P. 040 2164132

- Hankintariskien arviointi
- Teknisten vaatimusten määrittely tarjouksiin ja tarjouspyyntöihin
- Järjestelmien vika- ja luotettavuusanalyysit
- Toiminnallinen turvallisuus ja kyberturvallisuus
- Tekninen dokumentointi



Terveystie 6, 90900 Kiiminki | P. 08 5636 400 | Palvelemme MA-LA 7-22 ja SU 9-22

Jäälän K-supermarket laajenee jo tänä vuonna

KIIMINKI-LEHTI

JÄÄLÄN K-supermarketia laajennetaan jo tänä vuonna noin 830 neliometriä, jolloin rakennuksen kerrosala on jatkossa noin 2250 neliötä. K-Supermarketin myynti kasvaa reilulla 350 neliöllä, ja lisäksi laajennusosaan valmistuu tilat apteekille. Samassa yhteydessä vuonna 2012 avattu kauppa uudistetaan kokonaisuudessaan ja muun muassa energiategokkuutta parannetaan. Pysäköintialuetta selkeytetään ja laajennetaan.

– Jäälän K-Supermarket uudistetaan lattiasta kattoon. Laajennusosa mahdollistaa valikoimien selvän lisäämisen, sanoo Keskon Pohjois-Suomen aluejohtaja **Jari Saarinen**.

– Hienoa, että voimme jatkossa vastata asiakkaiden toiveisiin laajemmasta valikoimasta, parkkitilakin kasvaa, iloitsevat kauppiat **Hanne** ja **Timo Similä**.

VIEREISET -70 ja -80 -luvuilla rakennetut liikerakennukset on jo purettu, ja varsinaisen laajennushanke käynnistyy toukokuulla. Rakennustöiden ajaksi on vuokrattu lähetyvillä oleva rakentamaton tontti asiakaspysäköintiä ja työmaata varten.

Tavoitteena on, että uudistus- ja laajennushanke olisi valmiina vuodenvaihteeseen mennessä.

K-Supermarket on toiminnassa koko hankkeen ajan. Hankkeen investointi kalusteineen on noin 4,5 miljoonaa euroa.

KIIMINGIN apteekin apteekkari **Kari Asunmaa** on helpottunut ja kiitollinen, että Jäälän sivuapteekille löytyi tilat Keskon laajennushankkeesta.

– Tämä on fantastinen uutinen jääliläisille, apteekkimme henkilökunnalle ja minulle yrittäjänä. Pääsemme pienen katkon jälkeen jatkossakin huolehtimaan lähialueella Jäälän alueen lääkehuollosta.

Asunmaa uskoo, että uusi avara ja selkeä myymälätila mahdollistaa tuotevalikoiman merkittävän laajentamisen ja aikaisempaa paremman intimitteettisuojan asiakkaille.

Huhtikuusta alkaen jääliläisten lääkehuoltoa on hoidettu väliaikaisesti Kiimingin pääapteekilta käsin, jonne koko henkilökunta siirtyy.

K-Supermarket Jäälän eteisaulasta löytyy välivaiheessa apteekin vihreä noutolokerikko, jonne voi tilata arkisiin lääketoimitukset arkiapteekki.fi verkkoapteekista.

S-market

KIIMINKI-LEHTI

S-MARKET Jäälän ostoskeskuksen S-marketin myynti kasvaa noin 1,5 miljoonaa euroa. Uuden S-marketin avaus on avattu.

– Etsimme S-marketille suhteellisen mahtavaa, erittäin laadukasta ja avoimaa myymälätilaa oman kassan läisistä pääsevään.

tiin, joka tarjoaa tuotemiljöön, laadun ja nipuoliset valinnat ja energiatehokkuutta. Uuden S-marketin avaus on avattu.

Uuteen Jäälään valmistuu uusia myymälätiloja. Uuden S-marketin avaus on avattu.

Uuteen Jäälään valmistuu uusia myymälätiloja. Uuden S-marketin avaus on avattu.

Uuteen Jäälään valmistuu uusia myymälätiloja. Uuden S-marketin avaus on avattu.

Uuteen Jäälään valmistuu uusia myymälätiloja. Uuden S-marketin avaus on avattu.

Uuteen Jäälään valmistuu uusia myymälätiloja. Uuden S-marketin avaus on avattu.

TULEVAT TAPAHTUMAT 2025

RALLICROSS SM OULU 16.-17.5.

DRIFT SM PRO2 OULU 30.-31.5.

DRIFT SM PRO OULU 1.-2.8.

