

Kiiminki-LEHTI

Yrittäjät
KIIMINKI

Kiimingin Yrittäjät ry:n julkaisu

24. MARRASKUUTA

Nro 3/2022



Olemme avoinna
joka päivä!
(25.12. suljettu)

KUKKIEN AIKAA

Joulun taikaa...

Runsas valikoima yksilöllisiä käsintehtyjä asetelmia.
Meiltä extraluokan joulutähdet, atsaleat,
hyasintit, jouluruusut...

Sinituuli
KUKKAKAUPPA

Avoimna joulukuussa:
ma-to 10-18, pe 9-19,
la 9-18, su 10-16
Jouluviikolla avaamme
joka päivä klo 9

Kauppareitti 2, 90900 Kiiminki (Liikekeskus ABC), Puhelin (08) 834 404
www.kukkakauppasinituuli.fi

NYT ONNISTUU KAIKKI PESUT!

**ILMAINEN
KULJETUS 20 km
SÄTEELLÄ.**

Etu voimassa vain Pesuraidasta
tehdylle tilauksille

**MATTOPESULA
PESURAITA**

Liitentie 11
Rusko, Oulu
p. 08 530 6950
ma-pe 8-16 Pesuraita.fi

**Sinun
avuksesi**

LIATON
KEMIALLINEN & VESIPESULA

Liaton Kempele
Zatelliitintie 17 A 3
p. 010 4233 103
ma-pe 8-17 liaton.fi



Hemmottelua
ja hyvää oloa
**LAHJA-
KORTILLA!**
Labjakortit myös netistä.

Mirandas
Terveystie 6, Kiiminki
Puh. 050 470 4887
Avoimna:
ti-pe 9.30-17.30,
la 10-14

www.kauneushoitolamirandas.com

www.rantapohja.fi

Yrittäjät
KIIMINKI

Oulun Seudun Leader ry

**TUKEA YRITYSTOIMINNAN
KEHITTÄMISEEN JA
INVESTOINTEIHIN**

LEADER
Oulun Seutu

Lisätietoja: www.oulunseudunleader.fi

Ollikaisen Black Friday -tarjoukset

Voimassa VAIN PERJANTAINA 25.11.!!! Katso tarjoukset: ollikainen.fi

50 kpl
ERÄ!

69⁹⁹

(norm. 189€)
-63%

**Varta
Silver
Dynamic
74 Ah
käynnistys-
akku**



Tehokkaat ja suorituskykyiset VARTA Silver Dynamic -akut tuottavat ylivoimaista käynnistystehoa,
joka täyttää tiukimmatkin energiavaatimukset ilman että mistään on tingitty. Huippuluokan suoritus-
kykyä runsaasti varusteltuihin autoihin. 1 kpl/asiakas.

50 kpl
ERÄ!

19⁹⁹

(norm. 39,90€)

**Castrol 5W-40 Magnatec
C3 moottoriöljy 4 l**



Castrol Magnatec 5W-40 C3 soveltuu autojen
bensini- ja dieselmootoreihin, joihin valmistaja
suosittelee ACEA A3/B4, A3/B3, C3, API SN/CF tai
aikaisempien luokituksien 5W-40 öljyä. Castrol
Magnatec 5W-40 C3 on monien autonvalmistajien
hyväksymä.

250 kpl
ERÄ!

8⁹⁹

(norm. 24,99€)
-64%

**Einparts H7
halogeenipolttimo
+130% 55 W 2 kpl**



Tuotetunnus:
EPB47K

**BLACK
FRIDAY**

**Määräaikais-
huollot
-20%**

Kiiminki Viitantie 7 | 050 5500 967
kiiminki@mekohuolto.fi

**TÄLLÄ
KUPONGILLA!**

Tarjous
voimassa vain
25.11.2022 varatuille
ajoille, voit valita
huoltoajan
joulukuun
loppuun mennessä!

**Mekonomen
Autohuolto**

Katsastustarjous!

Koko katsastus

Tarjous voimassa vain 25.11.2022 varatuille ajoille,
voit valita katsastusajan joulukuun loppuun mennessä!

**TOP KATSASTUS
KIIMINKI**

39€

(norm. 55€)

Viitantie 7, Kiiminki
Puh. 0400 515 725
Avoimna:
ma klo 9-19, ti-pe klo 9-17
www.topkatsastus.fi



Varastomyymälämme avoinna ark. klo 9-17

Kallisenhaara 3
90400 Oulu
Puh. 010 425 4700

Viitantie 32
90900 Kiiminki
Puh. 010 425 4702

Verkkokauppa
www.ollikainen.fi

**Mekonomen
Myymälä**

PUHEENJOHTAJAN TERVEISET

Hymykin lämmittää

KYLLÄ se täytyy jo uskoa, että talvi on tulossa. Maassa on valkoinen harsopeite ja ulko-oven avatessa vastaan tulee jo kylmä ilima, niin kuin meillä sanotaan. Näin kesäihmiseä alan jo tässä vaiheessa odotella ensi kevättä ja kesää, ihanasti lämmittävää aurinkoa.

Toiset sanoo, että se on pukeutumis-kysymys, paleleeko - joten laitanpa villasukat jalkaan.

Kylmä, pimeä ja talvi tarkoittavat sitäkin, että sisällä on pidettävä lämmöt ja valot päällä. Ja sehän tarkoittaa, että töitä on tehtävä entistä enemmän, jotta sen kaikkien jännityksellä odottaman sähkölas-kun voi sitten maksaa.

SÄHKÖN HINTA on jo sitä tasoa, että täytyy miettiä, kulutammeko kenties jollain tapaa turhaan sähköä. Näin pimeään aikaan vuodesta on tapana esimerkiksi sytyttellä valoja ulos tunnelmaa luomaan. Tänä vuonna mietimme siis säästäisimmekö, jos jättäisimme jouluvalot sytyttämättä.

Joka tapauksessa päätimme nyt kuitenkin, että valot on oltava, kos-

ka asumme hieman korvessa ja ulkona on pimeää. Ainakin vähän valoa on hyvä olla matkalla ulkosau-nan lämpimään, siellähän sitä voi-kin sitten istuskella pimeässä ja tui-jotella kiukaan luukun raosta pilkot-tavia liekkejä.

SIELLÄ ulkosaunassa ajatukset hii-pivät taas siihen, että keskellämme elää paljon yksinäisiä ihmisiä. Hei-tä, joiden läheisten maallinen tai-val on jo päättynyt ja elämään on jäänyt kenties tyhjä aukko tai hei-tä, jotka ovat syystä tai toisesta jää-neet vaille läheisiä ihmisiä.

Näin joulun aikaan yksinäisyys ko-rostuu. Joskus ihminen voi olla yksi-näinen silloinkin, kun ympärillä on ihmisiä – ei ehkä yksin, mutta yksi-näinen. Kunpa kaiken kiireisen arjen keskellä ehtisimme jokainen muistaa muitakin kuin vain itsemme.

NYT on kauppoihin ilmestynyt eri tahojen keräyksiä, joilla muistetaan yksinäisiä ja vähävaraisia, vanhuksia ja lapsiperheitä. Ainakin Lions Club kerää ja jakaa vuosittain jouluiloa

alueemme vähävaraisiin koteihin. Myös kukkakaupoilla näytti olevan kampanja, jonka avulla on mahdollista laittaa kukka ja joulutervehdys ikäihmisiä ilahduttamaan. Lemmikieläimillekin on järjestetty keräyksiä, lähinnä varmaan perheisiin, joissa on puutetta vähän kaikesta, siis myös eläinten ruuasta. Lemmikit tuovat niin paljon elämäniloa omistajilleen, että niiden kautta auttaminenkin on tärkeää.

Toisen ihmisen ilahduttamista voi olla myös hymy ja ystävälliset sanat, joihin jokaisella lienee varaa. Haastankin tässä kaikki ilahduttamaan läheistä tai tuntematonta jollain tapaa!

Ja eihän niiden valojen tarvitse tosiaankaan koko ajan palaa – välillä voi nauttia hämärässä leivinuunin lämmöstä ja tunnelmoida katsellen lumoavaa hiillosta. Tai sulkea vielä silmät ja kuvitella että on jo kesä. Hymyillä...

Sirpa Runtti
yrittäjä
Kiimingin Yrittäjät ry:n
puheenjohtaja



Kiimingin Yrittäjät ry:n hallitus vuonna 2023

» Kiiminki-lehti

KIIMINGIN YRITTÄJÄT RY:N vuosikokouksessa valittiin yhdistyksen tulevan vuoden hallitus.

Pari vanhaa konkaria, jokenen muutaman vuoden mukana ollut, useampi vasta toisen hallitusvuotensa aloittava sekä yksi ihan uusi hallituksen jäsen.

Mukana on siis sekä tietotaitoa aikaisemmasta toiminnasta että uutta virtaa ja ajatuksia.

Hallitus vuonna 2023: **Sirpa Runtti** (pj), **Esko Valkola**, **Kirsi Pulli**, **Jonna Ylilehto**, **Tiia Parikka**, **Mari Halkola**, **Elina Kokkonen**, **Jukka-Pekka Pihlaja**, **Mika Ollikainen**, **Paula Paroll** ja **Tee-mu Partanen** (uusi).

KOLUMNI

”Kiiminkijoki, on vaikeaa saada enää ihmiset korven elämään uskomaan”

40 VUOTTA SITTEN julkais-tun Mikko Alatalon Kiimin-kijoki-kappaleen sanat tun-tuvat kipeän osuvilta, jos Kiiminkijoen lähiseudut tul-kitaan korveksi. Jos Alatalo päivittäisi kappaleen tähän päivään, niin sanat olisivat varmasti vielä asteen synkemmät.

Ehkä täällä korvessa kuitenkin on vielä elämää.

OLEN lähtöisin Pudasjärven Pietarilasta, jossa talomme oli melkein Iijoen rannassa. Joskus asuin Oulussa Vär-tössä ja parvekkeelta näki Oulujoelle. Silti ehdoton kotijokeni on aina ollut Kiiminkijoki, jonka rannoilla, vedessä ja jäällä olen kulkenut lapsesta lähtien.

