

Kiiminki-LEHTI

Yrittäjät
KIIMINKI

Kiimingin Yrittäjät ry:n julkaisu

16. TOUKOKUUTA

Nro 1/2024

Täyden
palvelun
kukkakauppa
- elämäsi tärkeimpiin hetkiin

Sinituuli
KUKKAKAUPPA

Liikekeskus Kiiminki
Kauppareitti 2, 90900 Kiiminki
puh. 08 834 404
www.kukkakauppasinituuli.fi

OLEMME
AVOINNA
JOKA PÄIVÄ!

Ma-To... 10 - 18
Pe..... 9 - 19
La..... 9 - 18
Su..... 10 - 16

Aqualan L

7,90 €
(norm. 10,54 €)
39,50 € / kg

40v

Tarjous voimassa
30.6.2024 saakka.

Aqualan L - Sinun ihollasi jo 40 vuotta

ORION PHARMIA

Kiimingin
APTEEKKI

ma-pe 8.30-19
la 9-16

Jäälän
APTEEKKI

ma-pe 10-18

Katso myös muut tarjouksemme Kiimingin apteekin
omasta verkkokaupasta: www.arkiapteeikki.fi

KIIMINGIN
GRILLI

GRILLIHERKUT - PIZZAT - KEBABIT - KOTIRUOKALOUNAS

Kiimingin Autopesun
KESÄN PERUSPESU

40v
KIIMINGIN
GRILLI

TARJOUS
13,90€

Tarjous voimassa elokuun loppuun.

Soita ja nouda herkut tai Syö vaikka meillä!
050 464 8581 MA-PE..... 9.00 - 23.00
LA-SU..... 10.00 - 23.00

Yrittäjät
KIIMINKI

Kiiminkipäivät 9.-10.8.2024



JÄREÄÄ RAKENTAMISTA
- VUODESTA 1963 -

MAARAKENNUSALAN KOKONAISURAKOINTI
MAA-AINESTOIMITUKSET
KONE- JA KULJETUSPALVELUT

Oulun Maa- ja Vesirakennus Oy
Yrityspuistontie 11 | 90940 Jääli | FINLAND
Tel. +358 44 4333 002 | omv.fi

MEILTÄ PIHAN
KUNNOSTUKSEEN:

- Hiekat • Sorat
- Istutusmullat
- Maisemointikivet
- Murskeet

KOTIISI
TOIMITETTUNA!



Kuulumme Kiimingin Sora konserniin

Aurinko saapuu

VIHDOINKIN aurinko on löytänyt Kiimingin ja sulattanut lumet pois, nyt pääsee rapsuttelemaan pihaa puhtaaksi.

Menneen talven aikana olemme taas Kiimingin Yrittäjien hallituksen kokouksissa miettineet, mitä tekisimme Kiiminkipäivien suhteen. Kiiminkipäivien kulut ovat kasvaneet vuosi vuodelta.

Pitkän harkinnan jälkeen päätimme järjestää vielä ainakin juhluvuoden tapahtuman 50-vuotisten Kiiminkipäivien kunniaksi 9.–10.8.2024. Saa nähdä miten jatkossa käy, saammeko mukaan yhteistyökumppaneita jakamaan työtaakkaa, riskejä ja kustannuksia ja jatkuuko pitkä perinne vielä ensi vuonnakin. Näihin vuosiin on mahtunut monenlaisia juttuja, joista muistelua tässä lehdessä.

TÄLLE KEVÄÄLLE on vielä tulossa yrittäjien yhteinen vapaailta, jossa on luvassa rentoa illanviettoa joko yrittäjälle itselleen tai mahdollisen puolison kanssa. Vielä kerkeää ilmoittautua mukaan.

Ensi syksyille taas olemme suunnitelleet muun muassa sienikursseja ja padelia, ja ulkomaanreissu toteutetaan näillä näkymin syksyllä 2025. Näistä ilmoitellaan jäsenille kesän jälkeen.

KIIMINGIN YRITTÄJÄT RY:N jäseneksi voi liittyä milloin vain. Laita vaikka allekirjoittaneelle viestiä, niin hoidetaan asia kuntoon. Kiimingin Yrittäjät ry:n jäsen on aina samalla myös Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjien sekä Suomen Yrittäjien jäsen.

Nähdään kesällä juhlissa ja tapahtumissa. Hymyillään kun tavataan!



Sirpa Runtti
yrittäjä
Kiimingin Yrittäjät ry:n
puheenjohtaja

Kiimingin Yrittäjät ry:n hallitus

KIIMINGIN YRITTÄJÄ vuoden 2024 hallituksessa on mukana sekä kokeneita, jo aiemmin siinä olleita että aivan uusia jäseniä.



Jukka-Pekka Pihlaja,
hallituksen jäsen.



Jarno Junnonaho, Taksipalvelu Junnonaho.



Elina Kokkonen, Ellun Evvää.



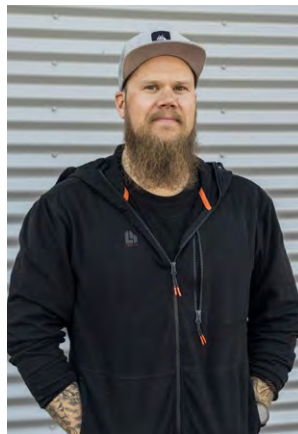
Jonna Ylilehto,
Tupavisio.



Mika Ollikainen, Ollikainen Automotive.



Susanne Puirava,
Pororajalla.



Ville Hongisto, Kiimingin Huopakatot.



Paula Paroll, hallituksen jäsen.



Teemu Partanen, Nikama Design.



Sirpa Runtti, Pitopalvelu Siruka.



Esko Valkola, hallituksen jäsen.

Tukea yrittäjälle haastavassa tilanteessa

VIIME VUODET ovat olleet monella tapaa haasteellisia ja koetelleet yrittäjän jaksamista ja yritysten tilannetta. Kustannusten nousu ja sumea näkymä tulevaisuudesta ovat olleet omiaan heikentämään yrittäjien jaksamista ja yritysten tuloskuntoa.

Haastavat ajat ja hyvinkin nopeasti muuttuvat talouden näkymät sekä suhdanteet ovat kohdelleet eri toimialoilla toimivia yrityksiä hyvinkin eri tavalla. Globaalin talouden kehitykseen emme yksin voi vaikuttaa, muuten kuin olemalla aktiivinen toimija ja ratkaisujen hakija.

YRITYKSISSÄ on totuttu sopeuttamaan toimintaa kulloisenkin suhdannetilanteen mukaisesti. Pitkään jatkuaan epävakaa tilanne yrityksen ja yrittäjän taloudessa voi johtaa monin paikoin tilanteeseen, jossa päätöksentekokyky katoaa ja ongelmat alkavat kasaantua. Yrityksiltä ja erityisesti pk-yrityksiltä odotetaan ja vaaditaan paljon Suomessa. Työllistämistä, verotuloja, tuotavuuden kasvua, alueen elinvoiman ylläpitoa jne.

PERINTEINEN selviytymiskeino yrityksissä on ollut varautuminen ja tilanteiden ennakoiminen. Yrityksiin on kerätty varallisuutta pahan päivän varalle ja tällä menetelmällä onkin selvitetty monista karikoista. Tällä hetkellä taloudelliset puskurit on monin paikoin käytetty ja talouden epävarmuus vain jatkuu. Ihmisten kulutuskäyttäytyminen on muuttunut ja muuttuu yhä varovaisemmaksi. Yritysten kustannukset ovat edelleen nousussa ja hankintaketjujen alkupäässä toimivat suurimmat organisaatiot varmistelevat omia saataviaan ja käyttävät pitkiä maksuajkoja suhteessa pienempiin toimijoihin.

Pienissä yrityksissä haasteiden tullessa usealta eri suunnalta, tulovirran heikentäessä ja laskupinojen kasvessa yrityksen maksuvaikutukset vyöryvät päälle ja syösykierteen alkupyörteet ovat nähtävissä. Vielä tässäkin vaiheessa yrittäjä pidentää omaa työpäiväänsä ja eikä

maksa palkkaa itselleen eikä yrittäjä löydä liiketoiminnallisia ratkaisuja tilanteeseen. Perheenjäsenet ja läheiset saattavat vasta tässä kohtaan huomata ensimmäiset merkit siitä, että kaikki eivät yrityksen osalta ole kunnossa. Siinä vaiheessa, kun joustokeinoista yrittäjän oman toimeentulon pienentäminen on käytetty ja maksujärjestelyneuvottelut velkojien kanssa ovat epäonnistuneet sekä oma jaksaminen alkaa hiipua, edessä on pahimmassa tapauksessa yritystoiminnan lopettaminen, joko vapaaehtoisesti tai velkojien toimesta.