OULUZONE
WWW.OULUZONE.FI

uoksen alue muutoksen kourissa



Kauneus- ja Hyvinvointipalvelut Vanilliini lähti viimeisenä Jäälän ostarilta, nyt yritys on Kiimingissä

TEEA TUNTURI
KIIMINKI-LEHTI

KAISULEENA JOENVÄÄRÄ oli viimeinen, joka sulki yrityksensä oven, kun Kesko alkoi purkaa Jäälän ostarin viimeisiä vanhoja rakennuksia. Tilaanne oli sama muutama vuosi sitten, kun vanhoista rakennuksista ensimmäisiä purettiin – Kaisuleena Joenväärä oli viimeinen lähtijä.

– Tämä mennyt neljä vuotta noiden muutosten välillä on ollut väliaikaista, olen ollut ikään kuin väistötiloissa. Olen tiennyt koko ajan, että Jäälän vanhoissa tiloissa ei saa olla kovin pitkään. Olisin kovasti toivonut jääliläisten puolesta, että sinne oltaisiin saatu rakennettua liiketiloja myös pienille yrityksille, Vanilliinin yrittäjä sanoo.

HUHTIKUUN alusta saakka Vanilliini on palvellut asiakkaitaan Kiimingin Lasitorilla osoitteessa Terveystie 6. Alku Kiimingissä on ollut kiireistä, asiakkaat ovat löytäneet uuden toimipaikan.

– Ykkösvaihtoehtoni oli alkujaan se, että olisi saanut jäädä Jäälän. Nyt on vaikea sanoa, lähtisinkö muuttamaan takaisin, vaikka sinne jollain aikataululla saataisiinkin tiloja rakennettua, Kaisuleena Joenväärä toteaa.

Kiimingin Vanilliinissa on yksi hoituhuone, jossa Joenväärä vastaanottaa asiakkaita aamusta iltaan.

– Teen yhä erittäin mielelläni tätä asiakaspalvelutyötä. Olen oikein tyytyväinen tilanteeseeni.

VANILLIINI ehti palvella jääliläisiä vuodesta 1996 saakka omalla kylällä. Joenväärä oli siinä yrittäjänä vuodesta 2002 lähtien.

Vanilliinilla oli toimipakat myös Syynimaalla ja Tuurrassa, mutta Jääli oli aina se ykköspaikka.

2000-luku sekä 2010-luvun alku olivat hänen mukaansa Jäälissä huippua yhteisen yrittäjyyden meiningin ostarin eri yrittäjien kesken. Sellaista henkeä yrittäjien kesken Joenväärä kaipaa.

Markkinat avataan Jäälissä syksyllä

Jäälän rakentamistyöt ovat vauhtia. Uuden Jäälän pinta-ala tulee olemaan noin 100 000 neliötä ja investointimäärä noin 5,2 miljoonaa euroa. S-marketin ovet on tarkoitus avata jo syksyllä. Jäälissä pitkään S-marketin tonttia ja on tarkoitus vihdoin pääsemään alueen asiakasomistajien kauppaan. Syksyllä jääliläiset ostoksille S-marketin tonttia miellyttävän osuuden aukioloajat, moikoidat, edulliset hinnat ja tehokkaat ratkaisut, kauppa Arinan toimipaikka **Polso**. Jäälän S-markettiin tuotosten jälkeen työllistetty 15 arinalaista. Mahdollisuuksien mukaan lähempänä myyjä.

Arina pyrkii hiilineutraaliin vuoteen 2025 mennessä toimimalla palveluverkostamalla energiatehokkailla uusiutuvilla tuotteilla.

Myymälöissä energiatehokkuutta ja ympäristöystävällisyyttä edistetään esimerkiksi asentamalla ovelaisia kylmäkalusteita myymälöihin, LED valaistuksella, moderneilla kierrätysratkaisuilla ja hyödyntämällä uusiutuvia energianlähteitä, kuten maalämpöä, aurinkoenergiaa ja tuulivoimaa.

– Jo rakennusvaiheessa mietimme esimerkiksi tavaralogistiikkaa siten, että toimitukset pystytään tuomaan myymälään mahdollisimman vähillä automäärillä. Samoin suunnittelemme tarkasti toimipaikan kierrätystoiminnot muun muassa pahvien ja muovien osalta, jotta henkilökunnan tekemä kierrätys on helppoa ja tehokasta. Hankinnoissa tullaan hyödyntämään mahdollisuuksien mukaan uusiokäytettyjä tuotteita, joista esimerkkinä ostoskorit ja -kärryt, Osuuskauppa Arinan ryhmäpäällikkö **Antti Siuruainen** kertoo.

S-MARKET JÄÄLIN rakennustöiden pääurakoitsija on Rakennuspalvelu J. Tuomela Oy, sähköurakoitsija Liittäjä Talotekniikka Oy, LVI-urakoitsija Elcoline Construction Oy, RAU-urakoitsija Fidelix Oy ja turvaurakoitsija Bravida Finland Oy.