Vaikka asunkin nykyään Jäälissä pyöräilymatkan päässä Kiiminkijoen rannasta, niin tärkeimmät paikat löytyvät yläjuoksulta isäni synnyin-seudulta, jossa mummola-ni ja mökkimme sijaitsee edelleen. Sinne palaan aina. Siellä Puolangan ja Uta-

järven rajalla Kiiminkijoki on niin kapea, että sen yli pystyy heittämään vaikka metrisellä halon.

KIIMINKIJOKI on ollut itseleni myös vahvin kotiseuturakkauden symboli ja jotenkin koen yhdeksi elämänteh-täväkseni saada ihmiset löytämään tuon hienon joen.

Toissa keväänä törmäsin Koitelissa TV-sarjaansa kuvanneeseen Mikko ”Peltsi” Peltolaan, jonka kanssa jut-telin Kiiminkijoen rannasta. Peltsillä oli kuvausryhmänsä kansa takana usean päivän melontaseikkailu joen eri osissa ja hän harmitteli, etteivät he uskaltaneet laskea Kalliuskoskea, joka on yksi Kiiminkijoen hienoimmista koskista.

Näytin hänelle videon muutaman vuoden takaa, jossa laskin kyseisen kosken ilmapatjalla ja hän kutsui hämmästyneenä myös kuvaajansa ihmettelemään suoritusani. Toki näytin heille kuvia myös 15 vuo-



Luonnosta vieraantuneet ihmiset alkavat kaivata lisääntyneen teknologian muokkaaman todellisuuden vastapainoksi jotain perinteisempää tekemistä ja kokemista.

den takaa, kun laskin tulva-aikaan Kalliuskoskea seuraavan Kurimonkosken pienellä kumiveneelläni. Halusin näyttää Peltsille, että kyllä täällä korvessakin on kovia kavereita ja elämää.

TUON Kiiminkijoen tässä esiin myös siksi, että näillä seuduilla on paljon vastaavia nähtävyyksiä, ihmisiä ja osaamista, joiden arvoa ei aina osata ymmärtää tai niiden merkitystä vähätellään, kun ne tuntuvat itsestään selvyyksiltä.

Esimerkiksi isältäni olen kysynyt, että ymmärtäkö hän jonkun kaupungissa asuvan luontoa kaipaavan ihmisen olevan valmis maksamaan hänen järjestä-

mästä kalastusopetukseltaan ja tarinallisista luontoretkestään. Isäni ei usko siihen, mutta ei uskonut sosiaalisen median alustan TikTokin luomiin mahdollisuuksiin, kun aloin tehdä sinne sisältöä. Enkä tiedä olisiko minua kaksi kertaa Kiiminkijoen pidempään kulkeneen isäni luontoretkillä oikeasti kysyntää, mutta valtakunnallinen tunnettuus ainakin helpottaisi niidenkin markkinointia.

Hyvinvointasko-kanavallani on TikTokissa 46 000 seuraajaa ja videoita on katsottu kymmeniä miljoonia kertoja. Isänikin on vihdoin myöntänyt, että TikTok-suosio ei ole pelkästään negatiivinen asia ja on äitini tavoin

suostunut jopa esiintymään videoillani.

TikTokissa olen tuonut yllpeästi esille myös korven elämää ja juuriani Pohjois-Suomessa.

Kun videoissani nousee esille Kiiminkijoki, Oulu, Pudasjärvi tai joku lähikunnista, niin toivon jonkun eteläsuomalaisen poh-tivan pitäisikö seuraavalla kesä- tai hiihtolomalla lähteä katsomaan mitä nämä paikat kaukana Pohjois-Suomessa ovat.

Tulevaisuuden suuret mahdollisuudet näen siinä, että luontomatkailupalvelujen kysyntä nousee ihan uudelle tasolle ja sen ympärille syntyy uusia muotoja toteuttaa liiketoimintaa. Luonnosta vieraantuneet ihmiset alkavat kaivata lisääntyneen teknologian muokkaaman todellisuuden vastapainoksi jotain perinteisempää tekemistä ja kokemista.

KIIMINGIN YRITTÄJÄT on ollut itselleni tärkeä yhteisö,

koska siellä on ihmisiä, joille tämä seutu on samalla tavalla merkittävä.

Itse ajattelen niin, että paikallisia yrityksiä kannattaa pyrkiä tukemaan, mutta niiltä pitää myös vaatia enemmän.

Yhdessä tekemisen merkitystä korostetaan aina, mutta myös terve keskinäinen kilpailu on tärkeää. Kilpailu kehittää yrityksiä ja sen myötä koko aluetta. Kun alueet kilpailevat toisiaan vastaan, niin hyötyjänä on lopulta koko kehittyvä maa. Ja mikä sen hienompaa kuin näyttää tässä kilpailussa, että täällä korvessa osataan tehdä joitakin asioita paremmin kuin muualla.

Omat tarinat syntyvät jatkossakin näillä vapaana virtaavan Kiiminkijoen lähiseuduilla ja oma uskoni korven elämään vain vahvistuu.

Asko Mäkäräinen
paikallinen yrittäjä

Yritykset reagoivat toimintaympäristön muutoksiin myös Kiimingissä

» Anu Kauppila
» Kiiminki-lehti

SÄHKÖN HINNAN nousu, raaka-aineiden saatavuusongelmat ja tuotteiden kustannusten kasvu vaikuttavat yritysten toimintaan myös Kiimingissä. Sähkön hinnan nousu näkyy niin säästötoimenpiteinä kuin myös uusina järkevinä investointeina. Raaka-aineiden hintojen nousu näkyy hieman jo kuluttajahinnoissa. Kuluttajat hakevat enemmän edullisempia vaihtoehtoja.

Kiimingin K-supermarketin kauppiaas **Hanna Marttila** kertoo, että moninkertaistunut sähkön hinta näkyy heilläkin.

– Aloittaessani Kiimingissä kauppiana ei tällaiseen osannut varautua. Onhan se tuonut haasteita, mutta yritämme omalla toiminnallamme vähentää sähkön kulutusta, Marttila sanoo.

Myymälässä on vähennetty sesonkipakkasaltaiden määrää ja juomaosastolla on jouduttu osa juomakaapeista laittamaan lämpimiksi. Iso osa myymälän tuotteista on kuitenkin sellaisia, joiden kohdalla lämpötilaa ei voida laskea, ja tietyistä säilytyslämpötiloista on pidettävä kiinni. Kaupan asiakkailta on löytynyt ymmärrystä säästötoimenpiteisiin.

– Kiinteistö on sähkölämmittimen, joten kulutus on kova, Marttila toteaa.

MYÖS Marttila on kilpailuttanut sähkösopimuksia ja tilanteesta on keskusteltu myös ketjun ja muiden kauppiaiden kanssa. Kauppiat tekevät omat ratkaisunsa, mutta Marttila kertoo heidän vaihtavan ideoita sähkönkulutuksen vähentämiseksi ja jakavan kokemuksia siitä, mikä toimii ja mistä ei taas ole hyötyä.

Maailmantilanne on vaikuttanut myös kuluttajahintoihin samoin kuin ne vaikuttavat yrittäjien ostohintoihin. Hanna Marttila toivoo, että hintataso ei jäisi nykyiselle tasolle.

– Hintojen nousu huolestaa sekä kotitalouksia että yrittäjiä. Olemme vahvistaneet kaupan omien merkkien valikoimaa merkkituotteiden rinnalla, jotta kuluttajalla on mahdollisuus tehdä myös edullisempia valintoja, hän sanoo.

Ruoan hinta on noussut paljon viimeisen vuoden aikana. Nousua selittävät kallistuvat lannoitteet ja energia, joka vaikuttaa koko elintarvikeketjuun niin maataloudessa, ruokateollisuudessa kuin myös kaupoissa. Tilastokeskuksen mukaan lihojen hinta on noussut yli



Sesonkipakasteiden vähentäminen tai pakasteiden keskittäminen harvempiin laitteisiin on ollut muutamilta yrityksillä yksi säästötoimenpide.

20 prosenttia, jauhojen hinta yli 45 prosenttia ja munien hinta 35 prosenttia. Kaikki tuoteryhmät huomioon ottaen hinnat nousivat syyskuussa 14,5 prosenttia.

VAASAN LEIPOMOMYYMÄLÄSSÄ Kiimingissä sähkön hinnan nousu ei ole vielä näkynyt, sillä heillä on pitkäaikainen sähkösopimus, johon nykyhinnat eivät ole vielä vaikuttaneet. Yrityksen tuotantojohtaja **Kari Nylander** kertoo kuitenkin yrityksen miettivän paljon



Asiakkaat ovat ottaneet asian yllättäväinkin hyvin vastaan. Suurin osa ymmärtää.

– **Minna Huru**

energiatehokkuutta ja tarkoituksena on tunnistaa energiahukat.

– Selvitämme koko ajan mistä energiahukkaa tulee ja miksi.

Teemme sitten tarvittavia toimenpiteitä, Nylander kertoo.

Raaka-aineiden hintojen nousu näkyy leipomossa etenkin jauhojen kohdalla. Nylander kertoo sen aiheuttavan myös painetta kuluttajahintoihin. Maailmantilanne vaikuttaa hintojen nousuun, vaikka yritys käyttää kotimaista viljaa eikä näköpiirissä ole sen suhteen muutoksia. Asiakkaat ovat olleet ymmärtäväisiä, ja Nylander kertoo, että muutoksia on viety eteenpäin hyvässä hengessä.

– Kuluttajatottumukset muuttuvat ja nyt haetaan edullisempia vaihtoehtoja. Vielä ei olla päästy siihen saakka, että uusia tuotteita olisi tullut tarjolle, mutta etsimme tapoja pitää kuluttajahinnat kurissa. Siihen vaikuttaa tietenkin myös energian säästäminen, Nylander kertoo.

Yritys tekee pitkän tähtäimen suunnitelmia ja tulevaisuutta rakennetaan toiveikkaina. Nylander sanookin, että vierivä kivi ei sammaloidu ja tuntosarvet tulee olla herkinä. He hakevat yhteistyökumppaneita ja asiantuntijoita energia-alalta, jotka voivat tehdä lämpömittauksia ja selvittää, missä energiaa menee hukkaan ja mitä sille voitaisiin tehdä. Energiankulutusta yritys seuraa päivätasolla. Tulevaisuuden rakentaminen näkyy myös henkilöstöhallinnossa ja rekrytointeja ja koulutuksia suunnitellaan vuoden päähän.