YRITTÄJYYS koetaan yleensä elämäntavaksi, jossa yhdistyy työ, perhe-elämä ja oma vapaa-aika, ystävät ja verkostot. Yritystoiminnan vaikeissa tilanteissa oma jaksaminen ja toimintakyky joutuvat koetukselle ja tällöin voi olla myös vaikeaa tehdä harkittuja päätöksiä arkissakaan asioissa ilman ulkopuolisia neuvoja ja apua. Kerrannaisvaikutukset yrittäjän toimintakyvyn menettämisestä heijastuvat myös lähipiiriin ja laajemmallekin alueelle.

Valtakunnallinen Yrittäjien talousapu tarjoaa puhelimitse neuvontaa ja ohjausta. Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjät auttaa ja tukee yrittäjiä Yrittäjän tukiverkko-palvelun kautta tilanteissa, joissa yrittäjä haluaa keskustella tarkemmin tilanteestaan. Tapaamisissa mietitään yhdessä parasta ratkaisua käsillä olevaan tilanteeseen. Tärkeintä on, että yrittäjä ottaa yhteyttä riittävän ajoissa, mieluiten ennen, kuin tilanne on jo kriisiytynyt. Palvelu on maksutonta kaikille yrittäjille.

Kirjoittajat työskentelevät Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjissä ja toimivat Yrittäjän alueellisessa tukiverkko-palvelussa.

Kirsi Anttila
(FM, HuK, eMBA)
järjestöpäällikkö
Sari Reinikainen-Laine
(YTM, YTK, eMBA, AmO ja kauppatiet. yo.)
yhteyspäällikkö
Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjät



Kiimingin Yrittäjät ry:n puheenjohtaja Sirpa Runtti ja hallituksen jäsen Esko Valkola ihmettelevät, miten kaupungilta ei löydy mitään tukea pitkät perinteet omaavalle alueelliselle tapahtumalle.

Kiiminkipäivien pitkä perinne on vaarassa loppua

TEEA TUNTURI
KIIMINKI-LEHTI

KIIMINKIPÄIVÄT juhlii tänä vuonna 50-vuotisjuhliaan. Se on varmaa, että juhlapahtuma järjestetään. Jatko sen sijaan on epävarma. Kiimingin Yrittäjät ry kantaa tapahtuman taloudellisen vastuun yksinään, ja nyt ollaan tilanteessa, että yhdistyksen hallitus joutuu tosissaan miettimään, järjestetäänkö Kiiminkipäiviä jatkossa lainkaan.

Kiiminkipäivien kaltaisen kesätapahtuman onnistuminen on suurelta osin kiinni säästä. Jos on kylmää ja sataa, ei tule markkinamyymiä, ei kävijöitä. Kulut on silti maksettava.

– Meillä sattuu viime vuosiin useampi huono vuosi ja yksi hyvä. Yhden hyvän vuoden tuloksella on nyt saatu katettua huonoja vuosia, mutta nyt alkaa olla puskurirahat käytettynä, kertoo Kiimingin Yrittäjien puheenjohtaja **Sirpa Runtti**.

Ja kun ne on käytetty, yrityksen hallituksen mieleen hiipii ajatus siitä, miten käy, jos taas sattuu huono vuosi. Lainan hakeminen pankista kulujen kattamiseen olisi ainoa mahdollisuus.

Tapahtumaa ei kevyin perustein haluta yrittäjien piirissä lakkauttaa, sillä sen jatkuminen nähdään monellakin tapaa Kiimingille ja kiiminkiläisille tärkeänä.

KIIMINKIPÄIVIEN kulut lähentelevät kaikkineen noin

40 000 euroa. Kustannukset ovat viime vuosina nousseet monestakin eri syystä.

– Kaikki tarvittavat luvat maksavat yllättävän paljon. Sitten tulevat sähköt, vedet, esiintyjien palkkiot, lavarakennelmat, turvallisuuden kulut, myyntipaikat ynnä muut. Tuotto tulee lähinnä myyntipöytien vuokrasta ja meidän oman ravintolamme myynnistä, kertoo Kiimingin yrittäjien hallituksen jäsen **Esko Valkola**.

Oulun kaupunki ei kiiminkiläisyrittäjien mukaan tue mitenkään pitkät perinteet omaavaa, alueelle hyvin tärkeätä tapahtumaa. Monenlaisia tukia on haettu, mitään ei ole saatu. Myöskään tietoa siitä, miksi avustusta ei ole saatu, ei ole tarvemmin annettu.

Entinen kaupunginjohtaja kävi tapaamassa kiiminkiläisiä yrittäjiä reilu vuosi sitten ja sanoi, että juuri tällaisia tapahtumia varten avustukset on tehty ja että Kiiminkipäivät täyttäisi kriteerit. Tuolloin heräsi usko siihen, että kaupunki avustaisi. Kiimingin yrittäjät on sen jälkeen koettanut monella tapaa lähestyä kaupunkia tämän hankalan tilanteen edessä. Kukaan ei ole vastannut heille.

– Jotenkin tuntuu, että kaikki kulttuuritapahtumille tarkoitettu rahakin uppoaa kantakaupungin alueelle ja sellaisille tekijöille, joita tuetaan vuodesta toiseen mittavilla summilla. Luulisi, että nämä alueelliset ta-

pahtumat ovat tärkeä osa Oulua ja sen kyläkulttuuria, mutta näin ei ole. Haluavatko kaupungin virkamiehet ja päättäjät, että Kiiminkipäivät lakkautetaan, Esko Valkola kysyy.

KIIMINGIN Yrittäjät on viritelty päivien ympärille yhteistyötä muiden järjestöjen, kuten Kiiminki-seuran kanssa. Taloudellisen vastuun jakaminen on kuitenkin tuntunut käytännössä hankalalta.

Oulun kaupungin edustajat vastasivat tämän jutun kirjoittajalle kaupungin viestinnän **Satu Fräntin** kautta. Heidän pääviestinsä oli se, että Kiiminkipäivien taloudellista vastuuta tulee laajentaa.

– Yhteistyökumppaneiden kanssa on syytä käydä keskustelu, miten tapahtuman kulut katetaan ja kustannetaan, Fränti viestitti.

Yrittäjien kysymykseen siitä, haluaako Oulu, että Kiiminkipäivät lakkautetaan, Fränti vastasi, että näin ei missään nimessä ole.

Kaupunki näkee tärkeänä sen, että tapahtuma kerää yhteen paikalliset, entiset alueella asuneet ja kauempaakin tulleet nauttimaan päivien ohjelmasta. Kiiminkipäivillä on suuri alueellinen merkitys, se on hieno tapahtuma perinteiden ja yhteenkuuluvuuden lujittamisessa.

OULUN kaupungin sivistys- ja kulttuuripalvelut tukee

vuosittain avustuksilla taiteen ja kulttuurin toimijoita sekä taiteen ammattilaisia ja heidän muodostamiin ryhmiä. Fräntin mukaan avustushakemuksia tuli kaikkiaan 277, joista avustusta myönnettiin 158 hakijalle.

– Avustusta myönnettiin hakijoille kokonaisarviointin perusteella lautakunnan määrittämien periaatteiden mukaisesti. Valitettavasti avustusrahoitukset eivät riitä tukemaan kaikkia tapahtumia.

Oulun kulttuurisäätiö eli kulttuuripääkaupunkihanketta organisoiva säätiö ei jaa jatkuvia toiminta-avustuksia.

– Ensi syksynä kuitenkin avautuu säätiössä ohjelma-haku ”Me olemme kulttuuria”, johon toivomme laajaa osallistumista myös alueellisten tapahtumien osalta, säätiön ohjelmajohtaja **Samu Forsblom** vastaa.

MITEN Kiiminkipäivien sitten 50-vuotisjuhlansa jälkeen käy? Vastaus selviää sen jälkeen, miten ensi elokuun 9.–10. järjestettävä tapahtuma menee. Suosivatko sääät? Saadaanko kulut katettua? Löytyykö yhteistyökumppaneita tuleville vuosille?

– Toivottavasti. Kukaan ei ilomielin mieti tällaisen tapahtuman lakkauttamista. Tuntuu erikoiselta, että kaupunki ei oikeasti avusta meitä lainkaan, Sirpa Runtti sanoo.