Bumerangin omistaja hakee kaavamuutosta ostarin kupeeseen

TEEA TUNTURI
JÄÄLI

JÄÄLINRAITTI 8:SSA on tullut vireille asemakaavan muutos, jossa hakijan eli Bumerangin yrittäjän **Timatus Mandon** tavoitteena on muuttaa asuintalojen ja rivitalojen korttelialueen yksi tontti liikerakennusten korttelialueeksi.

Tavoitteena on mahdollistaa muutoksen keskellä olevan Jäälän ostoskeskuksen liiketilojen säilyminen alueella. Asemakaavan on tarkoitus valmistua tämän vuoden lopulla, ja muutos on nyt parhaillaan nähtävillä Oulun kaupungilla.

– Bumerangi ja muut palvelut ovat erittäin tärkeitä Jäälän yhteisölle. Ne tarjoavat turvallisen ja mielekkään paikan, tukevat arkea sekä yhteisöllisyyttä. Esimerkiksi Bumerangissa asiakkaiden kanssa muodostui vahva yhteisöllisyys ja monelle paikka oli vakiintunut

osa Jäälän aluetta. Palveluiden säilyttäminen on tärkeää myös siksi, että Jääli on nopeasti kasvava alue, joka tarvitsee monipuolisia lähipalveluja, Mando kuvaili projektin taustoja.

NYT KAAVAMUUTOKSEN alla oleva tontti on aiemmin ollut koulun sorakenttä vuonna 2020 puretun koulun ja ostoskeskuksen rakennusten välissä. Tällä hetkellä tontti on rakentamaton.

Mandon tavoitteena on, rakentaa kolme liiketilaa, joista yhteen tulisi ravintola. Tilat suunnitellaan eri toimijoiden tarpeisiin sopivaksi.

– Hanke toteutetaan omalla projektinani, eikä siinä ole tällä hetkellä muita yrittäjiä mukana. Olemme vielä alkuvaiheessa kaavaprosessin osalta, mutta näkymät ovat positiiviset ja uskon hankkeen edistymiseen, Mando kertoo.



Kaisuleena Joenväärän Kauneus- ja Hyvinvointipalvelut Vanilliini palvelee asiakkaita nykyisin Kiimingin Lasitorilla. Lähtö Jäälästä koitti reilu kuukausi sitten. Kuva: Teea Tunturi



MITSUBISHI ELECTRIC
ILMALÄMPÖPUMPUT JA
ILMA-VESILÄMPÖPUMPUT
UPONOR PUTKIREMONTIT

LVI-työt varmasti järkevään hintaan!
Soita tai kysy tarjous sähköpostilla: arttu@ahlampo.fi



A&H Lämpötekniikka Oy
puh. 041 317 9114



Mettovaaran
kukka- ja
hautauspalvelu

Kiiminki 040 561 7399
Jakkukylä 0400387047
www.kiiminginkukka.fi

LIATON
KEMIALLINEN & VESIPESULA

Sinun
avukseksi liaton.fi

...Arki tai juhla...
KAIKKI PESUT ONNISTUU!
matot, työasut, juhla-asut, pöytäliinat, vuodevaatteet...

Pesulat: Liaton Kempele
Zatellitintie 17 A 3

Liaton Oulu
Piikkuja 4, Oulu

Palvelupisteet: Raahen Kirppis

Siikajoen Solina, Ruukki

Pororajalla, Kiiminki

L.Aromit, Pudasjärvi

LIATON
PESULA-AUTOMAATTI

Ideapark, B-ovi, Ritaharjuntie 49

Prisma Limingantulli, B-ovi

Zeppelin, B-ovi

Tilaa palvelu,
pesula-
automaatti.fi

ORION
Keräily-
kampanja
24.3.–22.6.2025

Aqualan L
7,90 €
(norm. 10,69 €)
30 vrk alhaisin
hinta 10,69 €

Kesä ihollasi
Aqualan L

Tarjous voimassa 31.7.25 saakka

Kiimingin
APTEEKKI

ma-pe 8.30-19
la 9-16

Katso myös muut tarjouksemme Kiimingin apteekin
omasta verkkokaupasta: www.arkiapteekki.fi

Yrittäjät
KIIMINKI

Kipinä hevosiin iski jo kuusi Tiina Juntunen on pyörittänyt talliaan lähes kaksikymmen

JONI NALLI
KIIMINKI-LEHTI

JÄÄLINTALLIA pyörittävä **Tiina Juntunen** muistelee olleensa vasta kuusivuotias, kun ensimmäisen kerran istui hevosen selkään. Innostus hevosiin lähti välittömästi siitä.

Yhdentoista vuoden iässä Juntunen sai ensimmäisen poninsa, joka tuotiinkin Jäälintallille.

– Muutama vuosi siitä eteenpäin minun vanhemmat osti tallin itselleen, vaikka he eivät varsinaisesti hevosihmisiä olleetkaan. Tähän jäätiin sitten viereen asustelevaan, Juntunen kertoo.