– Emme itse ole energia-alan asiantuntijoita, joten haemme asiantuntijuutta muualta. Olemme toteuttaneet sen pohjalta järjeviä investointeja, esimerkiksi vaihdimme valaistuksen ledeihin, Nylander kertoo.

KIIMINGIN GRILLILLÄ sähkölaskut ovat melkein kolminkertaistuneet, ja säästötoimenpiteitä on tehty mahdollisimman paljon. Yrittäjä **Minna Huru** kertoo, että sähköyhtiöt ovat antaneet nihkeästi uusia sopimustarjouksia niitä kysyessä. Kiinteistön lämmitysmuoto on kaukolämpö, ja lisäksi yrityksen tiloissa on ilmalämpöpumppuja, mutta ne on nyt laitettu kiinni.

– Kaikki juomakaapit on laitettu kiinni, ja pakasteet on yhdistetty yhteen pakkaseen, jotta ylimääräiset on myös saatu kiinni, Huru kertoo.

Ruokapuolella raaka-aineiden hinnat ovat nousseet ja joissain tuotteissa on ollut myös hetkellisiä saatavuusongelmia. Huru kertoo hintojen nousun näkyvän etenkin paistojen ja pihvien hinnoissa. Sämpylöitä ei meinannut hetkeen saada lainkaan. Kustannusten nousu on vaikuttanut kuluttajahintaan.

– On tärkeää, että laatu ja annoskoko pysyvät samana, joten ainoa vaihtoehto oli nostaa hintoja, Huru sanoo.

Yrittäjä kertoo, että ruokalistaan ei ole tullut muutoksia, mutta esimerkiksi annoskokojen pienentäminen kävi mielessä. Kaikesta huolimatta Huru kertoo olevansa hyvillä mielin ja toiveikas.

– Asiakkaat ovat ottaneet asian yllättäväinkin hyvin vastaan. Suurin osa ymmärtää, Huru sanoo.



Parturi-Kampaamo
Karoliina

Eija ja Mari
Lasitori, Kiiminki
P. 08 816 1480
ma-pe 9-18, la sop. mukaan

LAKIASIAINTOIMISTO TUUKKA TIEKSOLA VARATUOMARI

Puh. 0400 585 286

MAKSUTON NEUVONTA!

- Rikos- ja riita-asiat
- Oikeudenkäynnit
- Avioerot, lasten huolto, tapaaminen ja elatus

Mäkelininkatu 20-22 B 4, 90100 Oulu

Adele
Kokonaisvaltaista hoitoa keholle, mielelle & sielulle

- LAHJAKORTIT
- Kauneushoitopalvelut
- Energiahoidot
- Tiibetiläinen äänimaljahoito
- Energiakentän kuvaus

HAKOMÄENKAARI 14, KIIMINKI
040 5866 661
WWW.ADELE.FI

@kauneusadele
@valonluojatar

- Suomalaista luonnonkosmetiikkaa
- Eteeriset öljyt
- ZAO luomumeikit

Vuoden yrittäjänä palkittu GoArctic toteuttaa myös yrittäjiensä unelmia

» Kiiminki-lehti

KIIMINGIN yrittäjien Vuoden yrittäjänä 2022 palkittiin Go Arctic Oy.

Valtakunnallisesti yrittäjäpalkinnolla halutaan korostaa yrittäjien merkitystä suomalaiselle talouselämälle. Palkinnonsaajia on aina yhdistänyt yrityksen taloudellinen kannattavuus, elinvoimainen historia ja selkeä yrittäjävetoisuus.

Kiimingin yrittäjien Vuoden yrittäjä -palkinnonsaajan kriteereit ovat olleet lisäksi muun muassa yrityksen kasvumenestys, työnantajana toimiminen sekä oman alansa merkittävä toiminta ja toiminnan kehittäminen.

KIIMINGIN YRITTÄJÄT RY:N puheenjohtaja **Sirpa Runtin** palkitsemispuheessa yhdistyksen pikkujoulussa ja vuosikokouksessa viime viikonloppuna Iso-Syötteellä kerrottiin, että tämän vuo-



PASI ESKOLA

Jääliläinen Vesa Ojala on Vuoden yksinyrittäjä

» Teea Tunturi
» Kiiminki-lehti

ISÄNNÖITSIJÄ Vesa Ojala valittiin tänä vuonna Kiimingin Vuoden yksinyrittäjäksi. Perusteina palkitsemiselle on se, että Ojala on toiminut pitkään yrittäjänä ja ollut mukana yrittäjien toiminnassa aktiivisesti. Yrityksen toiminta näkyy myös laajasti Jäälän ja Kiimingin alueella.

Ojala on tehnyt vuodesta 2007 saakka isännöintiä toiminimellä. Hänellä on taustaa myös kiinteistönvälityksen parista. Vuonna 2013 Ojala perusti Isännöinti Vesa Ojala Oy:n ja keskittyi tekemään ainoastaan isännöitsijän töitä.

– Kaikki sai alkunsa aikanaan, kun otin silloisen kotini taloyhtiön isännöinnin hoitaakseni. Siitä se homma lähti pyörimään ja laajene-



MARI SILTAKOSKI

Jääliläinen Vesa Ojala palkittiin Vuoden yksinyrittäjänä.

maan, Ojala kertoo.

TÄLLÄ HETKELLÄ hänellä on noin 40 kohdetta isännöitävänä, ja 95-prosenttisesti ne sijaitsevat Jäälän ja Kiimingin alueella.

Ojalan mukaan hän on ollut jo melko pitkään maksimiyöllistetty.

– Työntekijän palkkaamista olen miettinyt, mutta sen suhteen en ole päättänyt tehdä, koska palkkaamiseen ja sen myötä tulevien lisäkohteiden ottamiseen sisältyy riskejä. Mitä jos en onnistukaan löytämään hyvää työntekijää ja sitten olen lirissä uusien kohteiden kanssa, Ojala pohtii.

Valinnastaan Vuoden yksinyrittäjäksi hän sanoo olevansa hyvillään.

– Hyvältähän se tuntuu, että oma tekeminen on huomioitu, Ojala sanoo.

MEDIKKO

Fysioterapiaa, vaativaa kuntoutusta ja hyvinvointivalmennusta

Akuutti- ja etäavustukset myös ilman lähetettä

Hallituskatu 29 B, Oulu
Kauppatie 3, Pudasjärvi
TtM fysioterapeutti Mari Halkola
www.medikko.fi | 0400 681 433



Jos yrittäjävuodet joutakin ovat opettaneet, niin sen, että ainoa mikä on varmaa, on muutos.
- Kirsi Eskola

den valinnassa kiinnitettiin huomiota myös siihen, että tapahtuma- ja matkailualalla toimivan yrityksen kasvusuunta on jatkunut positiivisena alaa kovasti kohdelleen korona-ajan jälkeen ja, että yritystä luotsaavat vahvat ja rohkeat naisyrittäjät.

- Olemme erittäin otettuja tästä huomionosoituksesta. Olemme sitoutuneita yrityksemme kehitykseen, toteutamme unelmiamme omassa yhtiössämme ja haluamme yrityksemme kasvavan ja kehittyvän niin itsemme kuin upean henkilökuntammekin vuoksi, sanoo yhtiön toimitusjohtaja **Kirsi Eskola**.

GO ARCTIC OY on 14-vuotias oululainen, kiiminkiläisjuurinen yritys ja sen yrittäjinä toimivat Kirsi Eskola ja **Sipe Äqvist**.

Yhtiö on tunnettu pitkäaikaisesta toiminnastaan tapahtumatuotantoalalla, muun muassa yritystapah- tumien ja kokous- ja kong-

Kirsi Eskola ja Sipe Äqvist tunnetaan vahvoina yrittäjä- naisina. Nyt heidän yrityksensä GoArctic Oy palkittiin Vuoden yrittäjänä.

ressituotantojen parissa sekä pitkäjänteisestä työstään Oulun matkailualan kehittäjänä.

Tapahtumaliiketoiminnan lisäksi yritys toimii kansainvälisen matkailun parissa muun muassa Arctic Cruise Ports- ja Arctic Edu-Tech-brändeillä, välittää Oulun alueen opastuspalveluita sekä pyörittää omia toimipaikkojaan Koitelin Tunnelmatu- pa aja Koitelin Koskikipparia, Hotelli-Ravintola Limin- ganlahtea ja Ravintola Seelaria/Hietasaaren Seelaria.

Go Arctic Oy:llä on tapahtumaliiketoimintaan kehitetty Ekokompassi -sertifikaatti sekä STF -merkki (Sustainable Travel Finland).

Go Arctic Oy:n juuri päätynyt tilikausi todentaa ammattitaitoisten ja pitkään toimineiden yrittäjien resilienssiä ja rohkeutta, sillä korona- aikana selkeästi laskeneesta liikevaihdosta huolimatta yhtiö on jo takaisin kasvusuunnassa ja ylittänyt liikevaihdollisesti tason, jossa oli ennen korona-aikaa.

- Jos yrittäjävuodet joutakin ovat opettaneet, niin sen, että ainoa mikä on varmaa, on muutos. Olemme kasvaneet joustaviksi ja ajatuksiltamme rohkeiksi ja pystyneet luovimaan menneinä yrittäjävuosina niin aiemman taantuman kuin nyt korona-ajankin yli. Iso kiitos kuuluu myös asiakkaillemme, olemme erittäin kiitollisia kaikesta luottamuksesta, jota asiakkaamme meil- le osoittavat, Eskola sanoo.

Joogayrittäjä palkittiin aktiivisuudestaan

» Teea Tunturi
» Kiiminki-lehti

VUONNA 2020 Jooga Villa Mäntylän omaan kotiinsa Jääliin perustanut **Tiia Parikka** palkittiin tänä vuonna Kiimingin Yrittäjät ry:n aktiivimaljalla, joka on kiertänyt yrittäjien keskuudessa vuodesta 1989. Parikka palkittiin, koska hän on ollut aktiivisesti mukana yhdistyksen toiminnassa ja järjestänyt ohjelmaa yrittäjien sisäisiin tapahtumiin sekä Kiiminkipäiville.

Tiia Parikka on koulutautunut joogaohjaajaksi vuonna 2019, mutta joogan maailmassa hän on viihtynyt jo lähes 20 vuotta. Parikka kertoo, että jooga on antanut hänelle itselleen paljon niin fyysistä kuin henkistä. Hän kertoo sen tuovan ihanaa vastapainoa päivätyölleen erityisopettajana.