Asianajotoimisto Seppo Koukkula

Asianajaja, varatuomari, kaupanvahvistaja

Käyntiosoite: Tuohimaantie 19, 90900 Kiiminki

Puh. 040 586 0076

mm. perhe- ja perintöasiat,
riita- ja rikosasiat, velkajärjestelyt

www.seppokoukkula.fi



ouluzone.fi

Tarratalli
YRITYKSESI ILMEEN TOTEUTAJA

TARRAT JA MERKINTÄTUOTTEET
TOIMITILA- JA AJONEUVOTEIPPAUKSET
MESSUT JA TAPAHTUMAT
ULKOMAINONTA

www.tarratalli.fi

Ellun Evvät

loihii parhaat herkut arkeen ja juhlaan Oulun alueella.

Tarvittaessa autamme myös tilaisuuden hoidossa.



ellunevvaat.fi

**TERVETULOA KOITELIN
TUNNELMATUPAAN** ♥
Kahvila avoinna koko kesän!

koitelintunnelmatupa.fi



**Muista myös Koskikipparin
kokous- ja illanviettotila!**
koitelinkoski.fi/koskikippari



LUOTETTAVAA RENGASKAUPPAA 15 VUODEN KOKEMUKSELLA

**Henkilö- ja pakettiautojen
renkaat, rengastyöt
ja korjaukset**

Näätämötie 19,
90900 Kiiminki



*Tuuhan
kaupoille!*

RENGAS ARPPA

P. 040 5470 200 | rengasarppa@gmail.com



TMI TEEMU LEHMIKANGAS

**VASTAAVA TYÖNJOHTAJA
JA PÄÄSUUNNITTELIJA**

**RAKENNUSTÖIDEN VALVONTA
SUUNNITELMAT**

TEEMU LEHMIKANGAS

RAKENNUSINSINööri (AMK)

044 377 0565

T.LEHMIKANGAS@GMAIL.COM



WWW.WILLAHILLA.COM



**WillaHilla
Eläinpalvelut**

KERROSATERIA

ISO NAUDAN 100%
TÄYSLIIHAPIHVII!



8.50

sis. ranskalaiset
ja 0,4L juoman



Keittiö

AVOINNA MA-LA 9-16



**KIIMINKI-
PÄIVIEN
ARPAJAISTEN
PÄÄ-
PALKINTO**

**TERVETULOA kesä-heinäkuussa
tutustumaan**

SAUNAN RAKENTAMISEEN!

Seuraa ilmoittelua!



RoihuPuu

Hurunmäki 1, 90910 KONTIO
040 501 1132 • www.roihupuu.fi



Juhlavuoden kunniaksi Kiiminkipäivien taustalla aktiivisesti toimineet yrittäjäkonkarit kokoontuivat muistelemaan vuosien tyviä tarinoita ja kommelluksia. Muistelutuokion tuloksia on kuultavissa elokuun 9.-10.päivinä järjestettävillä Kiiminkipäivillä.

Pöydällä Kiiminkipäivien

JONNA YLILEHTO
KIIMINKI-LEHTI

KIIMINKIPÄIVÄT järjestetään tänä vuonna 50. kerran. Juhlavuoden kunniaksi olemme pyytäneet Kiiminkipäivien taustalla aktiivisesti toimineita yrittäjäkonkareita muistelemaan vuosien aikana tapahtuman järjestämiseen liittyviä tarinoita ja kommelluksia. Tämän kokeneen joukkion vapaa-muotoisen muistelutuokion koet elokuun alussa Kiiminkipäivien esiintymislavalla. Kiimingin yrittäjät on yhdistyksenä perustettu vuonna 1981 ja lavalle nouseva kokoonpano on ollut toiminnassa mukana aivan alkua ajoilta saakka.

Puolen vuosisadan aikana koko kylän tapahtuma on muotoutunut ja kasvanut tänään tuntemiksemme Kiiminkipäiviksi. Pitkään tapahtuma tunnettiin nimellä Kiimingin Messut, jotka sellaisina järjestettiin ensimmäisen kerran Kiimingin Yrittäjien toimesta vuonna 1984. 90-luvulla alettiin tuottamaan yrittäjien omaa Kiiminki Tänään -lehteä, jossa monipuolisen



Vuonna 1979 Kiiminkipäivillä kävi yli 3 000 vierailijaa. Tuolloin juhlinnan keskiössä olivat lapset. (Rantapohja 30.8.1979)

juttutarjonnan ohella julkaistiin Kiiminkipäivien ohjelmisto. Onpa Kiiminkipäiviä mainostettu joskus jopa televisiossa!

Ensimmäisen vuosikymmenensä tapahtuma kulki enemmänkin paikallisten perinnepäivien hengessä. Siinä missä nykyään markkina-alueen valtaavat monenkirjaiset messukojut ja

myyjät läheltä ja kaukaa, alussa myyntitapahtuma painottui perinteiseen perunoiden, vihannesten ja käsitöiden kauppaan.

PAIKKAANSA Kiiminkipäivät ovat hakenneet kunnantalon ja koulujen pihoilta ja saaleista. 1990-luvulla messut järjestettiin vasta valmistuneella Lasitorilla, mutta

sielläkin tila ja alue kävi tapahtuman koon puolesta soveltumattomaksi ja oli mietittävä väljempää paikkaa. 1990-luvun puolessa välin tapahtuman keskiö siirtyi hyväksi todetulle paikalleen urheilukentän alueelle. Tämä Kiiminkipuiston ja Syke-talon edustan alue on lähivuosina kokenut uudistumista niin infran kuin viih-



KIIMINGIN YRITTÄJÄT



aikana tapahtuman järjestämiseen liit-

KIIMINKIPÄIVÄT 25.–26.8.



Hyvät kiiminkiläiset

Toivotamme Teidät ja kaikki vieraat tervetulleiksi ensi viikonvaihteena pidettäviin Kiiminkipäivien tilaisuuksiin.

Koska päivien keskeisenä teemana ovat lapset, toivomme tilaisuuksiin osallistuttavan koko perheen voimin.

Ohjelmassa mm.:

- taidenäyttely Mirex-Cafeteriassa
- perjantai: disco-ilta nuorisotiloissa
- lauantai: Kiiminkipäivien avaus (maaherra Erkki Haukipuro) sekä tori- ja kirjastotapahtuma (klo 12–16) Pyöräkilpailu klo 15
- sunnuntai: Päivien pääjuhla ja paneeli Jäälin ala-as- teella 12.30–14.30

ESIINTYY:

Timo
TAIKURI

Pitäjäottelu
Pihaseurat klo 18

Tervetuloa!

Pitäjäpäivien toimikunta

J.K. Tarkempi pitäväpäivien ohjelma tulee ristisiteenä jokai- sen kiiminkiläisen kotiin.

Ilmoitus Rantapohjassa 23.8. 1979 sen vuoden Kiiminkipäivistä.

historia ja tulevaisuus

tyvyyden kannalta, tukien entistä paremmin Kiimin- kipäivien järjestelyä ja toi- mivuutta.

Oheisohjelmasta on saa- tu nauttia monipuolisesti heinämiesten perinnekul- kuesta keppihevosisoi- hin ja markkinatansseista elokuvaesityksiin. Monen- moisia urheilutempauksia- kin on järjestetty samaisen viikonlopun yhteydessä. Kii- minkipäivien ohjelmistoa ja esiintyjä mietittäessä on ai- na ajateltu väkeä vauvasta mummoon ja vaariin. Tär- keitä elementtejä vuosittain ovat olleet perunankuorin- nan SM-kisat ja naulanlyön- nin mestaruusmittelöt. On- pa välillä kisattu voimaleu- anvedossakin.

LIVEMUSIIKKI ja yhteislaulu- tilaisuudet ovat iso osa Kii- minkipäivien tunnelmaa, ja varsinaisia markkinatansse- ja on järjestetty Huttukylän ja Alakylän nuorisoseurojen taholta. Tunnettujen veto- naulojen kanssa lavalle on noussut paikallisia artisteja ja yhtyeitä sekä uusia, nou- sevia nimiä.

Lavalla on nähty paljon erilaisia viihdyttäviä esityk-

siä ja showmeininkiä, mutta myös palkitsemisia, asiapi- toista keskustelua ja puhei- ta sekä yhdistysten ja kerho- jen esiintymisiä. Loistokkaat juontajat tapahtumalle ovat löytyneet yrittäjien omista riveistä. Kyllä toisinaan jo- pa nelipäiväiseksi paisunee- seen tapahtumaan mahtuu- kin takuulla kaikille jotain!

Perinteikkään tapahtu- man täytyy kuitenkin myös uudistua, joten tänä vuonna luvassa on erityisesti nuoril- le suunnattu perjantai-illan ohjelmisto. Lauantaipäivän huomion keskipisteenä ovat perheen pienimmät.