Hevosiasiakkaiden määrä tallilla alkoi lisääntyä ja sitä myötä myös toiminnan määrä. Vuonna 2007 Juntunen päätti ostaa tilan vanhemmiltaan itselleen ja alkoi laajentaa toimintaa siitä.

– Niin sanotusti rakkautesta lajiin lähdin tätä hommaa tekemään ja kohta on jo 20 vuotta ehtinyt tallia pyörittää, Juntunen toteaa.

TALLIN PALVELUIHIN kuuluu ratsastustunteja kuuteen päivänä viikossa. Oppilaita tunneilla käy viikoittain peräti sadan hengen verran. Oppilaat tulevat Juntunen mukaan lähinnä Kiimingistä, mutta on paikalle tullut myös oululaisia ratsastajia. Ratsastustunneille Juntunen on palkannut kaksi omalla toiminimellä toimivaa ratsastuksen ohjaajaa.

– Aluksi vedin itse ratsastustunteja, mutta halusin saada enemmän aikaa toiselle työlleni geologina. Se on ollut tosi hyvä ratkaisu. Molemmat ohjaajista ovat todella osaavia ja tykättyjä.

Ratsastustuntien lisäksi Jäälintalli tarjoaa myös tallipaikkoja hevosille. Juntunen sanoo, että tallilla on tällä hetkellä kolmetoista omaa hevosta ja viisi vierasta eli vielä on yksi paikka vapaana.

– Sekin todennäköisesti täyttyy hyvin pian. Tallipaikoille on sen verran paljon kysyntää, että meillä ei ole tyhjiä paikkoja tarvinnut juuri pitkä. On niin hyvällä paikalla Kiimingin ja Oulun välissä tämä talli, Juntunen jatkaa.

Tallilla toimii myös ratsastusseura, joka järjestää kilpailuja ja muuta toimintaa tallille. Kesällä on Juntunen mukaan tiedossa juhannuksen esteratsastuskilpailut.

– Muutenkin järkkäillään lasten ja nuorten kanssa kailenlaista, käytiin esimerkiksi Tampereen hevosmessuilla 28 hengen porukalla viikonlopun reissu, Juntunen sanoo.

MUITA yhteistöitä ratsastusseuran lisäksi tallilla ei juuri Juntunen mukaan ole. Jäälintallin koululta tulee kuitenkin toukokuussa kolme erityisryhmää pitämään lapsille päivän, jossa pääsee hoitamaan hevosta ja paistelevaan makkaraa.

Hevostallin pyörittäminen ei ole kuitenkaan aina ruusuilla tanssimista. Juntunen kertoo kulujen kasvaneen viime vuosien aikana.

– Kaikki rehut, kuivikkeet, kengitys- ja eläinlääkärikulut ja muut vastaavat on noussut huomasti. Siinä saa välillä toden teolla taitteilla, että koko homma on edes kannattavaa. Eli ei tä-

mä mikään kultakaivos ole. Enemmän tätä tehdään siksi, että tästä tykätään, Juntunen kertoo.

Tulevaisuuden näkymiä Juntunen ei vielä osaa sanoa, sillä Kuusamontien mahdollisen siirtymisen vaikutusta tallin toimintaan ei pysty arvioimaan.

– Esimerkiksi jos se tulee liian lähelle ja häiritsee hevosten hyvinvointia melulla ja tärinällä, niin meidän pitää pohtia siirtykö ratsastuskoulu muualle tai suunnitella jostain muuta, Juntunen sanoo.

TIINA JUNTUNEN vinkkaa, että vaikka ratsastus ei ole ilmainen harrastus voi avustajajärjestöiltä kuten SOS-lapsikylältä saada harrastusavustusta. Juntunen haluaa rohkaista menemään koulukuraattorille kysymään avustumahdollisuuksista.

– Näiden avustusten kautta on saatu lisää harrastajia mukaan. Harrastaminenhan täällä ei ole pelkästään niitä maksullisia ratsastustunteja vaan voi myös tulla hevosia hoitamaan ja muutenkin aikaa viettämään.

Mitä pienet työnantajat toiv

KIIMINKI-LEHTI

OMA-ALOITTEISUUS, itseenäinen työskentely ja yrittävä asenne ovat tärkeimmät osaamisalueet vastaavalmistunutta palkatessa, pk-yritykset raportoivat. Pk-yrityksien mielestä ammatillisen perustutkinnon suorittaneet vastaavalmistuneet nuoret omaksuvat erittäin hyvin uusia asioita ja hallitsevat työkielensä.