Yrittäjäyhdistyksessä toimiminen puolestaan on Parikalle tärkeää, koska sen kautta pääsee vaikuttamaan alueen tapahtumiin ja yrittäjille suunnattuun tarjontaan.

- Se on ollut yksi väylä tuoda omaa osaamista- ni esille ja päästä verkostoitumaan. Olen saanut tä- kautta paljon uusia yrit-



Tiia Parikka sai Kiimingin yrittäjien aktiivimaljan.

täjäyttävyyksiä, näkökul- mia ja ajatuksia oman yritykseni kehittämiseen. Olen myös päässyt tarjoamaan omia palvelujani, kuten jooga, ryhmäliikuntaa ja sointukylpyä niin joogastudiol- lani kuin studion ulkopuo- lella. Uskon, että yhteistyös- sä on voimaa ja yrittäjäyh- distyksessä toimiminen on juuri sitä!

kantavana teemana on po- sitiivisuus ja huumori.

NUORI YRITTÄJÄ haaveilee, että lähivuosina Hyvinvointasko kasvaa hyvinvointipal- veluista monialayritykseksi.

Juuri Tiktokin kaltaisten alustojen erilaiset liiketoi- mintamahdollisuudet sisäl- löntuotannon ja koulutuk- sen muodossa liittyvät vah- vasti tuleviin suunnitelmiin yrittäjänä.

Valintaperusteissaan Kiimingin Yrittäjät ry to- teaa, että vaikka Hyvin- vointasko on toiminut vas- ta vajaat kaksi vuotta, on Mäkäraainen koko sen ajan ollut aktiivisesti mukana koulujen yrittäjäkasvatta- jana ja muussa alueen toi- minnassa.

Myös Mäkäraaisen poik- keuksellinen aktiivisuus so- messa huomioitiin valintaa tehtäessä.

Vuoden nuori yrittäjä luo hyvinvointia ja somettaa

» Kiiminki-lehti

VUODEN nuoreksi yrittäjäk- si valitun **Asko Mäkärai- sen** yritys on hyvinvointi- ja hierontapalveluita tarjoa- va Hyvinvointasko. Alkuvuo- desta 2021 perustetun yri- tyksen toimitilat sijaitsevat Kiimingissä Näätämon- tiellä.

Mäkäraainen on pudas- järveläislähtöinen Jääli- sä asuva 35-vuotias kah- den lapsen isä, jonka har- rastuksina ovat ulkoilu ja tietovisat.

HYVINVOINTIALAN yritys- toiminnan lisäksi Mäkärai- nen on tunnettu sosiaalisen median sisällöntuottajana ja vaikuttajana.

Hänen Hyvinvointasko-Tik- Tok-kanavallaan on yli 46 200 seuraajaa ja videoiden katselukerrat usein sadois- satuhansissa. Sisältö on mo- nipuolista, mutta videoissa



Asko Mäkäraainen on Vuoden nuori yrittäjä vuosimallia 2022.

KIIMINGIN ERISTYS OY

LVI-eristystyöt
Puh. 040 743 3936

JÄÄLIN LASI

Lasipalveluita 30 vuoden kokemuksella Oulun seudulla yksityisille sekä yrityksille

mm. Ikkunoiden korjaukset yms. alan työt

Hallitie 7, 90940 Jääli (yrityspuisto)
P. 041 435 5897 • jaalinlasi@gmail.com

Asianajotoimisto Seppo Koukkula

Asianajaja, varatuomari, kaupanvahvistaja

Käyntiosoite: Tuohimaantie 19, 90900 Kiiminki

Puh. 040 586 0076

mm. perhe- ja perintöasiat, riita- ja rikosasiat, velkajärjestelyt

www.seppokoukkula.fi

LTM-Rakennus Oy
RAKENTAMISTA VUODESTA 1996

• RAKENNUS- URAKOINTI

• SANEERAUKSET

Puh. 040 778 0510

www.ltm.fi

AGE DELAY

HIDASTAA IHON IKÄÄNTYMISTÄ



ACO AGE DELAY -TUOTTEET
-15%

Tarjous voimassa 31.12.22 saakka

Kiimingin
APTEEKKI
ma-pe 8.30-19
la 9-16
Jäälin
APTEEKKI
ma-pe 10-18

Tervetuloa tutustumaan uuteen verkkokauppaamme:
www.arkiapteeke.fi


HT-MAALAUS
MAALAUS- JA TASOITETYÖT
Puh. 040 1272 883
www.ht-maalaus.fi
**Vahvan ammattitaidon
rakennusliike Kiimingissä**


- Uudisrakentaminen ja saneeraustyöt
- Sauna- ja kylpyhuoneremontit
- Kodin muut remontit

RT-Remontit Oy 0400 215 780
www.rtremontit.fi
RAKETTIVAPAA
Uusivuosi
OULUZONELLA

**Kaikki lemmikkeläimet ovat
tervetulleita nauttimaan
rakettivapaasta
uudestavuodesta!**

**Päiväkoti
Metsämansikka**

Metsäniementie 1, 90900 KIIMINKI

**UUESSA PÄIVÄKOTI METSÄMANSIKASSA
VAPAITA HOITOPAikkoja 2.1.2023 ALKAEN**

**Päiväkoti
Mansikkamaa**

Korkeaojantie 56, 90900 KIIMINKI
Puh. 045 111 8822

**Päiväkoti
Ahomansikka**

Ahontie 47, 90900 KIIMINKI
Puh. 045 125 1251

Kysy vapautuvista hoitopaikoista!

Tiedustelut: Sirpa Heikkinen 040 574 4212
sirpa.heikkinen@mansikkatarhat.fi

www.mansikkatarhat.fi

Kiiminki-lehde


Esko Valkola, K-Supermarket Ritaharju.

Auli Ylipahkala, Maustekaari.

Janne Järvinen, Lvi-asennus J. Järvinen.

» Kiiminki-lehti

NÄIN joulun alla kysyimme yrittäjiltä hieman ajatuksia joulusta – muistoista, mielikuvista ja toiveista.

Ikimuistoisimman joululahjan muisteleminen tuo useimmiten mieleen lapsuuden joulut, mutta joskus tapahtuma voi olla vain niin erikoinen, että jää lähtemättömästi mieleen.

Myös läheisten ihmisten kanssa läsnäolon ja terveenä pysymisen voi tuntea lahjana.

Rauhoittuminen, yhdessäolo, perhe ja hyvä mieli korostuvat joulutoiveissa. Ja kaikki me toivomme maailmanrauhaa!



Kysymykset

- 1. Ikimuistoisin joululahja, jonka olet saanut?
- 2. Maistuvin jouluherkku?
- 3. Mikä sinulle on tärkeintä joulussa, mitä toivot tältä joululta?
- 4. Anna vinkki joululahjasta, joka olisi hankittavissa/toteutettavissa paikallisesti Kiiminki-jäälä alueella?

Esko Valkola, K-Supermarket Ritaharju

1. Ikimuistoisin joululahja on aika vaikea sanoa. En ole materialisti niin vois sanoa, että joka jouluku, kun saa olla terveenä ja perhe on koolla, se on tärkeintä.
2. Jouluna maistuu ihan riisipuuro ja kinkku, kalalle persona yks herkuimpia on kylmäsavulohi.
3. Tärkeintä joulussa on iloinen ja hyvä mieli. Hyvän mielen tuottaminen esim. ruoka-avulla on tärkeää.
4. Joululahjaksi suosittelen käyttämään paikallisten yritysten palveluja, sillä tuetaan yrittäjää.

Auli Ylipahkala, Maustekaari

1. Vuonna 1967 isäni anta-

ma nukke, joka on minulla vieläkin.

2. Ihan paras itse tekemäni porkkanalaatikko.
3. Kaiken jouluhässäkän keskellä rauhoittuminen savusaunan lauteille.
4. Kyllä toiveissa on lahjakortti hieronta.

Janne Järvinen, Lvi-asennus J. Järvinen

1. Ikimuistoisin lahja on varmaankin lapsena saatu jääkiekkomaila, josta kuvakin ikuistettu rajuilla tuuletuksilla.
2. Vaimon tekemä Viktorian kiisseli, josta resepti kyläkin anopilta.
3. Rauhallista yhdessäoloa perheen kesken.
4. Lahjakortti Kauneus ja

“Parempaa pisnestä yhdessä” yhteis

» Teea Tunturi
» Kiiminki-lehti

KIIMINGIN YRITTÄJÄT RY:N väkeä kokoontui yhteiselle aamupalalle ravintola Tikankonttiin kuulemaan, millaisia palveluita Business Oululla on yrittäjille tarjolla sekä keskustelemaan ajankohtaista asioista. Aamun ajatuksena oli tutustua toisiin yrittäjiin ja laajentaa verkostoa paitsi heidän, myös Business Oulun suuntaan teemalla “Parempaa pisnestä yhdessä”.

Business Oulun yrityspalveluiden päällikkö **Jarmo Lauronen** kertoi, että Business Oululla on yrittäjille tarjolla ilmaiseksi laajat asiantuntijapalvelut. Apua voi saada esimerkiksi uuden liiketoimintasuunnitelman tekemiseen, yrityksen käynnistämiseen tai työntekijöi-
Kiimingin yrittäjien puheenjohtaja Sirpa Runtti, Nikama Designin Teemu Partanen sekä ravintola Tikankontin Juha-Pekka Pihlaja yhteisellä aamiaispöydällä.

den palkkaamiseen.

– Liiketoiminnan kasvattamisvaiheessa tai rahoitustusta pohtiessa voi myös kääntyä meidän puoleemme. Voimme auttaa silloin-


Business Oulun yrityspalveluiden päällikkö Jarmo Lauronen kertoi kuunteli, millaisin mieltein yrittäjät Kiimingin ja Jäälän alueella ovat jostettiin Ravintola Tikankontissa.

kin, jos yritystä haluaa kehittää kansainvälistä liiketoimintaansa tai digitaalista liiketoimintaa.

LAURONEN rohkaisi yrittä-

jiä olemaan matalalla kynnyksellä yhteydessä Business Ouluun.

– Koska Business Oulu on Oulun kaupungin liikelaitos, se tarkoittaa sitä, että olen

en joulugallup



Mari Halkola, Medikko.