VUODESTA toiseen Kiimin- kipäivät ovat olleet iso, yhe- teisöllinen ponnistus. Kii- mingin omaan aikaan kunta oli vahvasti mukana järjes- tämässä tapahtumaa, niin taloudellisesti kuin raken- teellisenä ja käytännön tu- kenakin. Kuntaliitoksen jälkeen Oulun kaupunki on tullut vastaan ainoastaan ensimmäisenä vuotena, jos- kin se on tarjonnut Kiimin- kipuiston alueen Kiiminki- päivien käyttöön - ei kuiten- kaan automaattisesti vastik- keetta tänäkään. Kiimingin

Yrittäjät on ollut vuosikausia täysin yksin taloudellisessa vastuussa tapahtuman jär- jestämisestä ja onnistumi- sesta. Kulut ovat vuosi vuo- delta kustannusten nousun ja lupavaatimusten vuoksi korkeammat, mutta myös talkoina tehdyn työn osuus vähenee jatkuvasti. Siinä missä ennen löytyi innos- tunutta väkeä ympärivuo- tiseenkin yhdessä touhua- miseen, on tänään vaikea löytää talkoohenkeä. Mo- ni ennen itse hoidettu asia on nykyään pakko ulkois- ta syystä tai toisesta. Iso kiitos jokaiselle järjestelyis- sä mukana olevalle henki- lölle, yritykselle, seuralle, yhdistykselle ja yhteistyö- kumppanille. Toivottavasti hätähuutomme kuuluu myös kaupungin kirstunvartijoi- den korviin.

MISTÄ meille Kiimingin Yrit- täjille sitten tuloja tapah- tuman mahdollistamiseksi kertyy? Markkinaravin- tolan myynnistä, myyjien paikkavuokrista ja markki- na-arpajaisista. Eli jokainen kiiminkiläinen ja sellaisek- si itsensä tunteva voi var- mistaa kansanjuhlaamme jat-

kuvuuden mieleiseksi koke- mallaan tavalla!

Ostamalla arpoja, joissa on tänäkin vuonna loista- vat palkinnot – ennakkoon arpoja voi ostaa useasta kii- minkiläisestä yrityksestä ja toimipisteestä. Nauttimal- la markkinaravintolan (jo- ka siis myöskin oluteltta- na tunnetaan) antimia, sa- malla livemusiikkia kuun- nellen – ja ottamalla kave- ritkin mukaan. Tekemällä ostoksia vilkkaalla markki- nakojualueella – näin var- mistetaan myyjien innokas tahtotila tulla ensi vuonna- kin. Eikä vähimpänä osal- listumalla ihan vain yleisen markkinahengen nostatuk- seen, katselemalla ja kuun- telemalla – ei siellä kukaan käy, jos sinne ei kukaan tu- le, vai mitä?

Ensisijaisesti Kiiminkipäi- vät ovat sosiaalinen ja yhti- söllinen perinnetapahtuma, jossa tapaa vanhoja tuttuja ja uusia kasvoja.

Parhaimpana vuotena kävijöitä on arvioitu olleen jopa 10 000, vedetäänhän tänä vuonna paremmaksi ja varmistetaan että saa- haan makiat 100-vuotis- kekkerit?

Meiltä myös
LAHJAKORTIT JA
LAHJA-
PAKKAUKSET

Karoliina
PARTURI-KAMPAAMO

Kampaamo palveluja yli 30 vuoden kokemuksella

Lasitori, Kiiminki MA-PE 9-18, LA sop. mukaan P.08 8161 480

- Teet
- Yrtit
- Mausteet
- Marjarouheet

Maustekaari

0400 583 960
auli.ylipahkala@netti.fi
• www.maustekaari.fi

Ammattitaitoista sähkö- ja valaistussuunnittelua

- Sähkötöiden valvonta
- Sähkölaitteistojen lämpökuvaukset
- Kuntotutkimukset ja kuntoarviot
- Varmennus- ja määrä- aikaistarkastukset



JNelectric oy
www.jnelectric.fi

Ruunakankaantie 10,
90900 Kiiminki

jouni.nissi@jnelectric.fi | Puh. 040 355 6449

**KIVIHARJUN
SORA**

Maa-ainestoitimitukset

toimisto@kiviharjunsora.fi
Puh. 040 529 3279 | www.kiviharjunsora.fi

KUKKIVA KUNNAS
KAUPPA PUUTARHA

KORVENKYLÄ VÄLIKYLÄNTIE

KUKKIESI KASVUPAIKKA



SUURVALIKOIMASTA

Kauniit kestävät
ORVOKIT

10€ /10 kpl

Kauniit ruukkukukat ja amppelit, puut ja pensaat

PUUTARHAMULTAA (50 L säkki)

4€ /1 säkki **18€** /5 säkkiä

Olemme kasvattaneet paljon monivuotisia kukkia!

**Monipuolinen puutarha
9 km Oulusta Kuusamontietä!**

Avoimna joka päivä klo 8.00–18.00, myös la ja su

www.kukkivakunnas.fi

KOTIMAISET DOORWAY

AUTOTALLIEN ja TEOLLISUUDEN NOSTO-OVET

Valmistus, asennus ja huolto

KYSY LISÄÄ
040 773 0010
www.doorway.fi

SEURAA MEITÄ

f in y o

VM-TEAM OY

HUOLLAMME/ KORJAAMME

- Mönkijät • Moottorikelkat
- Mopot • Pienkoneet
- Kaikki muutkin härvelit

OSTAMME PURKUUN

- Moottorikelkat
- Mönkijät
- Moottoripyörät
- Muita koneella käyviä vekottimia

MOOTTORIKELKKA-PURKAAMO

VM-TEAM OY

Hallitie 1, 90940 JÄÄLI
Puh. 0400 587 801

www.yrittajat.fi

Tavallista parempi ruokakauppa

K Supermarket **HERKKU-KAUPPA**
& HALPA KAUPPA

KIIMINKI

Terveystie 6, 90900 Kiiminki
Puh. 08 5636 400
Palvelemme MA-LA 7-22 ja SU 9-22

Tervetuloa!



HINAUS-HARTIKAINEN®



Olemme toisessa sukupolvessa toimiva **hinaus- ja tiepalvelualan perheyriitys**. Toimintamme alkoi Oulussa vuonna **1984**. Sittenmin 2000-luvun alkupuolella, palvelumme monipuolistuivat sekä toimialueemme kasvoi kohti pohjoista.

Nykyisin palvelemme asiakkaitamme **Pohjois-Pohjanmaalla** sekä **Lapissa**. Me autamme sinua niin **kevyen kuin raskaan kaluston hinauksissa**.

Meidät tavoitat vuoden **jokaisena päivänä** ja mihin kellon aikaan tahansa – **yötä päivää**. Meidän asiakkaanamme voit olla varma, että ajoneuvosi on varmoissa käsissä!

- Hinaus- ja tiepalvelut kaikille ajoneuvoluokille
- Liikenteenohjaus
- Apukäynnistykset 12V, 24V
- Lukitun auton oven avaukset
- Avainpalvelut
- uudet avaimet, korjaukset, ohjelmoinnit



WWW.HINAUSHARTIKAINEN.FI

0400 383 633



Teemu Partanen vei yrittäjyysryhmän oppilaat tutustumaan myös tuotantotiloihin ja esitteli eri t

Yrittäjyysryhmä vieras

TERHI OJALA
KIIMINKI-LEHTI

KIIMINKIPUISTON koulun yrittäjyyskasvatuksen ryhmä sai huhtikuussa mahdollisuuden päästä tutustumaan yrittäjyyteen koulutilojen ulkopuolella. Ryhmä suuntasi nimittäin Välikylään vierailemaan Nikama Designin tehtaanmyymälässä ja loungeissa. Vierailua isännöinyt yrittäjä **Teemu Partanen** sanoo, että kertoo aina mielellään työstään ja tuotteistaan nuorille. Yrittäjyyskasvatuksen oppilaita on käynyt aikaisemminkin tutustumassa Nikama Designiin.

– Otan mielelläni oppilaita tutustumaan tiloihimme, ja olen iloinen, että olen saavuttanut yhteyksiä koulu-maailmaan. Minusta on ihanaa puhua yrittäjyydestä ja sen mahdollisuuksista nuorille ja aikuisillekin, sanoo Partanen.

Partanen kertoo myös käyneensä puhumassa yri-

tyksestään ja yrittäjyydestä paikan päällä korkeakouluissa. Partanen oli lisäksi mukana vuonna 2022 järjestetyssä Joki Luola -tapahtumassa, jossa kolmen oululaisen koulun oppilaat kehittivät tuoteideoita ja esittelivät niitä asiantuntijaraadille.

– On ehdottoman positiivista, että nuorille kerrotaan jo hyvissä ajoin yrittäjyydestä, ja että heitä kasvatetaan arvostamaan yrittäjyyttä. Yrittäjissä on maamme selkäranka, eikä oikeastaan mikään pyörisi ilman yrittäjyyttä, toteaa Partanen.