Pk-yritykset nostavat tärkeäksi taidoksi myös ammatillisesta koulutuksesta vastaavalmistuneelle nuorelle kyvyn omaksua uusia asioita ja vastuullisuuden. Tärkeiksi osaamisiksi nostettiin lisäksi sääntöjen ja ohjeiden noudattaminen, työtehtävien käytännön osaaminen sekä sosiaaliset taidot ja tiimitaidot.

– Näitä taitoja nuorten kannattaa tuoda esiin esimerkiksi juuri nyt kesätöitä hakiessa, koulutuspoli-



Työnantajat arvostavat nuoren työntekijän aloitteellisuutta.

vuotiaana - nyt yt omaa tä vuotta



Tiina Juntunen työskentelee rakkaan harrastuksen parissa mielellään, vaikka hevostallin pyörittäminen ei ole varsinaisen kultakaivos. Kuva: Joni Nalli

ovat nuorilta työntekijöiltä?

tiikan asiantuntija **Mikko Kinnunen** Suomen Yrittäjistä sanoo.

– Selkeästi pk-yritykset arvostavat aloitteellista ja aktiivista tapaa sekä asennetta työskennellä. Pienissä yrityksissä on usein sopeuduttava nopeasti liiketoimintaympäristön vaatimuksiin. Työntekijöillä on monipuolisia tehtäviä, ja heidän odotetaan hoitavan ketterästi useita eri rooleja, Kinnunen jatkaa.

Yrittäjägallupiin vastasi 1 077 pk-yrityksen edustajaa tammikuussa 2025. Tulosten luottamusväli on kokonaistuloksen osalta 2,9 prosenttiyksikköä. Tutkimuksen toteutti Verian (entinen Kantar) Suomen Yrittäjien toimeksiannosta.

YRITYKSISTÄ 13 prosenttia on viimeisen vuoden aikana palkannut vastavalmistuneen ammatillisen perustutkinnon suorittaneen al-

le 25-vuotiaan nuoren. Eri-tyisesti nuoria ovat palkanneet nuoret iältään yrittäjät (18–39-vuotiaat), yli 10 hengen yritykset sekä aloista tyyppillisimmin rakentaminen ja teollisuus.

– Yrittäjät kertovat, että eivät ole palkanneet vastavalmistuneita, koska tarvetta uusille työntekijöille tai sopivia työtehtäviä ei ole. Tähän vaikuttaa yleinen taloustilanne. Tilauksia ja asiakkaita ei ole riittävästi, Kinnunen kertoo.

Nuoria palkanneet yrittäjät kertovat, että vastavalmistuneet ovat omaksuneet erittäin hyvin uusia asioita ja hallitsevat työkielensä. Myös sosiaaliset taidot sekä tieto- ja viestintäteknikan taidot ovat erittäin hyvällä tasolla.

– Tämä on erittäin hyvää uutinen. Paineensiedossa ja ongelmanratkaisukyvyssä pk-yritykset kuitenkin mainitsevat puutteita ja samoin

yrityksissä asenteessa. Toiminnalliselle yrittäjyyskasvatukselle on edelleen vahva tilaus, Kinnunen sanoo.

YRITYKSISTÄ 22 prosenttia kertoo, että heillä on ollut nuori oppi- tai koulutus-sopimuksella ammatillisesta koulutuksesta.

Yrittäjistä, joilla ei ole ollut oppi- ja koulutus-sopimuksella nuorta, 47 prosenttia raportoi, että sopivia työtehtäviä ei ole ollut tähän tarkoitukseen ja 29 prosenttia kertoo, että heille ei ole haettu oppimaan.

Vain 10 prosenttia mainitsee, että oppi- ja koulutus-sopimukset sisältävät liikaa hallintoa.

– Byrokratiaa tai lomakerialia ei pidetä esteenä oppisopimuksille. Tämä on hyvä asia. Se kertoo, että hallinnollista taakkaa on päästy purkamaan sekä oppilaitosten ja yritysten parantuneesta yhteistyöstä.

AUTOHUOLTO JA -MYynti KIIMINGISSÄ

- Huollot ja korjaukset, myös isot paketti- ja asuntoautot
- Renkaat ja rengastyöt
- Tuulilasinvaihdot
- Katsastuskunnostukset
- Pienkonehuolto ym.
- Meiltä myös vuokralle autotraileri

AAA[®]
Korkein luottoluokitus
*Dun & Bradstreet 2023

JuNeCar Oy

Näätämöntie 12, Kiiminki
P. 0400 187 899 • www.junecar.fi

Pitopalvelua

SIRUKA puh. 0400 776 560, sirpa.runtti@siruka.fi
Lisää palveluistamme: www.siruka.fi