Kari Runtti, Siruka Eräpalvelut.



Kaisuleena Joenväärä, Kauneus- ja Hyvinvointipalvelut Vanilliini.

Hieronta Adeleen.

Mari Halkola, Medikko

1. Varhaislapsuudessa saamani nukun pää, johon äitini kanssa teimme vartalon ja raajat sekä vaatteet. Tämä Tiinaksi nimetty nukkeni sai vielä isäni varta vasten päristä tekemän sängyn. Nukke on lapsuuskodissani tallessa ja on kesäsin pienten mökkiläisten ahkerassa käytössä.

2. Pitkään haudutettu jouluriisipuuro sekahedelmäsopan, voisilmän tai kaneli-sokerin kera. Lisäkkeinä joulupöydän leikkeleet.

3. Tärkeintä on hiljentymisen joulurauhaan joulusanaamaan. Toivon tältä jou-

lulta erikoisesti maailman laajuista rauhaa, lähimmäisten keskinäistä rakkautta ja perhekeskeistä joulun aikaa.

4. Me jokainen voimme antaa lähinaapureillemme ystävällisen hyvän joulun toivotuksen/ joulutervehdyksen, joka voi olla suullinen, joulukortti postilaatikkoon tai pieni lahjayllätys ovelle vietyä.

Kari Runtti, Siruka Eräpalvelut

1. Kun pentuna sain nahkaluistimien jälkeen oikeat jääkiekkoluistimet, enää sen jälkeen ei tarvinnut teipaila nilkkoja.

2. Maistuvien joulukokkeiden ovat tietysti omakekoiset joululaatikat, sekä savustettu kinkku, nautapaisti ja jos

metsäonni on suosinut, niin metso kuuluu myös näihin herkkuihin - sekin tietysti savuisena.

3. Joulussa on tärkeintä hyvä jouluruoka, leivinuunin lämpö sekä lasten tulo joulunviettoon. Toivon omille vanhemmilleni rauhallista joulua.

4. Lahjavinkkini on halkoja uunin lämmitykseen ja oman ajan antaminen läheisille.

Kaisuleena Joenväärä, Kauneus- ja Hyvinvointipalvelut Vanilliini

1. Kerran Egyptissä joulupukki ratsasti kamelilla vastaan ja antoi pienen pussukan, jossa oli elämäni erikoisinta paukkupurkkaa. Se on

jäänyt kyllä mieleen.

2. Maistuvien joulukokkeiden on lanttulaatikko, vaikka se ei vatsalleni olekaan mieluisa, mutta makuhermoille kyllä.

3. Tänä vuonna erityisesti on tärkeintä olla perheen kesken, iäkkäät vanhempani tarvitsevat hoivaa ja huolenpitoa myös jouluna. Yritän tarjota omalta osaltani heille turvallisen, mutta hauskan joulun entiseen tapaan.

4. Joululahjaksi tärkeimmille ihmisille suosittelen Vanilliinin hemmottelulahjakkorttia. Se on henkilökohtainen lahja, joka voidaan Vanilliinissa räätälöidä jokaiselle asiakkaalle sopivaksi, esim. hoitokokonaisuudeksi.

ellä aamupalalla

TEEA TUNTURI



Business Oulun palveluista ja yhteinen aamiaistilaisuus järjestettiin.

teillä yrittäjillä töissä, Business Oulun on teidän omanne, Lauronen kuvaili.

Nettisivuilta businessoulu.com löytyvät kaikki sen tarjoamat palvelut, yh-

teystiedot sekä erilaiset koulutustilaisuudet. Lauronen suositteli yrittäjille myös uutiskirjeen tilaamista, jolloin Business Oulun uutiset saa nopeasti tietoonsa.

Business Oulun keskitettyjä palveluita niitä käyttäneet kiiminkiläisyrittäjät pitivät toimivina. Aamupalalla yrittäjät keskustelivat yhdessä Laurosen kanssa niistä koulutustarpeista ja siitä tuesta, mitä yrittäjät Kiimingissä toivovat saavansa.

Oululaisille päättäjille ja virkamiehille Kiimingin yrittäjillä oli toive, että yrittäjyyttä ymmärrettäisiin paremmin ja päätöksentekoa nopeutettaisiin nykyisestä. Kokonaisuudessaan toivotettiin yrittäjämystyysyhteistyötä ja oman alueen yrittäjien edun näkemistä päätöksenteossa.

– Itselle on tullut kuva, että Oulun kaupungin päätök-

senteko on melko byrokraattista, jääliläisen isännöintialan yrittäjä Vesa Ojala totesi.

Jarmo Lauronen lupasi, että jos tarvetta on, Kiimingissä voidaan järjestää tarvittavia koulutuksia ja vaikka kuukausittainen Business Oulun vastaanotto, jos sopivat tilat vain kulloinkin tähän löytyvät.

AAMUPALATILAISSUUDESSA

käytyjen keskustelujen mukaan kiiminkiläisyrittäjien mielestä tämän hetken suurin keskustelunaihe on tulevaisuuden vaikea ennustettavuus ja tiukat lähiajat maailmantilanteen vuoksi. Business Oulun yrityspalveluiden päällikkö Jarmo Lauronen totesi, että lähiaikojen tiukkuus on kuuma potu purtavaksi.

– Kovin kauas tulevaisuu-

teen ei uskalla katsoa, hyvä, jos tammikuulle, kertoi jääliläisen Nikama Designin Teemu Partanen.

Hänen mukaansa koko vuosi on ollut hankala ja tiukat ajat näkyvät selvästi kulluttajien käyttäytymisessä.

– Ihmisten heikentynyt maksukyky aiheuttaa sen, että ensimmäisenä säästetään esimerkiksi ravintolapalveluista, totesi ravintola Tikankontin Juha-Pekka Pihlaja.

Kiimingin yrittäjien puheenjohtaja Sirpa Runtti toivoo, että jatkossa aamupalatilaaisuuksiin tai muihin vastaaviin löytäisi tiensä verkostoitumaan yhä useampi Kiimingin Yrittäjät ry:n jäsen, joita Kiimingin ja Jäälän alueella on yhteensä noin 150. Yhdessä on helpompaa tehdä parempaa pisnestä.

JK ajoneuvolasitus

Puh. 040 727 1871 www.ajoneuvolasitus.fi

LVI-työt Oulun alueella ja lähikunnissa

- Kylpyhuone- ja keittiöremonttien lvi-työt
- Vesikalusteiden huollot ja asennukset
- Kaukolämpösiirtimien ja sähkökattiloiden asennukset
- Uudiskohteiden lvi-työt ja kvv-valvonta yms.



J. Järvinen
ASENNUS

P. 040 724 5686 • www.putkimiesoulu.com

TMI TEEMU LEHMIKANGAS

VASTAAVA TYÖNJOHTAJA
JA PÄÄSUUNNITTELIJA

RAKENNUSTÖIDEN VALVONTA
SUUNNITELMAT

TEEMU LEHMIKANGAS
RAKENNUSINSINÖÖRI (AMK)

044 377 0565

T.LEHMIKANGAS@GMAIL.COM



Ammattitaitoista sähkö- ja valaistussuunnittelua

- Sähkötöiden valvonta
- Sähkölaitteistojen lämpökuvaukset
- Kuntotutkimukset ja kuntoarviot
- Varmennus- ja määräaikaistarkastukset



JNelectric oy
www.jnelectric.fi

Ruunakankaantie 10,
90900 Kiiminki

jouni.nissi@jnelectric.fi | Puh. 040 355 6449

ASIAKASLÄHTÖISTÄ SÄHKÖURAKOINTIA OULUN SEUDULLA

SÄHKÖ-ARTPE OY
www.sahko-artpe.fi

yli 30 vuoden
kokemuksella

myynti@sahko-artpe.fi
Aki: 0456 314 350 • Heikki: 0400 493 573



**Luotettavaa
koneurakointia
pihatöihin**

Pihanrakennus, lumityöt, maansiirtotyöt,
vaihtolavakuljetukset, maanrakennustyöt, puiden kaato,
ongelmapuiden kaato ja maa-ainestoitukset.

040 574 6099 / Rani Märsy
rhm.koneurakointi@gmail.com • www.rhmkoneurakointi.fi

Oulu, Haukipudas, Ii, Yli-Ii, Kiiminki ja Ylikiiminki

**KOTITALOUDET
JA YRITYKSET**

- sähköasennukset ja -urakoinnit

J. Autio Oy
SÄHKÖLIIKE

Jani Autio

040 584 1486

**Päiväkotitoiminta
HAETTAVISSA
HOITOPAikkoja**

1-5-vuotiaille lapsille 8/2023 alkaen.

TARJOAMME TYÖPAIKAN

varhaiskasvatuksen lastenhoitajalle 1/2023 alkaen.

LISÄTIETOJA:tapionina@hotmail.com
www.loikkeliini.com**MÄKI-TAMMELA****AAA**
Korkein luottoluokitus
Bisnode 2021**KULJETUKSET • VAIHTOLAVAT**
P. 0400 867 293 maki-tammela.fi

LAVAT RAKENTAJILLE JA REMONTTIIN

**LVI-alan
ammattilainen
Oulun alueella****MEILTÄ MYÖS
ILMALÄMPÖPUMPUT**P. 0400 425 263 | www.takstek.fi**Rakennan ja remontoin****MUURAAMME UUNEJA, TAKKOJA
JA HELLOJA PIIPPUINEEN**
Ristikoiden nostot ja muut nostopalvelut**Rakennus
Konttinen Oy**Pitkäähontie 152, 90900 KIIMINKI
+358 40 518 7738 | rpj.konttinen@gmail.comwww.jkonttinen.fi

Renkaiden rapina tuo turvallisuuden tunteen

» Anu Kauppila
» Kiiminki-lehti**VIIME KEVÄÄNÄ** Kiimingissä toimintansa aloittaneen Rengas-Arpan yrittäjä **Jussi Arponen** tekee rengaskauppaa 15 vuoden kokemuksella. Perheytyksestä ilman draamaa omilleen lähtenyt Arponen kertoo halunneensa lisää haasteita.

- Yli 20-vuotta olen alalla ollut, armeijan jälkeen menin suoraan Euromasterille. Yrittäjyys oli luonnollinen jatkumo. Onhan se mahtavaa pystyä työllistämään itse itsensä.