TÄMÄNKERTAINEN vierailu käynnistyi Nikaman tarinaan ja tuotteisiin tutustumisella. Partanen kertoi oppilaille, miten Nikama on syntynyt ja millaisia tuotteita yritys on vuosien varrella valmistanut. Isolle osalle nuorista tuttuja olivatkin Vuoden Urheilija -palkinnot, jotka Nikama Design on valmistanut Urheilugaalaan vuodesta 2013 asti.

Vierailijat pääsivät kurkistamaan myös tuotantotiloihin, jotka sijaitsevat lounge-yhteydessä. Nuoret pääsivät siis näkemään omin silmin, missä ja millaisilla työkaluilla Nikaman tuotteet jalostetaan raaka-aineesta valmiiksi tuotteiksi.

Kun nuoret kysyivät, millainen tuote on hankalin valmistaa, yllätti Partanen monet nappamalla käteensä pienen, lipaston kahvaa muistuttavan kulmikkaan esineen. Partanen mukaan teräksen taivuttaminen niin kulmikkaisiin muotoihin vaurioittamatta sitä on haastavaa. Partanen näytti nuorille myös esimerkkejä epätäydellisestä hitsausjaljesta, ja selitti, mikä prosessissa voi mennä vikaan. Vierailun lopuksi nuoret saivat vielä kierrellä myymälää vapaasti ja kysellä yrittäjältä tuotteista lisää.

KIIMINKIPUISTON koulu on opettaja **Johanna Mikko-sen** mukaan yksi harvois-



yöväihteä tuotteiden takana.



Nikama Designin tilat ja tuotteet kiinnostivat Kiiminkipuiston koulun yrittäjyysryhmän oppilaita.

“Haastavia aikoja eletään”

TERHI OJALA
KIIMINKI-LEHTI

TEEMU PARTANEN kertoo, että viime vuodet ovat olleet Nikama Designille haastavia.

– Ensin tuli koronavirus. Heti kun siitä alettiin toipua, tuli Ukrainan sota, joka löi kaikki ostohannat kiinni. Todella haastavia aikoja siis eletään, toteaa Partanen.

Partanen kuitenkin kertoo, että haluaa pitää kynsin ja hampain kiinni yrityksestään.

– Jos me laitamme pillit pussiin, katoaa myös osa seppäperinnettä Suomesta. Olisi hirveän sääli, jos

joutuisimme tekemään tällaisen ratkaisun.

Haastavien aikojen keskellä yrityksen tiloissa kuitenkin tapahtuu koko ajan jotain. Nikama Designilla on tällä hetkellä esimerkiksi kaksi korualan opiskelijaa harjoittelussa.

– Kun kerran pystyn mahdollistamaan harjoittelun, niin mielelläni sen teen. Tehtaamme on ainoa paikka Suomessa, jossa pääsee tätä nimenomaista materiaalia testaamaan ja työstämään, toteaa Partanen.

VASTIKÄÄN Nikama Designin tehtaanmyymälä ja lounge on myös saanut täy-

dennystä Turun kultasepän tuotteista. Aiemmin Turun kultasepän myymälä on ollut Oulun keskustassa, ja sieltä on voinut ostaa Nikama Designin tuotteita.

– Kun kultasepänliike päätettiin sulkea, kysyttiin minulta, voisiko timanttisormuksia tuoda esille tänne Välikylän galleriamaiseen ympäristöön. Yhteistyömme Turun kultasepän kanssa on ollut vuosien ajan toimivaa, joten otin tuotteita mielelläni esille tiloihimme. Olemme nyt yksi neljästä myymälästä Suomessa, josta näitä sormuksia saa, kertoo Partanen.

aili Nikama Designilla

ta Oulun alueen kouluista, joissa yrittäjyyskasvatusta voi opiskella pitkänä valinnaisaineena. Tällä hetkellä Kiiminkipuiston koululla on yrittäjyysryhmät sekä kahdeksannella että yhdeksännellä luokka-asteella. Nikama Designin tiloissa vieraillemassa oli yhdeksäsluokkalaisten ryhmä.

– Yhdeksäsluokkalaisten yrittäjyysryhmässä on kymmenen ja kahdeksäsluokkalaisten ryhmässä 12 oppilasta. Yrittäjyyskasvatus on suosittua – oppilaat usein sanovat, että tunneilla oppii asioita, joita ei muilla tunneilla käydä läpi. Näihin kuuluvat itse yrittäjyyden lisäksi esimerkiksi työn hakeminen, CV:n tekeminen ja verotusasiat, kertoo Mikkonen.

Yhdeksännellä luokalla yrittäjyyteen aletaan Mikkosen mukaan syventyä perusteellisemmin, ja miettiä, millä keinoilla nuoret voisivat tehdä ideoistaan yrityksiä ja ansaita rahaa. Lisäksi läpikäydään yrityksen pe-



Uskon, että yrittäjyyskasvatuksen myötä nuoret oppivat näkemään yrittäjyyden vaihtoehtona muun työelämän rinnalla.”
– Johanna Mikkonen

rustamisen eri vaiheet ja erilaiset yritysmuodot.

Johanna Mikkonen kertoo, että yritysvierailut tuovat oppilaille vaihtelua kouluarkeen, mutta toimivat myös tärkeänä kurkistusväylänä yrittäjyyteen käytännössä.

– Uskon, että yrittäjyyskasvatuksen myötä nuoret oppivat näkemään yrittäjyyden vaihtoehtona muun työelämän rinnalla. Jos tätä ei olisi, yrittäjyys voisi tuntua ajatuksena etäiseltä eikä siihen olisi välttämättä näin konkreettisia keinoja tarttua, kuin mitä nyt opiskelun kautta, sanoo Mikkonen.



Yrittäjyyskasvatuksen opettaja Johanna Mikkonen toivoo, että yrittäjyyskasvatuksen avulla nuoret oppisivat näkemään yrittäjyyden yhtenä vaihtoehtona omassa tulevaisuudessaan.

maa- ja vesirakennus
TUOHIMAA OY

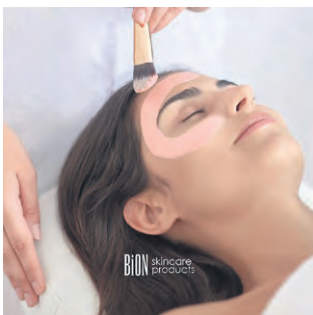
Puh. 0400 687 850

JÄÄLIN LASI

Lasipalveluita 30 vuoden kokemuksella Oulun seudulla yksityisille sekä yrityksille

**mm. Ikkunoiden korjaukset
yms. alan työt**

Hallitie 7, 90940 Jääli (yrityspuisto)
P. 041 435 5897 • jaalinlasi@gmail.com



TULOKESELLISET
BION Signature Expert
KASVOHOIDOT
9 erilaista hoitokokonaisuutta kasvoille

Mirandas
Terveystie 6, Kiiminki

Puh. 050 470 4887
Avoimna:
ti-pe 9.30-17.30,
la 10-14



www.kauneushoitolamirandas.com

ASIAKSLÄHTÖISTÄ SÄHKÖURAKOINTIA
OULUN SEUDULLA

SÄHKÖ-ARTPE OY
www.sahko-artpe.fi

yli 30 vuoden
kokemuksella

myynti@sahko-artpe.fi

Aki: 0456 314 350 • Heikki: 0400 493 573

HT-MAALAUS

MAALAUS- JA TASOITETYÖT
Puh. 040 1272 883

www.ht-maalaus.fi

Oulu, Haukipudas, Ii, Yli-Ii, Kiiminki ja Ylikiiminki

**KOTITALOUDET
JA YRITYKSET**

- sähköasennukset ja -urakoinnit

J. SÄHKÖLIIKE
Autio Oy

Jani Autio

040 584 1486

MunPiiri on tuoreen yrittäjän tutkimusmatka

TERHI OJALA
KIIMINKI-LEHTI

EEVA LÄHETKANGAS oli hautonut yritysidea mielessään pitkään, ennen kuin se pääsi konkretisoitumaan. Ensimmäisen kerran hän sai idean yrityksestä parikymmentä vuotta takaperin tehdessään diplomityötä yliopistossa. Hän kuitenkin päätyi opiskelun jälkeen työskentelemään Nokialle, ja yrittäjäys jäi odottamaan oikeaa hetkeä.