HinausLasse

040 160 1616

- HINAUS • KULJETUS
 - TIEPALVELU
- 24h**

käynnistysapu, ovien avaus, akun vaihto, renkaan paikkaus ja vaihto

OULU-MUHOS-KIIMINKI-YLIKIIMINKI

ISÄNNÖINTI VESA OJALA OY

Ammattitaidolla

- Asunto-osakeyhtiöiden isännöinti
- Kirjanpito

Puh. 050 374 6956

vesa.ojala@isannointivesaojala.fi



- Sähkötöiden valvonta
- Sähkölaitteistojen lämpökuvaukset
- Kuntotutkimukset ja kuntoarviot
- Varmennus- ja määräaikaistarkastukset

ETN Control Oy

Ruunakankaantie 10
Kiiminki
jouni.nissi@jnelectric.fi
Puh. 040 355 6449

Vanilliini

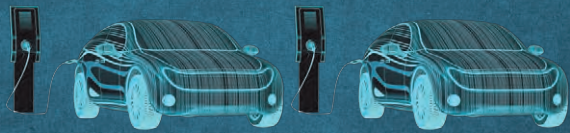
KAUNEUS- JA HYVINVOINTIPALVELUT



Terveystie 6, 90900 Kiiminki | puh. 050 407 3840

Katso lisätietoja: www.vanilliini.fi

TEHOKKAAT JA TURVALLISET
SÄHKÖAUTOJEN LATAUSASEMAT



Aja puhtaasti. Lataa helposti.
evasema.fi - 040 188 9462 (ma-pe 9-17)



**KIIMINGIN
JÄTEHUOLTO OY**

* Kiinteistöjen kuivaroskakuljetukset



040 746 2340

**JÄTEHUOLTO
REIJO LAURILA**

- * Likakaivojen tyhjennykset
- * Vaihtolavat
- * Kaivuutyöt pienkaivinkoneella
- * Nosturityöt
- * Siirtokuljetukset
- * Hinauspalvelut



0400 911 611

0400 685 305 Reijo

kiimingin.jatehuolto@gmail.com

Lukio-opettajan kannustus sai Petra Takamäen innostumaan valokuvaamisesta

JONI NALLI
KIIMINKI-LEHTI

HAUKIPUTAAN lukioon mennessään **Petra Takamäki** ajatteli alkavansa näyttelijäksi. Mieli kuitenkin muuttui, kun hän huomasi näyttelijän töiden olevan Suomessa kiven alla.

– En myöskään ollut kielissä kauhean etevä, Takamäki toteaa.

Myöhemmin lukiossa Takamäki teki työn, jossa piti kuvata talon osia. Hän päätti kuvata ovia ja nimesi työnsä ”Ovisia kuvia”. Tuolloinen taideaineiden opettaja näki Takamäen lahjan valokuvaajana.

– Tämä opettaja oli sillä tapaa kuuluisa, että hän näki mihin ihmisistä on. Hän sitten sanoi minulle, että sinusta voisi tulla Petra valokuvaaja, sulla on silmää siihen hommaan. Siitä se aja-

tus sitten lähti liikkeelle, Takamäki muistelee.

TAKAMÄKI, joka asuu nyt Kiimingissä, on tehnyt koko työuransa valokuvaamisen parissa. Ura sai alkunsa valokuvaajan opintojen päätyttyä vuonna 2008. Oman yrityksensä eli Photographer Petra Ta:n hän perusti vuonna 2013.

– Sain koulu- ja päiväkotikuvaajan paikan Oulun alueelle. Se toimi sellaisella valtuutetulla sopimuksella, mikä vaati yrittäjänä toimimisen. Sen kautta sitten aloin yrittäjäksi, Takamäki kertoo.

Takamäki tarjoaa kaikenlaisia kuvauksia monille eri asiakkaille yrityksistä yksityisiin. Pääosaamisalue hänellä löytyy muotokuvien parissa. Muotokuvien lisäksi Takamäki on kuvannut muun muassa arkkuja, uurnia, erilaisia tapahtumia se-

kä urheilukuvausta. Kalusto hänellä riittää kuvata ihan mitä tahansa asiakkaan tarpeen mukaan.

– Mielekkäintä on kuitenkin muotokuvaaminen. Tykkään kontaktista ihmisten ja eläinten kanssa. Pysin aina luomaan rennon ja mukavan kuvaustilanteen, jossa kuvattava näyttää omalta itseltään, Takamäki sanoo.

Takamäki tykkää liikkua ympäri paikkoja ja hän tekee valokuvauksia ympäri Suomea. Lapissa on ollut perhokuvausta ja Helsingissä urheilukuvausta.

– Omaa studiota mulla ei ole, koska tykkään tarjota palveluita siellä, missä asiakas niitä tarvitsee. Voin kuitenkin tarpeen tullen vuokrata studion, hän toteaa.

KENTIES eniten mieleen jäänyt työkeikka on Takamäen

mukaan erään Lapin kaivoksille lähdössä olleen merikontin kuvaus.