VAIKKA alati muuttuva maailmantilanne on vaikuttanut myös joidenkin rengasmerkkien- ja kokojen saatavuuteen, renkaita kuitenkin yrittäjän mukaan riittää hyvin, ja kauppa on käynyt mukavasti. Renkaiden hinnat ovat nousseet maailmantilanteen vuoksi noin parikymmentä prosenttia, mutta Arponen pyrkii pitämään kuluttajahinnat kohtuullisina.

- Aikamoista taiteiluahan se välillä on, mutta nyt on vielä hyvä tilanne.

Yrittäjä kertoo asiakkaiden ostavan nyt enemmän halvempia renkaita, etenkin kesärenkaiden kohdalla hinnasta ja merkistä ollaan valmiita tinkimään. Ilmiö ei kuitenkaan ole näkyvässä talvirenkaissa, ja ihmiset haluavat turvalliset renkaat

**Jussi Arponen nauttii haasteista ja uskoa omaan yrittämiseen riittää.**

alleen. Yrityksen tiloissa toimii myös rengashotelli, joiden suosio on kasvanut valtakunnallisesti ja Arposellekin olisi tulossa lisää asiakkaita, jos tila antaisi periksi.

- Ennen se oli periaateky symys vaihtaa itse renkaat. Onhan se kuitenkin helpompi ajaa auto tänne ja saada vartissa puhtaasti pestyt renkaat alle ja jatkaa matkaa, entä pimeällä pienellä parkkipaikalla vaihtaa niitä itse.

TULEVAISUUDESSA yritystä on tarkoitus kasvattaa ja Arponen kertoo suunnittelevansa isompien tilojen hankkimista ja työntekijän palkkaamista. Keväällä ja loppu syksyllä kovempien sesonkien aikaan yrittäjä tekee pitkiä päiviä kuutena päivänä viikossa. Sunnuntait hän yrittää pyhittää perheelle.

- Syyssesonki on vähän hankalampi. Autojen määrä on vakio, mutta vaihtoai-

ka on lyhyempi kuin keväällä. Nyt minulla oli sesongin aikana apulainen ja siitä oli todella iso apu.

Hiljaisemmiksi kausiksi Arponen kehittää kampanjoita ja tarjouspaketteja, jotta kauppa kannattaisi ympäri vuoden tasaisesti. Oulun kaupunginvaltuustossa ja aluevaltuustossa mukana oleva yrittäjä lähti politiikkaan mukaan, koska ei halunnut vain manailla kotona sohvalla asioita, vaan halua vaikuttaa veti mukaansa.

- Haastetta pitää olla eikä odottanutkaan tasaista kauraa.

KIIMINGISSÄ yrittäminen maistuu Arposelle ja tulevaisuudessakin hän haluaa toimia alueella.

Kristallipalloa hänellä ei ole ja maailmantilanteen vaikutuksia on vaikea arvioida.

Autojen sähköistyessä, myös rengaskoot muuttuvat koko ajan, mikä vaikeuttaa ennakoimista.

- Nyt tulee sellaisiakin rengaskokoja, mitä ei ennen ole ollut olemassa. Tavoitteena olisi saada keväällä Teslan renkaita hyllyyn. Sähköautoissa on myös enemmän vääntöä, joten renkaiden pitää olla oikeat ja niissä pitää olla vaimennus, jotta ne ovat mahdollisimman hiljaiset. Olen kyllä kuullut monien sanovan, että rapina tuo turvallisuuden tunteen, Jussi Arponen naurahtaa.

Pitkää päivää ja tyytyväisiä

» Anu Kauppila
» Kiiminki-lehti**TÄNÄ VUONNA** toimintansa aloittanut Kuljetus- ja loka-palvelu Kyllönen Oy:n yrittäjä **Teemu Kyllönen** kertoo, että paikalliset ovat löytäneet oman kylän toimijan hyvin. Kysyntä ja tuttu ala saivat Kyllösen lähtemään yrittäjäksi.

- Mukavasti on sujunut, mutta lisäajotkin ovat tervetulleita, Kyllönen vinkkaa.

Tammikuussa 2022 yritys perustettiin, ja parin kuukauden jälkeen loka-auto oli jo hankittu ja liikenteessä. Aloittamisen riskejä helpotti se, että päivätyöstä ei tarvinnut jäädä yrityksen perustamisen jälkeenkään vielä pois.

**Teemu Kyllösellä on nyt loka-auton lisäksi hinausauto, eli palveluja on tarjolla ympäri vuoden.**

- Olihan ne pitkiä päiviä alkuun, kun teki ensin päi-

vätöön ja illan ajoi autoa. Yö-unista sitten piti vähän tin-

kiä. Iso kiitos Iin Automaailan Jukalle, joka mah-

"Yksin tästä ei selviäisi"

» Anu Kauppila
» Kiiminki-lehti

K-SUPERMARKET KIIMINGIN kauppiaina nyt yhdeksän kuukautta ollut **Hanna Marttila** kertoo ajan menneen myymälää kehittäessä ja asiakkaisiin ja henkilökuntaan tutustuen. Hän on innoissaan ja sanoo Kiimingin olevan mieluinen paikka yrittää.

– Olen viihtynyt täällä oikein hyvin. On ollut ihana tutustua niin henkilökuntaan kuin asiakkaisiinkin ja olen tietoisesti halunnut olla asiakkaiden parissa ja näkyvillä myymälässä, Marttila sanoo.

Myymälää on uusittu paljon ja asiakkaiden toiveita on kuunneltu. K-supermarket avasi ruoan verkko-kaupan ja kaupasta löytyy Postnordin, Matkahuollon, Schenkerin ja nyt tuoreimpana myös Budbeen pakettipiste. Itsepalvelukassat on otettu myös hyvin vastaan, eivätkä ne ole vaikuttaneet palvelukassojen määrään. Makeisosasto on uudistettu kokonaan ja heillä on ainoina alueella valikoimissaan CandyKingin Premium Mix-irtokarkit.

– Panimopuoli uudistettiin myös ja kehittämisessä olemme kuunnelleet asiakkaita ja heidän toiveitaan ja tarpeitaan. Yhdeksässä kuukaudessa kerkeää näköjään tekemään aika paljon, Marttila naurahtaa.

MARTTILA on innoissaan alueen yhteisöllisyydestä



Hanna Marttila työlistää tällä hetkellä 16 työntekijää K-supermarket Kiiminingissä.

tä ja tarkoituksena on alkaa verkostoitumaan alueen muiden yritysten kanssa, kunhan kiireet helpottavat. Uusi kauppias on otettu hyvin vastaan ja hänestä on mahtavaa, että työyhteisöstä löytyy sekä roppakaupalla tietotaitoa kuin myös uusia tulokkaita.

Hän sanookin, ettei työstä selviäisi yksin ja heillä on nyt hyvä porukka kasassa. Työvoimapulasta kauppiaan

ei ole tarvinnut kärsiä ja tekijöitä alueella olisi enemmänkin.

– Teen mielelläni yhteistyötä alueen muiden yritysten kanssa ja haluan olla mukana luomassa omalta osaltani hienoa kyläyhteisöä.

Tuotetoiveita myymälään tulee paljon ja kauppias onkin iloinen voidessaan toteuttaa niitä. Kauppiaina Marttila pystyy itse vaikut-

tamaan valikoiman rakentamiseen paljon ja siihen hän kertoo olevansa erittäin tyytyväinen.

– Ketjun kanssa yhteistyö sujuu erittäin hyvin ja ketjun vahva brändi ja markkinointi tukevat taustalla toimintaa.

AIEMMIN viisi vuotta K-market Pyhäjoella kauppiaina toiminut Marttila on opetellut ottamaan myös aikaa itselleen ja pitämään huolta omasta hyvinvoinnistaan. Ikuiseksi kehittämiskohteeksi hän mainitsee silti ajankäytönhallinnan. Toistia hän irrottautuu kahden koiransa kanssa ulkoillen sekä perheen ja ystävien kanssa.

– Kokemus on opettanut, että mieleinen työ veisi kyllä mennessään, mutta nyt olen tietoisesti pitänyt viikossa kaksi vapaapäivää. Yrittäjänä työasiat kulkevat mukana koko ajan, mutta olen huomannut myös sen, että rentoutuessa syntyy hyviä ideoita.

Yrittäjähenkisyyttä kauppialta löytyy ja kauppiasperheessä kasvaneena toiveissa on pystyä tekemään itselleen mieluista työtä vielä pitkään. Ajatus kauppiaksi lähtemisestä kirkastui Marttilalle hänen opiskellessaan Oulun ammattikorkeakoulussa liiketaloutta.

– Koulussa kauppiasura alkoi tuntumaan omalta ja kauppiasvalmennuksen jälkeen aloitin yrittäjänä 2017. Sillä tiellä ollaan ja mennään eteenpäin.

SIRUKA

Pitopalvelua
Kysy myös yrityspalveluistamme!

mm. SOPPATYKKIPALVELUT JA LÄTTYKAHVITUKSET

~ ~ ~ ~ ~

SIRUKA ERÄPALVELUT KY / Sirpa ja Kari Runtti
Ota yhteyttä: puh. 0400 776 560 tai sirpa.runtti@siruka.fi
Lisää palveluistamme: www.siruka.fi

KASTETILAISUUDET - RIIPIJUHLAT - YLIOPIILASJUHLAT - VALMISTUJAISET - HÄÄJUHLAT
PERHEJUHLAT - SUKKUJUHLAT - ILMAISTUJAISET - SYNTYMÄPÄIVÄT - MUISTOTILAISUUDET

YRITYSTARJOILUT - KOKOUKSET - KOULUTUKSET - VIRKISTYSPÄIVÄT

BETJEW
BY NIKAMA

Uutuus villakoirat ja heppakorut

Alkaen 49€

nikama
DESIGN

TEHTAANMYYMÄLÄ
Avoinna arkisin 10-17
Välirinne 10, Jääli
www.nikamadesign.fi

MADE IN FINLAND

KIIMINGIN GRILLI

- GRILLIHERKUT
- PIZZAT
- KEBABIT
- KOTIRUOKALOUNAS

TÄLLÄ ETUSETELILLÄ -5€ AUTOPELUN HINNASTA

Vain yksi pesu / etuseteli.