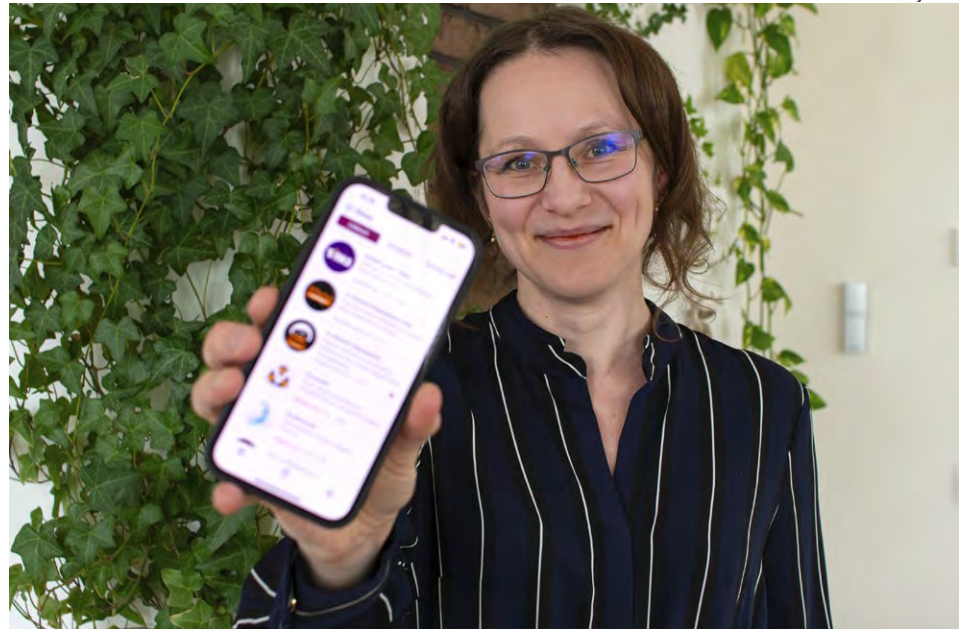
– Viihdyin työssäni hyvin. Kun muutimme Kiiminkiin vuonna 2016 ja perustimme perhettä, alkoi yritysidea äitiysvapaalla jälleen kaivella mieltä. Sitten sen vähän vapaa-ajan, mitä lapset olivat pieniä, opettelin koodaamaan, muistelee Lähetkangas.

Viisi vuotta sitten yritys viimein syntyi, ja sai nimekseen Palbassador Oy. Konkreettisen tuotteen syntymiseen meni vielä muutama vuosi aikaa.

– Aloitimme tuotekehityksen viime kesänä, ja nyt keväällä saimme MunPiiri-nimisen sovelluksen sovelluskauppoihin. Nyt olemme sitten pilottivaiheessa, kertoo Lähetkangas.

MUNPIIRI-SOVELLUS on alusta, jonka kautta yritykset voivat olla vuorovai-
kutuksessa asiakkaidensa kanssa. Alustalta löytyy useamman eri yrityksen tiedot sekä tarjouksia, etukuponkeja ja arvontoja.

– Tykkään itse käyttää MunPiiristä termiä suosittelumarkkinointialustaa. Se on kehitetty erityi-



Eeva Lähetkangas suhtautuu yrittäjyyteen seikkailuna. Hän toivoo löytävänsä Kiimingin yrittäjien jäsenenä uusia yrittäjähenkisiä tuttavuuksia.

sesti pienyrityksille, joilla ei ole välttämättä resursseja kehittää ja ostaa omaa sovellusta. Tavoittelen sovelluksella kokemusta, jossa yritysten nykyiset asiakkaat saavat vahvistettua suhdetta yritykseen ja yritykset asiakkaisiinsa.

MunPiirin kautta asiakkaat voivat yritystä suositellessaan jakaa ystävilleen etuja ja alennuksia, jotka ovat ainoastaan sovelluksen käyttäjien kautta saatavilla.

– Vastaanottajalla ei tarvitse olla sovellusta, vaan edun voi lähettää ystävälle esimerkiksi kuvaviestinä tai vaikkapa paperilapulle tulostettuna. Jakaja saa myös itse etuja sitä mukaa, kun hänen välittämänsä etua lunastetaan, sanoo Lähetkangas, ja jatkaa:

– Yritän sovelluksen avulla kääntää markkinointiviestintää yrityslähtöises-

tä enemmän asiakaslähtöiseksi, ja haastaa mallia, jossa yritykset maksavat isoille yhtiöille mainossisällön puskemisesta eri alustoille. Koska isot sosiaalisen median alustat omistetaan ulkomailla, valuvat myös näiden yritysten eurot sinne.

SOVELLUKSEN pilottivaihe on juuri käynnissä, ja mukana on jo yrityksiä Oulusta, Kiimingistä ja Jäälästä. – Yritykset tuntuvat olevan valmiita kokeilemaan tätä tapaa markkinoida, ja olen saanut yrittäjiä aika vaivattomasti mukaan, kertoo Lähetkangas.

Nyt tavoitteena on saada sovellukselle lisää käyttäjiä ensisijaisesti Oulun seudulta, ja saada samalla sovelluksesta palautetta jatkokehittämistä varten. Lähetkangas sanoo, että jos sovellus löytää paikkansa yritysten ja käyttäjien keskuu-

desta, voi se tulevaisuudessa kasvaa koko Suomen kattavaksi.

LÄHETKANGAS kokee yrittäjyyden olevan itselleen seikkailu. Hänellä ei ole aiempaa yrittäjätaustaa, ja hän suhtautuu jokaiseen päivään yrittäjänä mahdollisuutena oppia uutta.

– Insinööriäustani ansiosta olen aina ajatellut, miten asiat toimivat. Nyt saan sitten ajatella, miten ihmiset toimivat. Tämä tuntuu omalta jutultani, ja olen ehdottoman innoissani, Lähetkangas kertoo.

Tuoreena yrittäjänä Lähetkangas haluaa löytää myös yrittäjähenkisiä tuttavuuksia, ja päättikin siksi liittyä Kiimingin yrittäjiin.

– Odotan innolla, että pääsen verkostoitumaan ja tutustumaan yrittäjien porukkaan kunnolla, hymyilee Lähetkangas.

BusinessOulun ja Business-Aseman palvelut muuttavat

KIIMINKI-LEHTI

BUSINESS OULU -liikelaitos ja BusinessAseman palvelut siirtyvät 1.9.2024 alkaen Technopolis Ydinkeskustan kampukselle. Tulevissa tiloissa sijaitsevat tällä hetkellä Pohjois-Pohjanmaan TE-toimiston asiakaspalvelu- ja toimistotilat. TE-palveluiden toiminta jatkuu tiloissa edelleen. Tilaratkaisulla tähdätään TE24-uudistukseen, jossa julkiset työvoima- ja yrityspalvelut siirty-

vät kunnille 1.1.2025.

BusinessOulun työllisyys- ja elinkeinopalvelujen lisäksi mukana seuraa valtaosa kumppaneiden tarjoamista palveluista. BusinessAsema tarjoaa yhden luukun periaatteella palveluja työnhakijoille, yrittäjille, maahanmuuttajille ja kouluttautujille sekä erilaisiin arjen tarpeisiin talousasioista asuminen.

Neljä vuotta sitten avattu BusinessAsema muuttaa remontin alta. Jo pari vuotta

kestänyt kiinteistöjen saneeraus tulee jatkumaan vielä useita vuosia, eikä meluja sisäilmahaitoilta ole välttyä.

– BusinessAsema on vakiinnuttanut paikkansa monipuolisena palveluntarjoajana, ja haluamme jatkossakin tarjota mahdollisuuden asioida matalalla kynnyksellä, verkostoitua sekä osallistua valmennuksiin ja tapahtumiin. Technopolisen tilat ydinkeskustassa mahdollistavat palvelu-

jen keskittämisen, johtaja **Juha Ala-Mursula** BusinessOulusta kertoo.

Keskeiset palvelut, kuten ajanvaraukseton neuvonta yrittäjyyden, työhaun, kouluttautumisen, asumisen ja talouden asioissa, jatkuvat BusinessOulun palveluneuvonnan, International House Oulun ja kumppaneiden yhdessä toteuttamina.

Etäneuvontaan ja puhelinpalveluun muutto ei vaikuta.

Ystävyys loi pohjan yritykselle

TERHI OJALA
KIIMINKI-LEHTI

VUONNA 2019 perustettu Teknicool tarjoaa ilmalämpöpumpppujen asennuksia sekä pienimuotoisia sähkö- ja putkitöitä. Yrityksen takana ovat kiiminkiläiset **Mika Könö** ja **Tero Torro**, jotka perustivat oman bisneksen useiden vuosien ystävyysjälkeen.

– Havaitimme, että kysyntää ilmalämpöpumpppujen asennuksille oli kasvavissa määrin, ja päätimme alkaa vastata tähän kysyntään, muistelee Könö.