– Rakentajamessuilta soitettiin minulle, että meillä olisi merikontti, mistä ei ole ollenkaan kuvia. Lähdin sitten kuvaamaan sitä ja sain veljeni lähtemäänmalliksi kuviin esiintymään merikontissa työskentelevänä työntekijänä. Kontti sitten nostettiin Ouluhallin katos- ta ulos ja heti kun saatiin valokuvaus loppuun, niin se lähdettiin viemään sitten asiakkaalle. Se oli kyllä sellainen erikoinen työpäivä.

Valokuvaaminen ei ole ollut Takamäelle koskaan harrastus. Se on aina ollut hänelle työtä. Hänellä on ollut joskus vaikeaa lähteä kameran kanssa sillä ajatuksella, että rentoutuisi.

– Nyt olen pyrkinyt siihen, että kameran kanssa voisi

Metallitöitä rakkaudesta

JONI NALLI
KIIMINKI-LEHTI

URAVALINTA metallialalla on ollut **Markus Vanhapihalle** selkeä, sillä hän kertoo metallitöiden olleen aina lähellä hänen sydäntään. Hän on kartuttanut työkokemusta alalta jo 25 vuoden verran, mikä puhuukin jo puolestaan.

Töitä hän ehti tehdä palkollisena 14 vuoden ajan, kunnes hän päätti perustaa Vanhapiha Steelcompany:n vuonna 2014.

VANHAPIHA STEELCOMPANY OY:N palveluihin kuuluu käytännössä kaikki metalliin liittyvä. Pääsääntöinen keskittymiskohde yrityksellä on kuitenkin teräsrakenteiden asennuksessa, kone- ja laitehuolto teollisuudessa sekä uutena myös erilaiset konepajan palvelut.

– Esimerkiksi hitsausta, särmäystä, leikkausta ja kokoonpanoa. Lastuvaan työhön me emme keskity, se tulee meille alihankkijalta. Me tehdään niin sanotusti tämä



raskaampi homma, Vanhapiha kertoo.

Yrityksen toiminta-alue on ympäri Suomen ja asen-

nuskeikkoja on Vanhapihan mukaan tehty myös esimerkiksi Norjaan ja Ruotsiin. Asiakaskunta painottuu

yritysassiakkaisiin, mutta Vanhapiha kertoo yrityksen avanneen terästuotteiden myynnin kuten palk-

KUKKIVA KUNNAS
KAUPPA PUUTARHA

KORVENKYLÄ VÄLIKYLÄNTIE

KUKKIESI KASVUPAIKKA



Kauniit kestävät
ORVOKIT

SUURVALIKOIMASTA

1,50€ /kpl

12€ /10 kpl

Kauniit ruukkukukat ja ampellit, puut ja pensaat

KEKKILÄN PUUTARHAMULTAA (50 L säkki)

4€ /säkki

18€ /5 säkkiä

Myös peräkärry kuormina!!!

Olemme kasvattaneet paljon monivuotisia kukkia!

**Monipuolinen puutarha
9 km Oulusta Kuusamontietä!**

Avoinna joka päivä klo 8.00–18.00, myös la ja su.
Puh. 0400 385 926

www.yrittajat.fi



Perusmuotokuva myy Petra Takamäen mukaan aina. Sen lisäksi kun kehittää vielä jotain muuta, niin valokuvaajana pärjää hyvin. Kuva: Joni Nalli

myös rentoutua. Onhan se vähän ammattitauti, kun on koko uran tehnyt valokuvaamisen parissa. Tykkään kuitenkin työstäni todella paljon, koska koko ajan oppii uutta ja tekniikka kehittyy jatkuvasti, Takamäki kertoo.

TAKAMÄKI näkee alan tulevaisuuden positiivisessa va-

lossa. Hän on alkanut huomata, että ihmiset ovat arvostavat enemmän ammattikuvaajan osaamista.

– Ehkä se on vähän kun kuvia voi nykyään ottaa puhelimesta niin ollaan huomattu, että hyvin luodun kuvan ottaminen ei ole niin helppoa, Petra Takamäki arvelee.



Valokuvaaminen ei ole ollut Petra Takamäelle koskaan harrastus. Se on aina ollut hänelle työtä.

lajiin



Metalliala on viehättänyt Markus Vanhapihaa aina. Metallitöitä hän on uransa aikana käynyt tekemässä jopa Norjassa asti. Kuva: Joni Nalli

maan myös lähialueen yksityisasiakkaita kaikissa metallin tarpeissa. Vielä ei ole kuitenkaan ollut kauheasti kysyntää yksityisiltä. Meitä ei ole vielä oikein löydetty tästä, Vanhapiha toteaa.

TYÖKEIKKOJA on Vanhapihan uralle mahtunut monenlaisia. Mieleenpainuneimpina hän muistelee vajaan kahta vuotta, mikä vietettiin Ruotsissa sekä 2010-luvulla tehtyjä töitä Suomen kaivoksilla.