Tarjous voimassa joulukuun 2022 loppuun saakka.

Kiimingin Grilli-kioski ja Autopesu
Isoahontie 1, 90900 Kiiminki
puh. 050 464 8581

Avoinna:
ma - pe 9.00 - 23.00
la - su 10.00 - 23.00

KIIMINGIN AUTOPELUSU

LIVE-MUSAA KARAOKE

★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★ ★

SAATAVILLA MAUKKAAT RUUAT!!!

- Pizzat
- Kebabit
- Wingsit
- Salaatit
- Burgerit

Myös kotiin kuljetettuna

Ravintola Tikankontti

TERVETULOA!
Keskustie 15, Kiiminki

www.ravintolatikankontti.fi

asiakkaita

dollisti yritystoiminnan aloittamisen samalla kun tein töitä vielä hänelle.

LOKAPALVELUN lisäksi Kyllönen hankki hinausauton muutama viikko sitten ja tarjoaa nyt myös hinauspalvelua. Pääsääntöisesti yrittäjä toimii Ylikiimingin ja Kiimingin alueella, mutta Oulu ja Haukipudasikin on tulleet hyvin tutuiksi.

Kainuusta kotoisin oleva Kyllönen muutti Oulun kautta Kiiminkiin 90-luvun puolenvälin jälkeen rakkaiden perässä, ja alue on tullut vuosien saatossa hyvin tutuksi. Kyllönen kertoo alue-tuntemuksesta olevan paljon hyötyä.

– Sinne mennään mihin pyydetään. Kohonneet polt-

toainekustannukset näkyvät, mutta aluetuntemuksen ansiosta voin suunnitella ajot hyvin ja välttää turhia siirtymiä. Se on myös ekologista, ja kustannusten nousu näkyy maltillisesti hinnoissa.

KEVÄT JA SYKSY ovat lokapalvelun sesonkiaikaa, kun omakotitaloasukkaiden ja mökkiläisten kaivot ja säiliöt täytyy tyhjentää. Syksyllä sesonki hiljenee lumen tuloon ja keväällä tyhjennykset toivotaan tehtävän ennen maan sulamista, jotta maa kestä auton painon. Hinauspalvelun ansiosta yrittäjä toivoo töitä riittävän tasaisesti ympäri vuoden.

– Talvikaudella avun saa vaikka akun tyhjenemiseen.

Asiakkaat ovat löytäneet yrityksen hyvin ja 25 vuotta alueella töitä tehneenä olemassa olevat verkostot ovat auttaneet sanan levittämässä. Kyllönen kertoo olevansa tavoitettavissa lähestulkoon aina ja hänelle on tärkeää pitää asiakkaat tyytyväisinä.

– Joillekin riittää yhdestä kahteen kertaan vuodessa tyhjennys, mutta umpisäiliötä saa olla tyhjentämässä kuukausittain. Vakiasiakkaitakin on jo saatu ja se on mukavaa.

YRITYKSEN tavoitteena ei ole kasvattaa toimintaa, mutta toiveissa olisi saada joskus tuuraaja, jotta vapaiden pitäminen onnistuisi. Yrittäjänä hän kantaa huol-

ta siitä, että autot ja hän itse pysy kunnossa.

– Olen tyytyväinen, kun voin työllistää itse itseni.

Yrittämisen tuoma vapaus tehdä töitä oman aikataulun mukaan on Kyllöselle yksi yrittäjyyden parhaita puolista.

Perheen isä harrastaa tyttärensä **Jennan** ja **Teijan** kanssa jokamiesajoja, mutta kesäksi harrastuksesta täytyi luopua ajan puutteen vuoksi, jotta yritystoiminta pääsi kunnolla pyörimään.

– Onneksi tyttäret ymmärsivät, mutta lupasin, että ensi kesänä sitten jatketaan. Olen itsekin ajanut jostakin melkein kolme vuosikymmentä ja se on meille tärkeä harrastus.

"Paras tapa viedä yritystä eteenpäin on kuunnella asiakkaita"

» Anu Kauppila
» Kiiminki-lehti

SUOMEN JÄTSKIAUTO OY:N

kiiminkiläinen franchising-yrittäjä **Pasi Kauranen** kertoo menneen sesongin olleen hyvä, vaikka polttoaine- ja rahtikulut toivat pieniä haasteita. Yrittäjälle ja ketjulle on tärkeää kuunnella asiakkaita ja tarjota kilpailukykyiseen hintaan laadukkaita jäätelötuotteita kaikilla mahdollisilla reiteillä.

– Asiakkaat saavat laittaa niin pysäkki- kuin myös tuotetoiveita meille ja ne kaikki käydään läpi. Tunnuslodiakin on asiakkaiden valitsema, Kauranen kertoo.

JÄTSKIAUTOT ovat liikkeellä maaliskuusta lokakuun alkuun, ja yhtiö työllistää kovimpaan sesonkiaikaan Kaurasen lisäksi viisi täysaikaista ja kymmenkunta osa-aikaista työntekijää. Kun jätskiautot jäävät talviteloille, yrittäjä ei suinkaan jää lepäämään, vaan seuraavan kauden valikoiden, kampanjoiden ja reittien suunnittelu alkaa sekä autojen isoimmat huollot ja kaluston päivitys tapahtuu talviaikaan.

– Kesäloman yritän pitää aina joulun pyhien aikaan ja silloin sitten voi rentoutua ja irrottautua töistä hetkeksi.

UUDESTA 2014 asti Jätskiauto-yrittäjänä toiminut Kauranen kertoo, että Oulun alueella autoja liikkuu kuusi, jonka lisäksi yksi auto on Rovaniemellä ja kaksi Kokkolassa. Reittien valinnassa kuunnellaan paljon asiakkaita ja heidän toiveitaan sekä yrittäjä ennakoii uusien reittien tarvetta.

– Seuraamme esimerkiksi uusien asuinalueiden valmistumista, jotta pystymme ottamaan reitit huomioon ja asiakkaat tietävät hyvissä ajoin, että olemme tulossa sinne. Jokainen voi käydä jättämässä pysäkkitoiveen nettisivuilla ja pystymme niistä toteuttamaan lähemmäs 90 prosenttia.

Yrityksen kotimaisuusaste on sata, joka on tärkeää myös kuluttajille. Omistus on ja pysyy Suomessa. Valikoimissa olevista tuotteis-



Pasi Kauraselle on tärkeää, että asiakkaat saavat henkilökohtaista palvelua aina jätskiautolla käydessään.

ta valtaosa on joko Suomesta tai Ruotsista ja loputkin valmistetaan EU:n alueella.

Kauranen kertoo vuodesta toiseen ikisuosikkien olevan toffeevene- sekä sandwich-jäätelöt. He panostavat myös enenevässä määrin laktoosittomiin ja vegaaniisiin tuotteisiin.

– Isot sekoituspakkaukset ovat myös monen mieleen, koska silloin pääsee maistelemaan monia eri jäätelöitä.

KAURANEN kertoo yrityksen vahvuusiksi henkilökohdaisen palvelun ja kuluttajastävällisen hintatason.

Useat asiakkaat ovat pysyneet yrityksen mukana jo perustamisesta, vuodesta 2014 saakka. Yrityksen pitkäaikaiset työntekijät ovat tulleet asiakkaille jo tutuiksi ja yrittäjä itsekin ajassa tunnistaa ison osan asiakkaista.

– Vuosi vuodelta henkilökohtaisen palvelun merkitys korostuu entisestään ja osa muistaa nostalgisen melodian omasta lapsuudestaan käy nykyisin oman jälkikasvun kanssa jätskiautolla.

YRITTÄJÄPERHEEN kasvattina Kauranen näkee tule-

vaisuuden valoisana. Kevään polttoainekustannusten ja sodan aiheuttamien vaikutusten alkujärkytyksestä yrittäjä kertoo selvinneensä ja hän kertoo ikuisena optimistina uskovansa asioiden järjestymiseen. Yrittäjyyden tuoma vapaus ja vastuu maistuvat Kauraselle ja yrittäjäksi lähteminen oli hänelle luonnollinen jatkumo alalla, josta hän nauttii.

– Yrittäminen on elämäntapa ja vapaa-ajallakaan en oikein tahdo pysyä paikoillani. Aina pitää olla hommailemassa jotain.

KOLUMNI

Nuorten yrittäjien verkostosta tukea ja tsemppiä nuorelle yrittäjälle

NUORTEN yrittäjähalukkuus on kasvava trendi. Tämän osoittaa Suomen Yrittäjien tuore Opiskelijabarometri ja myös monet muut kyselyt ja tilastot.

Eezy Oyj:n kyselyn mukaan jopa puolet nuorista on harkinnut yrittäjyyttä uravaihtoehtona. Pohjois-Pohjanmaalla yrittäjistä lähes 10 % on nuoria. Muussa maassa luku on 7 % luokkaa. Meidän alueellamme on siis hedelmällistä maaperää nuorten yrittäjien toiminnalle ja Pohjois-Pohjanmaa on nuorten maakunta myös yrittäjyyden näkökulmasta.

Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjillä on ollut nuorten yrittäjien toimintaa viime vuosituhannen lopusta saakka. Nämä silloin nuoret ovat nyt jo konkariyrittäjiä, osa heistä on ehkä jo lopettanut yritystoiminnan, mutta heidän perintönsä, nuorten yrittäjien verkoston toiminta Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjissä jatkuu yhä.

NUORELLE YRITTÄJÄLLE on tärkeää, että hänellä on oma porukka ja henkinen koti, johon kuulua ja jossa voi halutessa kehittää omaa yritystoimintaa. Juuri aloittaneella yrittäjällä voi olla paljon kysymyksiä yrittäjätaipaaleen alussa. Konkariyrittäjä sparraajana voi olla hyvä vaihtoehto.

Toinen nuori yrittäjä voi kuitenkin olla se paras kaveri, tsemppaaja ja ymmärtäjä – tähän Nuorten yrittäjien verkosto tarjoaa oivan toimintaympäristön.

JO jokusen vuoden Nuorten yrittäjien verkoston toimintaa Pohjois-Pohjanmaalla seuranneena on ollut ilo huomata kuinka luontevasti ja pyyteettömästi toinen nuori auttaa toista nuorta yrittäjää niin hinnoittelussa kuin palvelu- ja tuotekehityksessä. Verkoston voima on antanut mahdollisuuden kasvattaa liiketoimintaa, mutta ennen kaikkea se on auttanut kasvamaan yrittäjänä.