Kaksikko pyörittää yritystä sivutoimisesti päivätöiden ohessa.

– Tähän saa kyllä kaiken vapaa-ajan uppoamaan tehokkaasti, täydentää Torro.

Ystävyys ja bisneksen yhdistäminen on sujunut yrittäjäkaksikolta vaivattomasti. Mika Könö kertoo, että viiden yrittäjävuoden aikana miehet ovat olleet napit vastakkain ainoastaan kahdesti.

– Erimielisyyksiä tulee ja ne kuuluvat elämään, mutta niistä pääsee aina yli, Könö sanoo.

KÖNÖ JA TORRO kertovat, että he yrittävät keskittää yritystoimintaansa ensisijaisesti Oulun seudulle, mutta ovat välillä liikahtaneet kauemmaskin asennusten perässä.

– Pohjoisin kohteemme on tainnut olla Pyhällä, eteläisin puolestaan Kuopiossa, Könö toteaa.

Viimeiset kaksi vuotta ovat olleet ilmalämpöpumpppujen kulta-aikaa. Etenkin



Ystävykset Mika Könö ja Tero Torro pyörittävät sivutoimisesti Teknicool-yritystä.

vuonna 2022 ilmalämpöpumpppukauppa kävi kuumana, mutta kauppaa vaikeuttivat maanlaajuiset pumpppujen toimitusvaikeudet.

– Olimme jo kesäkuussa myyneet kaikki loppuvuoden pumpput, ja parhaimmillaan meillä oli jonossa 60 pumpppuasennusta. Tällä hetkellä ilmalämpöpumpppujen saatavuudessa ei ole enää haasteita, mutta toissavuodesta oppineena pidämme aina tiettyjä malleja varastossa siltä varalta, että vaikeuksia ilmenee, Könö kertoo.

– Sinä vuonna kiireisimpään aikaan tuli kyllä vietettyä varmasti enemmän aikaa Mikan kanssa työmaila ja tien päällä kuin puolison kanssa kotona, nauraa Tero Torro.

YRITTÄJÄT kertovat, että ilmalämpöpumpppubuumi on hieman rauhoittunut kuluvan vuoden aikana. Könö arvelee, että kesän aikana he asentavat 2–4 pumpppua viikossa.

– Lomat pidämme, niin kuin teimme viime vuonnakin. On ollut pakko oppia rauhoittumaan ja ottaa aikaa palautumiselle.

Erityisesti kesäaikaan Teknicoolilta vuokrataan myös kylmäperävaunua liikuteltavaksi pakaste- ja jääkaappitilaksi. Torro sanoo, että kylmäperävaunu on ollut suosittu etenkin juhlien järjestäjien ja festarikansan keskuudessa.

– Kylmäperävaunu on ollut muutamana vuonna Kiiminkipäivilläkin pitämässä juomia kylmänä, ja niin on



Viimeiset kaksi vuotta ovat olleet ilmalämpöpumpppujen kulta-aikaa. Etenkin vuonna 2022 ilmalämpöpumpppukauppa kävi kuumana, mutta kauppaa vaikeuttivat maanlaajuiset pumpppujen toimitusvaikeudet.

varmaan tänäkin vuonna, täydentää Könö hymyillen.

Miehet kertovat olevansa tyytyväisiä sivutoimiseen yrittäjyyteen. he eivät kuitenkaan sulje pois mahdollisuutta kasvattaa Teknicoolista väylää kokopäiväiseen yrittäjyyteen.

Kirpputori
Avoinna
TI-PE 10:00-18:00
LA-SU 10:00-16:00
MA SULJETTU
Lauantaisin ja sunnuntaisin myös pihakirppis!

Näätämöntie 8
90900 KIIMINKI
050 556 8463

MITSUBISHI ELECTRIC
ILMALÄMPÖPUMPUT JA ILMA-VESILÄMPÖPUMPUT
UPONOR UPONOR PUTKIREMONTIT

LVI-työt varmasti järkevään hintaan!
Soita tai kysy tarjous sähköpostilla: arttu@ahlampo.fi

A&H LÄMPÖTEKNIikka
A&H Lämpötekniikka Oy
puh. 041 317 9114

JK
AJONEUVOLASITUS
P. 040 727 1871
www.ajoneuvolasitus.fi

MONIPUOLINEN AUTOKORJAAMOSI KIIMINGISSÄ

UUTTA! NYT MYÖS AUTOOSI ILMASTOINNIN HUOLTO UUDELLA R1234YF KAASULLA SEKÄ R134a KAASULLA!

HUOLLATA AUTOSI ILMASTOINTI ENNEN HELTEITÄ!

HINNAT (voimassa toistaiseksi): Vanhempiin autoihin 65€ + kylmäaine (R134a maksaa 10€/100 g). Uudemman R1234yf kaasun autot 75€ + kaasu 30€/100 g. Kaasujen hintojen vaihtelu saattaa vaikuttaa hintaan.

TERVETULOA!

Autokorjaamo AVUCAR OY
040 66 88 138
myynti@avucar24.com
Karkumaantie 14, Kiiminki

www.autokorjaamoavucaroy.fi

TEUVO JÄRVENPÄÄ OY
on Pintaurakoitsijat ry:n jäsenyritys

Teemme 40 vuoden kokemuksella laadukkaasti

- Ulko- ja sisämaalaustyöt
- Tasoite- ja rappaukset
- Julkisivujen saneeraukset

www.teuvojarvenpaaoy.fi
teuvo@teuvojarvenpaaoy.com
P. 0400 580 172

KIIMINGIN LOKAPALVELU
Kaivojen ja säiliöiden tyhjennykset
045 116 16 06

HINAUSHEPPU
Hinaus- ja ajoneuvojen siirtopalvelu
045 173 83 53

Monipuoliset eläinlääkintäpalvelut!

Nyt myös leikkaukset!

Ota yhteyttä!

ELÄINLÄÄKÄRIASEMA armas
Honkipolku 6, 90900 Kiiminki
050 435 5541
info@elainlaakariasemaarmas.fi
www.elainlaakariasemaarmas.fi

Yksin ei tarvitse yrittää

KYSY LISÄÄ

> ALKAVAN YRITYKSEN PALVELUISTA

- liikeidea ja yrityksen perustaminen
- Startup Station

> LIIKETOIMINNAN KEHITTÄMISESTÄ

- yritysrahoitus
- maksuttomat valmennukset
- vienti ja kansainvälistyminen
- rekrytointiapu ja -tapahtumat
- omistajanvaihdokset

> UUSISTA LIIKETOIMINTA- MAHDOLLISUUKSISTA

- digitaalinen liiketoiminta
- hiiliviisas kiertotalous
- innovaatiopalvelut
- designmenetelmät

> SIJOITTUMISPALVELUISTA

> TOIMIALAPALVELUISTA JA VERKOSTOISTA

BusinessAseman palveluneuvonta ohjaa eteenpäin

- Palveluneuvonta on avoinna BusinessAsemalla arkisin klo 9–15.
- Puhelimitse sinua palvelee numerossa **08 558 55810** ma–pe klo 9–16.
- Voit myös varata ajan etäneuvontaan: **businessasema.com/palvelut**

International House Oulu

- Services targeted at international newcomers and immigrants, and also companies planning to recruit international people.
- Visit International House Oulu at Business-Asema or read more at **ihoulu.fi**

BusinessAsema, Hallituskatu 36, Oulu

Tutustu myös sähköisiin palveluihimme

- > osoitteessa **businessoulu.com**

Monipuolinen kattaus tapahtumia

BusinessOulun kalenterista löydät yrityksille ja niiden työntekijöille sekä työnhakijoille suunnattuja tapahtumia ja valmennuksia.

- > **tapahtumat.businessoulu.com**



Iloa ympärille kukkien kautta

TERHI OJALA
KIIMINKI-LEHTI

KUN yrittäjä **Kaisa Puurunen** avaa Alakylässä sijaitsevan suuren kasvihuoneen oven, voi hetkeksi unohtaa, että ulkona nurmea peittävät vielä osin lumikinokset. Kasvihuoneesta uhkuu lämmintä, kosteaa ja huumauttavan orvokkeilta tuoksuvaa ilmaa.

– Orvokkejahan voisi toki viedä jo huhtikuun puolella ulos, ne kestävät kylmääkin hyvin, hymyilee Puurunen katsellen kasvihuoneen hiljalleen heräävää kukkamerta.

Puurunen perusti yrityksensä puutarha Kukkaisan vuonna 2008. Hän kertoo pitäneensä aina kukista ja niiden kasvattamisesta, ja paljastaa, että yritystoiminta lähti liikkeelle ajatuksesta kasvattaa kesäkukkiä myös ystäville ja naapureille.