– Yksittäisenä isona kokonaisuutena voisi myös nimenä Järvenpään Lidlin uuden keskustermiinalin teräsrakenteiden asennuksen. Siinä on varmaan yksittäisistä keikoista isoimmat tonnit asennettu, Vanhapiha

muistelee.

Tällä hetkellä Vanhapiha Steelcompany Oy työllistää yhteensä kahdeksan henkilöä. Vanhapiha sanoo, että yrityksen pitää kuitenkin jatkuvasti pyrkiä kehittymään ja kasvamaan. Hän kertoo, että konepaja toiminta on heillä käytännössä pyörinyt vasta puolentoista vuoden ajan.

– Toimintaympäristö on siis meille vielä jokseenkin uusi ja sitä myös jatkuvasti kehitetään.

VANHAPIHA näkee metallialan tulevaisuuden valoisaana. Hän arvioi, että kysyntää tulee Suomessa ja etenkin Oulussa riittämään.

– Täällä on suunnitella niin paljon metalliteollisuuteen liittyviä asioita, että työllisyyttä varmasti tulee olemaan. Vaikka rakennusbuumi on tällä hetkellä hiljainen, mutta suunnitella olevia hankkeita on lähialueilla niin paljon, että uskoisin kysyntää olevan myös tulevaisuudessa, Vanhapiha tuumaa.

ki- ja leiketavaran myös yksityisasiakkaille tänä keväänä.

– Haluttiin alkaa palvele-

Rantapohja

DIGILEHTI

Vain! 6 kk

45€

sis. alv

Tarjous voimassa 31.12.2025 asti.

Tilaa p. 044 714 7800 tai sähköpostilla tilaukset@rantapohja.fi tai [www.rantapohja.fi/tilaa lehti/tilaustarjoukset](http://www.rantapohja.fi/tilaa_lehti/tilaustarjoukset)

PAPERI- JA DIGILEHTI

4 kuukautta

Tilaukset Suomeen

Vain! 50€ /4 kk

sis. alv norm. 73€

Tarjous voimassa 31.12.2025 asti.

Edulliset VARAOSAT Ollikaiselta!

Tarjous

398€

(norm. 649,95€)



CRUZ

Vetokoukkuun kiinnitettävä.
Laadukas ja kevyt polkupyörä-
teline kahdelle polkupyörälle.

- Helppo ja nopea asentaa, päivittäiseen käyttöön
- Mukana lukot, joiden avulla pyörät voi lukita ja telineen saa kiinni vetokoukkuun turvallisesti
- Sopii myös fatbike ja sähköpyörille
- Kallistustoiminto



Tilausnumero:
940-507

**Vetokoukut
asennettuna!**

Hinnat
alk.

398€

Kysy tarjous!

Meiltä nyt ohjauskulmien

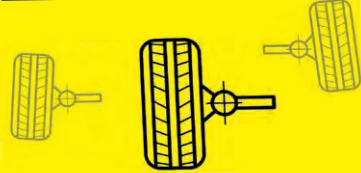
säädöt

tarjoushintaan!

69€

(norm. 99€)

Kampanja voimassa 23.5.2025 saakka.



Kiiminki
Viitantie 7 | 050 5500 967
kiiminki@mekoauto.fi

Mekonomen
Autohuolto

TÄLLÄ
KUPONGILLA!



Varastomyymälämme avoinna ark. klo 9-17

Kallisenhaara 3
90400 Oulu
Puh. 010 425 4700

Viitantie 32
90900 Kiiminki
Puh. 010 425 4702

Verkkokauppa
www.ollikainen.fi

Mekonomen
Myymälä

NYT ON AIKA TARKASTAA KATTOSI KUNTO!

Pyydä meidät MAKSUTTOMALLE arviokäynnille, teemme tarjouksen ja suunnitelman työn toteuttamisesta AMMATTITÄIDOLLA Pohjois-Pohjanmaalla!



HUOPAKATOTTOTYÖT JA SANEERAUKSET KAIKENLAISIIN KOHTEISIIN:

- Kätevällä Avaimet käteen-periaatteella.
- Huipputiimillä, jolla pitkä kokemus huopakattotöistä
- Annamme asentamillemme huopakatoille 15 vuoden materiaalitakuun ja 10 vuoden työtakuun!
- Käytämme kotimaisia icopal-tuotteita.

HUOLLETTUNA HUOPAKATTO KESTÄÄ 40-50 VUOTTA!

Muista
myös
kotitalous-
vähennys!



luotettava
kumppani®

**OTA YHTEYTTÄ
P. 045 201 0677**

ville@kiiminginhuopakatot.fi
www.kiiminginhuopakatot.fi



KIIMINGIN HUOPAKATOT OY