Jokainen nuori yrittäjä on ottanut ison vastuun perustaessaan yrityksen – työllistänyt itsensä ja ehkä palkanut vielä sen ensimmäisen työntekijän ja seuraavankin.

VIIME VUODET eivät ole olleet helppoja nuorillekaan yrittäjille, kun maailma on ollut jatkuvassa muutoksessa. Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjien Nuorten yrittäjien verkostosta on mahdollisuus saada oma verkosto, josta löytyy kavereita ja tukea yrittäjätaipaaleelle. Välillä pidetään hauskaa, kuten käydään mökki-reissulla Rukalla, välillä keskitytään bisnekseen. Joskus voidaan tarttua myös edunvalvonnallisiin kysymyksiin. Kun tällainen verkosto on olemassa nuoren yrittäjän ei tarvitse, eikä varsinkaan kannata olla yksin.

Ole yhteydessä, jos kiinnostuit Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjien Nuorten yrittäjien verkoston toiminnasta.

Milla Raappana
Pohjois-Pohjanmaan
Yrittäjät
milla.raappana@yrittajat.fi



Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjien Nuorten yrittäjien johtoryhmä 2023 toivottaa kaikki nuorten yrittäjien toiminnasta kiinnostuneet mukaan NY-verkoston toimintaan.



Yritystoiminnan aloittamiseen, kehittämiseen ja kansainvälistymiseen löytyy apu yhdestä osoitteesta

SOITA 08 558 558 10 TAI TULE KÄYMÄÄN BUSINESSASEMALLA

Minulla on yritysidea. Voinko saada sparrausapua, jotta siitä syntyisi kannattavaa liiketoimintaa?

Kyllä! Voit joko ottaa yhteyttä BusinessOulun asiantuntijoihin ja sopia tapaamisen tai lähteä mukaan esihautomotoimintaan. Esihautomossa osallistujat kehittävät 8 viikon aikana liikeideaansa ja pohtivat omaa yrittäjyyttään asiantuntijoiden ohjauksessa BusinessAseman tiloissa Oulun keskustassa. Esihautomossa on oma polkunsa myös itsensä työllistävälle.

Haluan perustaa yrityksen, mutta en tiedä miten se käytännössä tapahtuu

Olenaisinta yrityksen perustamisessa on toimivaksi todettu liikeidea. Asiantuntijamme auttavat liiketoimintamallin kehittämisessä sekä yrityksen perustamiseen liittyvissä käytännön kysymyksissä. BusinessOulun kanavista voit löytää myös toimitilat, ja halutessasi olemme jatkossakin mukana kehittämässä yritystäsi!

Suunnittelen uutta investointia yritystoiminnan kehittämiseksi ja tarvitsen tietoa rahoituksesta

BusinessOulun asiantuntijoilla on kattavat tiedot eri mahdollisuuksista niin julkisella kuin yksityiselläkin puolella. He auttavat sinua löytämään oikean rahoituskanavan sekä laatimaan hanke- tai projektisuunnitelman. Lisäksi saat apua rahoitus- ja kassavirtalaskelmien tekemiseen ja rahoitushakemuksen valmisteluun. Tarvittaessa autamme tekemään myös esittelymateriaalin ja kontaktimaan rahoittajia.

Tarvitsen apua tuoteideani kehittämiseen ja tuotteen testaamiseen

Apua löytyy BusinessOulun avoimen innovaation palveluista. Voit etsiä uusia ideoita tai ratkaisuja sprinteissä ja työpajoissa tai tuoda tuotteesi kokeiltavaksi sopivalla alustalla. Esimerkiksi BusinessAseman älykiinteistö toimii myös kokeilualustana. Patiolla.fi-palvelussa voit hankkia tietoa asiakkaittesi tarpeista sekä toteuttaa yhteiskehittämistä.

Tuotteillani on vientipotentiaalia.

Miten käynnistän vientitoiminnan?

Asiantuntijamme auttavat sinua mm. vientivalmiuksiin, markkina-alueeseen ja viennin rahoittamiseen liittyvissä kysymyksissä. Yrityksesi on tervetullut mukaan erilaisiin vienninedistämistapahtumiin sekä vientiverkostojen toimintaan. Myös toimialojen omat verkostot ovat aktiivisia kansainvälisessä kaupassa – tutustu toimialakohtaisiin palveluihimme!

Olen kiireinen yrittäjä, mutta digiloikkaa pitäisi tehdä. Mistä saisin ketterää valmennusta?

BusinessOulun valmennukset pyörivät ympäri vuoden, joten kysypä sinulle sopivaa! Tarjolla on infoa, johdantoa ja pidempää, moduuleihin jaettua valmennusta, joista voi vapaasti poimia itselleen hyödylliset osiot. Webinaarit myös tallennetaan, joten valmennukset eivät välttämättä ole aikaan sidottuja lukuun ottamatta työpajatyöskentelyä. Erilaisissa työpajoissa on mahdollisuus saada myös henkilökohtaista valmennusta. Valmennukset ovat maksuttomia.

Tarvitsen toimitilat yritykselleni, ketä voin lähestyä?

Nettisivun businessoulu.com sähköisistä palveluista löytyy Toimitilat ja yritystontit -osio, joka on nopein tapa selata tarjontaa. BusinessOulun sijoittumispalvelujen asiantuntija auttaa myös tarvittaessa. Oulun kaupungin tonttitarjonnasta vastaa Yhdyskunta- ja ympäristöpalvelut.

Yritykseni tarvitsee osaavaa työvoimaa, mistä aloitan?

Aloita ottamalla yhteyttä BusinessOulun työllisyyspalveluihin. Saat lisätietoa sopivista työnhakijaasiakkaista ja mahdollisuuksistasi rekrytoinnin taloudellisiin tukiin sekä apua niiden hakemiseen. Järjestämme vuosittain myös useita rekrytointitapahtumia, jotka ovat avoimia kaikille työnantajille. Tervetuloa mukaan!

BusinessAseman palveluneuvonta ohjaa eteenpäin!

- Palveluneuvonta on avoinna BusinessAsemalla arkisin klo 9–15
- Puhelimitse sinua palvelee numerossa **08 558 558 10** ma-to klo 8–18 ja pe klo 8–16
- Voit myös varata ajan etäneuvontaan: **businessasema.com/neuvonta**

OSOITE: BUSINESSASEMA,
HALLITUSKATU 36 B, 90100 OULU



Lemmikkikanien & jyrsijöiden

VERKKOKAUPPA

www.tierranlemmikkipuoti.fi

KAIKKI MITÄ LEMMIKKISI
KAIPAA OLLAKSEEN
ONNELLINEN. 😊

Kotimaisuus ja ekologisuus huomioiden!

Tierran
Lemmikkipuoti

Mira Mykkälä puh. 044 551 3361 info@tierranlemmikkipuoti.fi
www.tierranlemmikkipuoti.fi



P. 050 370 1048

- Juhlapalvelut
- Saunaillat
- VUOKRATAAN:**
- Sup-lautoja
- Kanootti
- Soutuvene

Palvelua jo vuodesta 2001

www.jaalinmaja.fi

LEIKKAA TALTEEN!
Suosittu! GRILLI-MESTARI 8 **50 Vain!** (norm 9,90 €)
Tarjous voimassa 31.12.2022 asti
1 tarjousannos/kuponki
LAIVAKANKAANTIE 1, JÄÄLI

www.yrittajat.fi

URAKOINNIT SÄHKÖASENNUKSET

SÄHKÖ-POLAR OY

Kallisenhaara 1 A, 90400 Oulu
Puh. (08) 8180 100

spoy@sahkopolar.fi

www.sahkopolar.fi

ELEKTRIA

MOBIMATIC

PALVELUSTAAN TUNNETTU, AIDOSTI ASIAKASLÄHTÖINEN
ELEKTRONIIKKA-ALAN SOPIMUSVALMISTAJA

VALTTINA NOPEUS JA KORKEA LAATU

- 30-vuoden kokemuksella!
- Johdinsarjat, liitäntäkaapelit
- Asiakaskohtaiset modifioinnit
- Elektromekaniikan koonta
- Laaja tuotevalikoima

OTA YHTEYTTÄ!

040 5741 508
Tajouspyynnöt ja
tilaukset
mobimatic@mobimatic.fi

Kelatie 2, 90620 OULU

www.mobimatic.fi

Tavallista parempi PIKKUJOULU

PERSIMON- SUKLAAKAKKU

RESEPTI K-RUOKA.FI/RESEPTIT
TAI K-RUOKA-SOVELLUS

Tervetuloa K-Supermarketin
Joulun avaukseen PE 2.12.!
Glögi- ja piparitarjoilu
klo 10-18!
Myymälässä
joulukinkku-
arvonta!

LUE
TARJOUSLEHTEMME
MYÖS DIGINÄ
k-supermarket.fi/tarjoukset

PÍRKKA
**PUNAINEN ja
VAALEA GLÖGI**
1l (1,75/l)
3.50 **2 TLK**
Ilman Plussa-korttia 1,95 tlk

RED OMENA
Italia
1.99 **KG**

PÍRKKA
**PORKKANA-, LANTTU-
tai PERUNALAATIKKO**
350 g (6,83/kg)

2.39 **RS**



PÍRKKA
**SUOMALAINEN
YLIKYPÄ PIKKUKINKKU**
700 g (14,21/kg)

9.95 **KPL**



**PEPSI MAX
VIRVOITUSJUOMA
1,5 L 2-PACK**
sis. pantit 0,80 (0,66/l)

2.79 **PACK**



**PLUSSAKORTILLA!
CASTELLO
HOMEJUUSTOT**
150g (ei luomu) (16,67/kg)

5.00 **2 PKT**

Yksittäin ja ilman plussakorttia
3,15/pkt (21,00/kg)

PÍRKKA
**KEKSILAJITELMA
JUUSTOILLE**
250g (17,56/kg)

4.39 **RS**



K Supermarket
KIIMINKI

Tavallista parempi ruokakauppa

Terveystie 6, 90900 Kiiminki | Palvelemme: ma-la 7-22, su 9-22

HINNAT VOIMASSA 24.11.2022-1.1.2023 ELLEI TOISIN MAINITA.