– Eräs tuttavani omisti tuohon aikaan puutarha-alan yrityksen, ja ehdotti myös minulle, että pistäisin saman tien yrityksen pystyyn. Hän sitten auttoi minut alkuun ja sen jälkeen olen aika lailla itse oppinut, muistelee Puurunen.

Ensimmäisenä keväänä Puurunen kasvatti kukkia vain pienemmässä, itse rakentamassaan kasvihuoneessa. Pian eräs hautaus- ja kukka-palveluyritys ilmaisi olevansa kiinnostunut tilaamaan kukkia Puuruselta, ja hän uskalsi rakentaa suuren kasvihuoneen.

– Useampi vuosi meni silti



Kaisa Puurunen on perustanut Puutarha Kukkaisan vuonna 2008.

niin, että joka kevät jännitti, että mitä jos ihmiset eivät tänä vuonna tulekaan ostamaan kukkia. Joka kevät he ovat silti tulleet, ja aina myös uudet asiakkaat ovat löytäneet minut, hymyilee Puurunen.

SUORAMYynti yksityisasiakkaille on kasvanut niin paljon, että Kukkaisa ei tällä hetkellä enää tee kukkien tukkumyyntiä esimerkiksi hautaustoimistoihin. Kukkaisan kukkia voi kuitenkin nähdä runsain mitoin esimerkiksi Oulun katukuvassa kesällä, sillä useat oululaisyrittäjät ovat ryhty-

neet ostamaan kesäkukkansa juuri Puuruselta. Kaikki alkoi M6 Dining -ravintolasta Pakkahuoneenkadulla.

– Olin toimittanut tähän tiettyyn ravintolaan pari vuotta kesäkukkiä, kun naapuriravintolat olivat alkaneet kysellä yrittäjältä, mistä tämä hankkii kauniit kesäkukkansa. Kun nämä naapuriyrityksetkin sitten ostivat kukat minulta, aloin ajatella, että voisivatkohan muutkin oululaisyrittäjät kiinnostua kukistani.

Idea kantoi hedelmää. Puurusen suorittaman myyntityön jälkeen Kukkaisan kukkia oli yli 30 ra-

vintolan edustoilla ja useiden taloyhtiöidenkin pihasa viime kesän aikana

– Visioni kukkaisasta kustasta toteutui hyvin, ja tänäkin kesänä toimitan kesäkukkiä useille yrityksille.

PUURUNEN kokee vahvuutensa organisoituvuuteen sekä taidon nauttia pienistä asioista elämässä, ja arvelee näiden piirteiden auttaneen itseään 15 vuoden mittaisella yrittäjän taipaleella sekä suuren perheen pyörittämisessä.

– Nautin suuresti siitä, että voi tuoda ihmisille iloa työlläni. On ihana katsoa ih-

misten hämmästyneitä ja iloisia ilmeitä, kun he ensimmäistä kertaa astuvat kasvihuoneeseen. Perhe on aina ollut minulle tärkein, ja tämä työ on mahdollistanut sen, että voin olla mahdollisimman paljon lasten kanssa ja he voivat tulla jopa työpaikalleni.

PUUTARHAN lisäksi Puurunen on tehnyt yritystoimintaa myös matkailualalla järjestämällä erilaisia ryhmämatkoja. Tänä syksynä Puurunen järjestää jälleen matkan muutaman koronaviruksesta johtuneen tauon jälkeen.

– Tämän syksyn matkan järjestän yhteistyössä toisen matkatoimiston kanssa.

Puurunen liittyi vastikään myös Kiimingin yrittäjien jäseneksi. Hän kertoo, että ajatus liittymisestä on käynyt mielessä aiemminkin, mutta ajatus on aina hukkunut kausiluonteisen työn alle.

NYT kun kesäkukkien sesonki on jälleen alkamaisillaan, on myös Kukkaisan puutarhalla vilskettä ja värejä. Puurunen kertoo, että orvokkien lisäksi suosituimpia kesäkukkiä ovat vuosi toisensa jälkeen pelargoniat ja miljoonakellot.

Puurunen antaa neljä vinkkiä, joilla kesäukat saa pysymään kauniina läpi kesän. Ensimmäinen on laadukkaat taimet, toinen oikeanlainen multa.

– Kesäkukille sopivat kuohkeammat mullat ja kesäkukkamulta. Liian raskas multa voi haitata lannoitteen ja veden imeytymistä kasvin juuriin.

Kolmas vinkki on lannoitus, jonka kanssa monet Puurusen kokemuksen mukaan arkailevat. Neljäntenä tulee kastelu.

– Kesäkukkiä ei ihan äkkiä saa lannoitettua hengiltä. Sen sijaan liikaa kastelemalla ne on mahdollista tappaa, joten kastelun kanssa kannattaa käyttää malttia.

Viimeiseksi Puurunen ohjaa kysymään rohkeasti ammattilaisen apua kesäkukkien hankinnassa ja hoidossa.

HUIPPU-TARJOUS!

Rantapohja tiistaina ja torstaina

Rantapohja

PAPERI- JA DIGI 4 kk

VAIN!

10 € /kk sis. alv

yht. 40€ norm. 48€

Rantapohja

Tunnus 5004760
00003 VASTAUSLÄHETYS

Puh. 044 714 7800

☐ Rantapohjan PAPERI- JA DIGILEHTI 4 KK
VAIN 10 €/kk yht. 40 €

Nimi: _____

Osoite: _____

Puhelin: _____

Sähköposti: _____

Tilaa: www.rantapohja.fi

-> tilaukset -> tilaustarjoukset tai 044 714 7800
tilaukset@rantapohja.fi tai tällä kupongilla!

Tarjous voimassa rajoitetun ajan: 5.3.-31.5.2024

Pitopalvelua

SIRUKA

puh. 0400 776 560, sirpa.runtti@siruka.fi
Lisää palveluistamme: www.siruka.fi

Seuraava Kiiminki-lehti ILMESTYY TORSTAINA 25.7.

Yrittäjät
KIIMINKI

URAKOINNIT SÄHKÖASENNUKSET

SÄHKÖ-POLAR OY

Alasintie 10 B, 90400 Oulu
Puh. (08) 8180 100

spoy@sahkopolar.fi

www.sahkopolar.fi

ELEKTRIA

Rakennamme uutta, korjaamme vanhaa ja pidämme tekemästämme huolen!

- ✦ LEIKKIVÄLINEIDEN TURVATARKASTUKSET
- ✦ LEIKKIVÄLINEET JA TURVA-ALUSTAT
- ✦ VIHERSUUNNITTELU
- ✦ VIHHERHOITOTYÖT
- ✦ KIVI- JA VIHERRAKENNUSTYÖT
- ✦ MAANRAKENNUSTYÖT

Jarkimo

044 0344 882 | Tervaniementie 9, Jääli
www.jarkimo.fi



ERIKOISERIÄ,
PROTOMALLEJA
JA KOOTTUJA
TUOTTEITA

LOVIN MYYMÄLÄ AVATTU JÄÄLISSÄ
AVOINNA MA-PE: 10-16 TAI SOPIMUKSEN MUKAAN
LOVI OY, HALLITIE 3, 90940 JÄÄLI, p. 040 745 5002

Edulliset VARAOSAT Ollikaiselta!

Tarjous

398€
(norm. 649,95€)



Tilausnumero:
940-507

Kuljetustarvikkeet joka autoon ja tarpeeseen!

CRUZ

Vetokoukkuun kiinnitettävä.
Laadukas ja kevyt polkupyörä-
teline kahdelle polkupyörälle.

- Helppo ja nopea asentaa, päivittäiseen käyttöön
- Mukana lukot, joiden avulla pyörät voi lukita ja telineen saa kiinni vetokoukkuun turvallisesti
- Sopii myös fatbike ja sähköpyörille
- Kallistustoiminto

Pyyhkijän-
sulat
asennettuna ja
edullisesti!
Hinnat alkaen
7,98€

Vetokoukut asennettuna!

Hinnat
alkaen

398€

Kysy
tarjous!

Vetokoukuilla
on 3 vuoden
tehdastakuu



Meiltä nyt ohjauskulmien
säädöt
tarjoushintaan!

69€

(norm. 99€)

Kampanja voimassa 16.-31.5.2024

Kiiminki
Viitantie 7 | 050 5500 967
kiiminki@mekohuolto.fi

Mekonomen
Autohuolto



Varastomyymälämme avoinna ark. klo 9-17

Kallisenhaara 3
90400 Oulu
Puh. 010 425 4700

Viitantie 32
90900 Kiiminki
Puh. 010 425 4702

Verkkokauppa
www.ollikainen.fi

Mekonomen
Myymäla